



The **3DEXPERIENCE**[®] Company

RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL 30 JUIN 2019

Société européenne au capital de 131 463 984 euros

Siège social : 10, rue Marcel Dassault – 78140 Vélizy-Villacoublay

322 306 440 RCS Versailles

Sommaire

1 PERSONNE RESPONSABLE	2
1.1 Responsable du Rapport Financier Semestriel	2
1.2 Attestation du Responsable du Rapport Financier Semestriel	2
2 RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE	3
2.1 Description de Dassault Systèmes, <i>the 3DEXPERIENCE Company</i>	3
2.2 Facteurs de risques	3
2.3 Examen de la situation financière, du résultat et des tendances.....	3
2.3.1 <i>Résumé du premier semestre 2019</i>	4
2.3.2 <i>Données financières complémentaires non-IFRS</i>	8
2.4 Examen de la situation financière et du résultat des opérations au 30 juin 2019	9
2.4.1 <i>Chiffre d'affaires</i>	9
2.4.2 <i>Charges opérationnelles</i>	10
2.4.3 <i>Résultat opérationnel</i>	13
2.4.4 <i>Produits financiers et autres, nets</i>	13
2.4.5 <i>Impôt sur les sociétés</i>	13
2.4.6 <i>Résultat net et résultat net dilué par action</i>	14
2.4.7 <i>Variabilité des résultats trimestriels</i>	14
2.4.8 <i>Flux de trésorerie</i>	15
2.5 Parties liées	15
2.6 Evènements importants survenus au cours du premier semestre 2019.....	15
2.7 Perspectives 2019	16
3 COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2019	18
<i>Compte de résultat consolidé</i>	18
<i>État du résultat global</i>	19
<i>Bilan consolidé</i>	20
<i>Tableau des flux de trésorerie consolidés</i>	21
<i>Tableau de variations des capitaux propres consolidés</i>	22
<i>Note 1 Description des activités du Groupe</i>	24
<i>Note 2 Résumé des principales méthodes comptables</i>	24
<i>Note 3 Effet de la saisonnalité</i>	26
<i>Note 4 Données financières analysées par secteur opérationnel</i>	27
<i>Note 5 Ventes de logiciels</i>	27
<i>Note 6 Subventions publiques</i>	28
<i>Note 7 Paiements fondés sur des actions</i>	28
<i>Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets</i>	29
<i>Note 9 Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets</i>	29
<i>Note 10 Clients et comptes rattachés</i>	29
<i>Note 11 Immobilisations corporelles</i>	30
<i>Note 12 Regroupements d'entreprises</i>	30
<i>Note 13 Immobilisations incorporelles et Goodwill</i>	32
<i>Note 14 Emprunts</i>	32
<i>Note 15 Instruments dérivés et gestion des risques de change et de taux d'intérêts</i>	33
<i>Note 16 Capitaux propres</i>	34
<i>Note 17 Tableau des flux de trésorerie consolidés</i>	35
<i>Note 18 Engagements et passifs éventuels</i>	35
<i>Note 19 Evènements postérieurs à la clôture</i>	36
4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION FINANCIERE SEMESTRIELLE 2019 ...	37

1 PERSONNE RESPONSABLE

1.1 Responsable du Rapport Financier Semestriel

Bernard Charlès, Vice-président du Conseil d'administration et Directeur Général.

1.2 Attestation du Responsable du Rapport Financier Semestriel

Vélizy-Villacoublay, le 24 Juillet 2019

J'atteste, qu'à ma connaissance, les comptes consolidés résumés pour le premier semestre 2019 sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de la Société et de l'ensemble des entreprises comprises dans le périmètre de consolidation, et que le rapport semestriel d'activité présente un tableau fidèle des événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice et de leur incidence sur les comptes semestriels, des principales transactions entre parties liées ainsi qu'une description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice.

Bernard Charlès

Vice-président du Conseil d'administration et Directeur Général

2 RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE

Dans le présent rapport semestriel d'activité, les mentions « Dassault Systèmes » et « le Groupe » doivent être comprises comme des références à Dassault Systèmes SE et à l'ensemble des entreprises comprises dans le périmètre de consolidation. « Dassault Systèmes SE » ne vise que la société européenne de droit français tête de groupe.

2.1 Description de Dassault Systèmes, *the 3DEXPERIENCE Company*

Dassault Systèmes, la « 3DEXPERIENCE Company », est un leader mondial de l'innovation durable. Depuis 1981, les solutions logicielles de Dassault Systèmes transforment la conception, la simulation, la fabrication, la commercialisation et le cycle de vie des produits, utilisant le monde virtuel pour améliorer le monde réel. Dassault Systèmes propose aujourd'hui une plateforme d'expérience numérique qui permet à ses clients de créer des produits et services innovants, et de répondre aux enjeux majeurs du monde d'aujourd'hui : villes humaines ; ressources et énergie durables ; santé mondialisée et personnalisée ; approvisionnement et production ; éducation et recherche pour le progrès.

Dassault Systèmes est une entreprise scientifique, portée par la volonté d'innover, animée par un état d'esprit entrepreneurial et orientée sur le long terme. Les 17 600 collaborateurs et consultants du Groupe partagent cette ambition, qui est aussi à l'origine de la confiance que nous témoignons toujours nos 250 000 clients dans plus de 140 pays. Nous sommes une entreprise européenne au rayonnement mondial.

2.2 Facteurs de risques

Les principaux risques et incertitudes auxquels le Groupe pourrait être confronté durant les six mois restants de l'exercice 2019 sont présentés au paragraphe 1.7 « Facteurs de risques » du Document de référence pour 2018, déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 26 mars 2019 (le Document de Référence), étant précisé que certaines informations afférentes aux risques de change et de taux d'intérêt figurant dans ledit Document de référence sont mises à jour dans la Note 15 des Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019 figurant au Chapitre 3 du présent Rapport Semestriel.

2.3 Examen de la situation financière, du résultat et des tendances

Le résumé du résultat des opérations au paragraphe 2.3.1 « Résumé du premier semestre 2019 » présente certains éléments de notre activité du premier semestre. Ce résumé, notre performance par rapport à nos objectifs financiers non-IFRS, les définitions des indicateurs clés utilisés, l'information financière complémentaire non-IFRS, et le paragraphe 2.4 « Examen de la situation financière et du résultat des opérations au 30 juin 2019 » doivent être lus conjointement avec les Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019 de Dassault Systèmes et leurs annexes présentés au chapitre 3 du présent Rapport semestriel.

Depuis le 1^{er} janvier 2019, Dassault Systèmes applique la nouvelle norme comptable IFRS 16 sur les contrats de location en recourant à la méthode de transition rétrospective simplifiée. Selon cette méthode, l'effet de la transition est comptabilisé en capitaux propres au moment de la première application et les périodes comparatives ne sont pas retraitées. Voir Note 2 aux Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019 pour une description des principes comptables.

Toutes les données IFRS et non-IFRS sont présentées en conformité avec la norme IFRS 15 en ce qui concerne les premiers semestres 2018 et 2019, et en conformité avec la norme IFRS16 en ce qui concerne le premier semestre 2019.

2.3.1 Résumé du premier semestre 2019

En millions d'euros, à l'exception des données par action et des variations	IFRS				Non-IFRS			
	6M 2019	6M 2018	Variation	Variation à tx de change constant	6M 2019	6M 2018	Variation	Variation à tx de change constant
Chiffre d'affaires	1 920,3	1 646,4	17 %	13 %	1 929,4	1 651,3	17 %	13 %
Chiffre d'affaires logiciel	1 702,7	1 475,2	15 %	12 %	1 710,5	1 480,0	16 %	12 %
Chiffre d'affaires services	217,6	171,2	27 %	23 %	218,9	171,2	28 %	24 %
Marge opérationnelle	20,7 %	21,1 %	(0,4) pt		31,8 %	30,4%	+1,4 pt	
BNPA	1,13 €	1,02 €	11 %		1,69 €	1,41 €	20 %	14 %

Chiffre d'affaires logiciel en millions d'euros	IFRS				Non-IFRS			
	6M 2019	6M 2018	Variation	Variation à tx de change constant	6M 2019	6M 2018	Variation	Variation à tx de change constant
Amériques	514,3	417,7	23 %	15 %	520,6	420,5	24 %	16 %
Europe	712,4	631,9	13 %	11 %	714,0	632,4	13 %	11 %
Asie	476,0	425,6	12 %	9 %	476,0	427,1	11 %	9 %

Revue de l'activité

Le premier semestre 2019 s'inscrit dans le prolongement de la forte croissance enregistrée au cours de l'exercice 2018. Au cours du premier semestre 2019, la progression de notre activité, nos initiatives stratégiques et notre performance financière ont été les suivantes :

Nous observons une excellente dynamique pour notre plateforme **3DEXPERIENCE** dont la croissance a atteint l'an passé un point d'inflexion. Le chiffre d'affaires logiciel non-IFRS **3DEXPERIENCE** du premier semestre 2019 est en croissance de 40 % à taux de change constants et représente 27 % (contre 21 % au premier semestre 2018) du chiffre d'affaires logiciel du Groupe, porté par des transactions importantes au niveau de la **3DEXPERIENCE** dans les secteurs Aéronautique et Défense, Transport et Mobilité, Produits de grande consommation et distribution, Energie et matériaux, Equipements industriels, et Marine et offshore.

Nous avons remporté de nouveaux succès importants au cours du premier semestre 2019 et l'extension de notre activité **3DEXPERIENCE** chez nos clients se poursuit. Nous estimons que la plateforme **3DEXPERIENCE** est un instrument important pour l'innovation et la transformation de tous les principaux secteurs d'activité où de nouveaux schémas d'expérience clients et de nouveaux modèles d'affaires émergent et se développent.

Ces perspectives s'appliquent aux trois sphères que nous adressons à travers notre raison d'être : les produits, la nature et la vie, et sont étayées par nos grands succès remportés dans de nombreux secteurs d'activité. Grâce à notre stratégie de plateforme, un nombre croissant d'entreprises nous considèrent aujourd'hui comme un partenaire stratégique pour les aider à se transformer.

- Avec Airbus, nous avons annoncé la signature d'un protocole d'accord d'une durée de cinq ans portant sur la mise en œuvre conjointe d'applications collaboratives dans les domaines de la conception 3D, de l'ingénierie, de la fabrication, de la simulation et de l'intelligence. Dans le cadre de ce protocole d'accord, Airbus va déployer notre plateforme **3DEXPERIENCE** qui assure la continuité numérique, de la conception à l'exploitation, au sein d'un seul modèle de données pour une expérience utilisateur unifiée, faisant de la conception, de la fabrication et des services numériques (DDMS) une réalité dans l'ensemble de ses divisions et la totalité de ses lignes de produits.
- Au cours du premier semestre 2019, nous avons annoncé la signature d'un partenariat stratégique à long terme avec BHP, leader mondial de l'exploitation des ressources naturelles et plus grande compagnie minière au monde, et son projet d'adoption de la plateforme **3DEXPERIENCE**. Dassault Systèmes et BHP se sont engagés dans un partenariat stratégique à long terme destiné à bénéficier de l'application des technologies numériques au secteur minier. En combinant l'expérience et les ressources de chaque entreprise, l'ambition est de générer de la valeur en appliquant des technologies éprouvées dans d'autres industries aux caractéristiques spécifiques de l'industrie minière et de l'ingénierie des ressources.
- Nous avons été désignés fournisseur clé par le Groupe PSA. Nous devenons ainsi le premier et le seul éditeur de logiciels — parmi les quelque 8 000 entreprises qui forment son réseau mondial de fournisseurs — à être officiellement reconnu par le constructeur automobile comme un partenaire privilégié pour son programme de transformation numérique. En formant ce partenariat privilégié, Dassault Systèmes et le Groupe PSA s'engagent dans une stratégie à long terme visant à déployer la plateforme **3DEXPERIENCE** en tant qu'outil d'innovation-clé dans l'ensemble des activités du groupe automobile. À l'image

de nombreux constructeurs, le Groupe PSA doit relever des défis technologiques et de développement durable extrêmement complexes dans un contexte marqué par l'évolution de l'industrie vers une mobilité plus propre, plus électrifiée, autonome et réglementée. Pour offrir aux clients des expériences novatrices, cette évolution requiert de nouvelles façons d'inventer, de développer, de tester ou de fabriquer. Par son approche holistique, la plateforme **3DEXPERIENCE** permettra à chaque organisme du Groupe d'accompagner ce processus de création de valeur.

Nous estimons qu'une approche par plateforme permet au monde réel et au monde virtuel de communiquer et de se renforcer mutuellement. Dans ce but, notre double **3DEXPERIENCE** (appelé aussi double virtuel ou numérique dans la presse quotidienne) est parfaitement positionné, dans la mesure où nous travaillons dans les deux mondes à la fois, avec une offre couvrant tous les domaines-clé.

- Dans le secteur des Equipements industriels, par exemple : Schindler qui avait adopté la plateforme **3DEXPERIENCE** pour son activité d'escalators, l'a étendue à son activité d'ascensoriste. L'entreprise utilise la plateforme **3DEXPERIENCE** dans le *cloud* pour la création d'un double numérique, en expérimentant par ce moyen sa transformation numérique et en connectant les différents points à l'échelle de l'entreprise étendue.
- CLAAS a adopté une plateforme numérique unique qui englobe toutes ses disciplines et permet d'accélérer l'accès à ses vastes connaissances et à son savoir-faire tout en favorisant la collaboration avec un haut niveau de visibilité et l'innovation intelligente.
- Avec ABB, un leader des technologies de pointe en matière de réseaux électriques, de produits d'électrification, d'automatisation industrielle, de robotique et de mobilité, servant ses clients dans les domaines des services, de l'industrie et transports, et des infrastructures dans leur ensemble, nous avons conclu un vaste partenariat mondial. ABB est en cours d'adoption de la plateforme **3DEXPERIENCE** pour modéliser et simuler ses solutions avant de les proposer à ses clients.

Nous avons annoncé le 12 juin 2019 la signature d'un accord définitif en vue de l'acquisition de Medidata Solutions, Inc. (NASDAQ MDSO), leader de la transformation numérique de l'industrie des sciences de la vie, engagée dans le développement clinique et l'intelligence des données commerciales et réelles. Avec l'acquisition de la société américaine Medidata et de ses solutions cliniques et commerciales, nous renforcerons notre positionnement en tant que société scientifique en fournissant à l'industrie des Sciences de la Vie une plateforme de *business experience* intégrée, permettant de déployer une approche holistique de la recherche, de la découverte, du développement, des essais cliniques, de la fabrication et de la commercialisation de nouvelles thérapies et technologies de santé. La finalisation de l'acquisition est soumise à certaines autorisations réglementaires, à l'approbation de la majorité des actionnaires de Medidata et à d'autres conditions de réalisation usuelles. L'accord définitif prévoit l'acquisition de Medidata entièrement en numéraire au prix de 5,8 milliards de dollars américains. Pour financer cette opération, nous mettons en place en complément de notre apport d'environ 1,3 milliard d'euros provenant de notre trésorerie, des financements à hauteur de 3 milliards d'euros de prêt-relais qui devraient par la suite être refinancés par une émission obligataire, de 1 milliard d'euros sous forme d'un crédit syndiqué bancaire et d'un emprunt sous forme d'une ligne de crédit renouvelable de 750 millions d'euros. Notre objectif est de réduire l'endettement par rapport au niveau maximum atteint immédiatement après l'acquisition.

Nous estimons la taille de notre marché adressable à environ 33 milliards de dollars américains, contre 26 milliards de dollars américains l'an passé. Cette progression reflète principalement les opportunités à long terme du marché concernant les opérations commerciales des clients dans les activités de production et d'exploitation, ainsi que les investissements supplémentaires dans le domaine de la simulation.

- Plus précisément, en lien avec notre stratégie, nous avons dévoilé en février 2019 la **3DEXPERIENCE.WORKS**, une nouvelle famille d'applications professionnelles, afin d'apporter la puissance de notre plateforme **3DEXPERIENCE** et son portefeuille d'applications au marché des petites et moyennes entreprises, dont **SOLIDWORKS** est un des leaders. **3DEXPERIENCE.WORKS** combine de manière unique la collaboration sociale avec les capacités d'un ERP en matière de conception, simulation et de fabrication, le tout dans un environnement numérique unifié afin d'aider les activités en pleine croissance à devenir plus inventives, efficaces et réactives dans le contexte actuel de Renaissance de l'industrie. La mise en place de cette nouvelle famille d'applications professionnelles début 2019 pour le marché des petites et moyennes entreprises, fait suite à la finalisation de l'acquisition d'IQMS, spécialisée dans logiciels ERP destinés à la fabrication.
- Le projet d'acquisition de Medidata représenterait, une fois réalisé, une augmentation de notre marché adressable estimée à 7 milliards de dollars américains et le porterait ainsi à un montant total d'environ 40 milliards de dollars américains.

D'un point de vue sectoriel et à taux de change constants, le chiffre d'affaires logiciel en non-IFRS connaît une croissance à deux chiffres dans 5 de ses 11 secteurs d'activité (pour mémoire, le nombre de secteurs d'activités a été réduit de 12 à 11 en date du 1^{er} janvier 2019, cf. ci-après le paragraphe sur les secteurs d'activité pour plus de détails) : Transport et Mobilité, Aéronautique et Défense, Marine et offshore, Hautes technologies, ainsi que Maison et mode, bénéficiant également du dynamisme de la croissance dans les secteurs d'activité des Equipements industriels et des Sciences de la vie.

Sur une base organique, en non-IFRS et à taux de change constants, le chiffre d'affaires du Groupe a progressé de 9 % et le chiffre d'affaires logiciel de 9 % également ; le chiffre d'affaires licences et autres ventes de logiciels est en hausse de 8 % et le chiffre d'affaires logiciel récurrent de 9 %. Enfin, le chiffre d'affaires prestations de services a, quant à lui, progressé de 12 %.

Le flux net de trésorerie opérationnel a augmenté de 38,4 % pour atteindre 893,6 millions d'euros au premier semestre 2019 contre 645,5 millions d'euros au premier semestre 2018, reflétant essentiellement la croissance de 22,7 % du résultat net et du retraitement d'éléments d'exploitation sans impact sur la trésorerie, ainsi que l'amélioration de 66,4 % du besoin en fonds de roulement. Au cours du premier semestre 2019, la trésorerie générée par les activités opérationnelles a été principalement utilisée pour des opérations de

croissance externe pour un montant de 402,8 millions d'euros, net de la trésorerie acquise, pour le versement de dividendes d'un montant total de 168,8 millions d'euros, pour des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles d'un montant de 48,2 millions d'euros, nets, et pour le paiement de passifs de loyers d'un montant 37,3 millions d'euros. Nous avons reçu des liquidités à la suite de l'exercice des stock-options pour 46,0 millions d'euros.

Au 30 juin 2019, le montant du poste Passifs sur contrats – Produits constatés d'avance s'élève à 1,02 milliard d'euros, soit une croissance organique de 8 % à taux de change constants. Avec un chiffre d'affaires logiciel récurrent dépassant le seuil des 2 milliards d'euros en 2018 et représentant plus de 70 % du chiffre d'affaires logiciel du Groupe, nous disposons d'un excellent niveau de visibilité concernant la croissance de notre chiffre d'affaires logiciel.

Notre position financière nette s'élève à 2,09 milliards d'euros au 30 juin 2019, contre 1,81 milliard d'euros au 31 décembre 2018. Cette évolution s'explique par une hausse de la trésorerie, des équivalents de trésorerie et des placements à court terme qui passent de 2,81 milliards d'euros au 31 décembre 2018 à 3,09 milliards d'euros au 30 juin 2019, après déduction des lignes de crédit d'un montant de 1,00 milliard d'euros. Voir les commentaires ci-avant sur le financement de Medidata Solutions, Inc.

2019 est la dernière année de notre précédent plan de croissance à 5 ans. Plus précisément, nous avons fixé le 13 juin 2014 un objectif à moyen terme de BNPA non-IFRS d'environ 3,50 euros en 2019 et de doublement de notre marché adressable. Depuis 2014, notre marché cible a plus que doublé et le marché adressable du logiciel a presque triplé. Lors de notre « Capital Markets Day » en juin 2018, nous avons annoncé que notre croissance organique nous permettait d'envisager un BNPA non-IFRS à environ 3,30 euros avec une liste d'acquisitions pouvant contribuer à hauteur de 0,20 euro. Sur la base de nos objectifs 2019 actualisés d'un BNPA non-IFRS compris entre 3,45 et 3,50 euros, nous sommes bien positionnés pour atteindre notre objectif, fixé lors de notre « Capital Markets Day » de juin 2014, de 3,50 euros de BNPA non-IFRS en 2019, ce qui constitue un doublement de notre BNPA non-IFRS sur 5 ans.

Pour en savoir plus sur nos perspectives 2019, voir le paragraphe 2.7 « Perspectives 2019 ». Pour plus d'informations sur les risques auxquels nous sommes exposés, voir le paragraphe 1.7.1 « Risques liés à l'activité » du Document de Référence 2018 de Dassault Systèmes déposé auprès de l'AMF le 26 mars 2019 et également disponible sur notre site internet www.3ds.com.

Performance par rapport à nos objectifs financiers non-IFRS

Dans le cadre de l'analyse du résultat des opérations, le Groupe prend en considération certaines données financières complémentaires non-IFRS : (i) les données non-IFRS liées au chiffre d'affaires excluent l'effet du traitement comptable des produits constatés d'avance des sociétés acquises ; et celles relatives aux charges excluent (ii) l'amortissement des actifs incorporels acquis, (iii) les charges liées à l'attribution d'actions de performance et de stock-options et les charges sociales associées, (iv) certains autres produits et charges opérationnels, nets, y compris les pertes de valeur de goodwill et d'autres actifs incorporels (v) certains effets financiers non récurrents, nets et (vi) certains effets fiscaux non récurrents et l'impact des ajustements susmentionnés sur l'impôt sur les bénéfices. Un rapprochement entre l'information financière complémentaire non-IFRS et les informations extraites des comptes consolidés du Groupe et de leurs annexes est présenté ci-dessous au paragraphe 2.3.2 « Données financières complémentaires non-IFRS ».

Notre Direction utilise les données financières complémentaires non-IFRS aux côtés des données financières IFRS dans le cadre de la planification et de l'analyse financière, de l'évaluation de sa performance opérationnelle, de l'analyse et de la valorisation des fusions et acquisitions, des prises de décisions opérationnelles et de la formulation des objectifs financiers pour les périodes futures. En particulier, la rémunération de nos principaux dirigeants est notamment assise sur la performance de notre activité mesurée en fonction des données financières complémentaires non-IFRS. Nous estimons que les données complémentaires non-IFRS fournissent également aux investisseurs et aux analystes financiers une information pertinente qu'ils utilisent pour comparer la performance opérationnelle du Groupe à ses performances historiques et aux autres sociétés de son secteur, ainsi que pour des besoins de valorisation.

Les données complémentaires présentées ci-après comportent des limites inhérentes à leur nature. Ces données ne sont fondées sur aucun ensemble de normes ou de principes comptables et ne doivent pas être considérées comme un substitut aux éléments comptables en normes IFRS. Les données financières complémentaires non-IFRS ne doivent pas être lues indépendamment, mais toujours associées aux éléments de comptes consolidés préparés selon les normes IFRS. En outre, les données financières complémentaires non-IFRS de Dassault Systèmes peuvent ne pas être comparables à d'autres données également intitulées « non-IFRS » et utilisées par d'autres sociétés. Un certain nombre de limitations spécifiques relatives à ces mesures sont détaillées dans le dernier Document de référence du Groupe.

Synthèse des performances financières non-IFRS

Nos performances financières du premier semestre 2019 sont en ligne avec nos objectifs financiers non-IFRS tant pour le premier que le deuxième trimestre 2019. Au cours du premier semestre 2019 :

- **Chiffre d'affaires logiciel non-IFRS** : en progression de 12 % à taux de change constants, le chiffre d'affaires logiciel non-IFRS est en ligne avec notre objectif annuel fixé dans une fourchette comprise entre 11 et 12 %.
- **Chiffre d'affaires licences et autres ventes de logiciels non-IFRS** : en progression de 13 % à taux de change constants, grâce à une croissance à deux chiffres pour plusieurs de nos marques, notamment CATIA, ENOVIA et DELMIA incluant QUINTIQ. En termes de réseau de vente, la plus forte hausse a été observée pour le réseau 3DS Business Transformation pour lequel la pénétration de la 3DEXPERIENCE est la plus forte. En termes de zones géographiques, la croissance a été la plus marquée en Europe et dans la zone Amériques.

- **Chiffre d'affaires récurrent non-IFRS** : en augmentation de 12 % à taux de change constants. Le chiffre d'affaires récurrent non-IFRS représente 73 % de notre chiffre d'affaires logiciel non-IFRS avec une croissance à deux chiffres tant pour le chiffre d'affaires du support que de celui de la souscription.
- **Résultat opérationnel et Marge non-IFRS** : le résultat opérationnel non-IFRS a augmenté de 22,1 % pour s'établir à 612,6 millions d'euros. La marge opérationnelle non-IFRS a augmenté de 140 points de base pour s'établir à 31,8 % contre 30,4 % au premier semestre 2018. Cette progression reflète une amélioration organique d'environ 220 points de base et un effet de change favorable de 40 points de base pour partie compensé par l'effet dilutif des acquisitions, estimé à 120 points de base.
- **Bénéfice net dilué par action non-IFRS** : en augmentation de 19,9 % pour s'établir à 1,69 € par action. A taux de change constants le bénéfice net par action non-IFRS progresse de 14 %.

Définitions des indicateurs clés utilisés

Information à taux de change constants

Dassault Systèmes a suivi de longue date une politique consistant à mesurer son chiffre d'affaires et à fixer ses objectifs de chiffre d'affaires à taux de change constants afin de permettre d'analyser de manière transparente l'amélioration sous-jacente de son chiffre d'affaires global et du chiffre d'affaires logiciel par type, secteur, zone géographique et ligne de produits. Le Groupe estime qu'il est utile d'évaluer la croissance sans tenir compte de l'incidence des taux de change, en particulier pour faciliter la compréhension de l'évolution du chiffre d'affaires de nos activités.

Par conséquent, Dassault Systèmes publie des taux de croissance du chiffre d'affaires et du BNPA retraités des effets de change en normes IFRS et non-IFRS, en particulier celle du dollar américain et du yen japonais par rapport à l'euro. Lorsque les informations qui concernent les tendances sont exprimées « à taux de change constants », les résultats de la période qui précède ont été recalculés à partir des taux de change moyens de la période comparable de l'exercice en cours.

Bien que les calculs à taux de change constants ne soient pas une mesure conforme aux normes IFRS, Dassault Systèmes considère que ces mesures sont essentielles à la compréhension de ses résultats et à la comparaison avec de nombreux concurrents qui présentent leurs résultats financiers en dollars américains. Par conséquent, la Société inclut ce calcul afin de permettre une comparaison des chiffres d'affaires IFRS et non-IFRS de périodes identiques. Toutes les informations à taux de change constants sont établies sur la base d'estimations. Sauf indication contraire, l'incidence des fluctuations des taux de change est à peu près équivalente pour les données financières du Groupe en normes IFRS et non-IFRS.

Information sur la croissance organique

Dassault Systèmes présente, outre des données financières générales, sa croissance hors acquisitions aussi qualifiée de croissance organique. Dans les deux cas, le taux de croissance hors acquisitions a été calculé en retraitant le périmètre d'activité comme suit : pour les entrées de périmètre de l'exercice en cours, en retranchant la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours et, pour les entrées de périmètre de l'exercice précédent, en retranchant la contribution de l'acquisition à partir du 1^{er} janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition lors de l'exercice précédent.

Information sur les secteurs d'activité

La clientèle mondiale du Groupe comprend au 1^{er} janvier 2019 des entreprises de 11 secteurs d'activité, dont les secteurs historiques qui regroupent Transport et Mobilité ; Équipements Industriels ; Aéronautique et Défense et une partie de Finance et logistique. Les secteurs de diversification comprennent les entreprises des secteurs Santé, Hautes technologies, Energie et matériaux, Maison et mode, Construction, villes et territoires, Produits de grande consommation et distribution, Marine et offshore et une partie de Finance et logistique.

Contribution des licences et du logiciel 3DEXPERIENCE

Pour mesurer la pénétration progressive du logiciel 3DEXPERIENCE, nous utilisons les ratios suivants : a) pour le chiffre d'affaires licences, nous calculons le pourcentage de contribution en comparant le total du chiffre d'affaires licences 3DEXPERIENCE au chiffre d'affaires licences pour toutes les gammes de produits hors SOLIDWORKS et acquisitions (« liées aux revenus de licences connexes ») ; et b) pour le chiffre d'affaires logiciel, nous calculons le pourcentage de contribution en comparant le total du chiffre d'affaires logiciel 3DEXPERIENCE au chiffre d'affaires logiciel pour toutes les lignes de produits hors SOLIDWORKS et acquisitions (« liées aux revenus de licences connexes »).

2.3.2 Données financières complémentaires non-IFRS

Le tableau ci-après détaille l'information financière complémentaire non-IFRS, les informations financières en normes IFRS correspondantes ainsi qu'un rapprochement entre les données en normes IFRS et les données non-IFRS.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages et des données par action)</i>	Semestres clos le 30 juin					Variation		
	2019 IFRS	Retraitement ⁽¹⁾	2019 non-IFRS	2018 IFRS	Retraitement ⁽¹⁾	2018 non-IFRS	IFRS	non-IFRS ⁽²⁾
Chiffre d'affaires	1 920,3	9,1	1 929,4	1 646,4	4,8	1 651,3	17 %	17 %
Chiffre d'affaires par activité								
Chiffre d'affaires logiciel	1 702,7	7,8	1 710,5	1 475,2	4,8	1 480,0	15 %	16 %
Prestations de services	217,6	1,3	218,9	171,2	-	171,2	27 %	28 %
Chiffre d'affaires par zones géographiques								
Europe	802,2	2,0	804,2	708,1	0,6	708,7	13 %	13 %
Amériques	602,7	7,1	609,7	475,2	2,8	478,0	27 %	28 %
Asie	515,5	-	515,5	463,1	1,5	464,5	11 %	11 %
Ventes de logiciels par ligne de produit								
CATIA	550,5	-	550,5	500,6	0,5	501,0	10 %	10 %
ENOVIA	189,4	-	189,4	162,0	-	162,0	17 %	17 %
SOLIDWORKS	394,2	-	394,2	355,7	-	355,7	11 %	11 %
Autres ventes de logiciels	568,5	7,8	576,3	456,9	4,4	461,3	24 %	25 %
Charges opérationnelles	1 522,4	(205,6)	1 316,8	1 299,0	(149,5)	1 149,5	17 %	15 %
Charge liée à l'attribution d'actions de performance et de stock-options	(80,5)	80,5	-	(60,2)	60,2	-		
Amortissements des actifs incorporels acquis	(101,0)	101,0	-	(82,5)	82,5	-		
Autres produits et charges opérationnels, nets	(24,0)	24,0	-	(6,9)	6,9	-		
Résultat opérationnel	397,9	214,7	612,6	347,4	154,4	501,8	15 %	22 %
Marge opérationnelle	20,7 %		31,8 %	21,1 %		30,4 %		
Produits financiers et autres, nets	5,3	(1,2)	4,1	9,1	1,1	10,3	(42 %)	(60 %)
Résultat avant impôt sur le résultat	403,3	213,5	616,8	356,6	155,5	512,1	13 %	20 %
Charge d'impôt sur le résultat	(114,0)	(64,5)	(178,5)	(91,5)	(53,5)	(144,9)	25 %	23 %
Part revenant aux minoritaires	5,6	(3,4)	2,2	0,4	-	0,4		
Résultat net part du Groupe	294,9	145,6	440,5	265,5	102,0	367,5	11 %	20 %
Résultat net dilué par action⁽³⁾	1,13 €	0,56 €	1,69 €	1,02 €	0,39 €	1,41 €	11 %	20 %

- (1) Dans le tableau de rapprochement ci-dessus, (i) tous les retraitements des données de chiffre d'affaires IFRS correspondent à l'exclusion du traitement comptable des produits constatés d'avance liés aux acquisitions, (ii) tous les retraitements des données de charges opérationnelles IFRS correspondent à l'exclusion de l'amortissement des actifs incorporels acquis, des coûts d'attribution d'actions de performance et de stock-options et des charges sociales associées (tel que détaillé ci-dessous), et des autres produits et charges opérationnels, nets, incluant les pertes de valeur de goodwill ou d'actifs incorporels acquis (iii) tous les retraitements des produits (charges) financiers et autres, nets correspondent à l'exclusion de certains éléments financiers non récurrents, nets et (iv) tous les retraitements des données de résultat net IFRS correspondent à l'impact combiné de ces différents ajustements, plus, en ce qui concerne le résultat net et le résultat net dilué par action, l'impact fiscal des retraitements ci-dessus et certains effets fiscaux non récurrents.

Semestres clos le 30 juin						
<i>(en millions d'euros)</i>	2019		2019		2018	
	IFRS	Retraitements	non-IFRS	IFRS	Retraitements	non-IFRS
Coût des ventes	(296,1)	3,5	(292,6)	(240,2)	2,1	(238,1)
Frais de recherche et de développement	(357,2)	34,9	(322,3)	(314,0)	23,1	(291,0)
Frais commerciaux	(591,7)	23,1	(568,6)	(515,8)	13,9	(501,9)
Frais généraux et administratifs	(152,3)	19,0	(133,3)	(139,6)	21,1	(118,4)
Coûts liés à l'attribution d'actions de performance et de stock-options		80,5			60,2	

(2) Le pourcentage de variation non-IFRS compare les données non-IFRS pour les deux périodes. Dans le cas où les retraitements relatifs à une donnée ne concernent qu'un des deux semestres, la variation non-IFRS compare la donnée non-IFRS à la donnée IFRS correspondante.

(3) Sur la base d'une moyenne pondérée de 260,8 millions d'actions diluées au titre du premier semestre 2019 et de 260,0 millions d'actions diluées au titre du premier semestre 2018.

2.4 Examen de la situation financière et du résultat des opérations au 30 juin 2019

2.4.1 Chiffre d'affaires

Notre chiffre d'affaires provient (i) des redevances de licences de nos logiciels, notre principale source de chiffre d'affaires, ainsi que (ii) des prestations de services. Au titre du 1^{er} semestre 2019, le chiffre d'affaires logiciel en IFRS représente 88,7 % de notre chiffre d'affaires (contre 89,6 % pour le 1^{er} semestre 2018) et les prestations de services 11,3 % (contre 10,4 % au 1^{er} semestre 2018).

Le **chiffre d'affaires logiciel** se compose principalement du chiffre d'affaires licences et autres ventes de logiciels, du chiffre d'affaires issu des souscriptions et du chiffre d'affaires de support (anciennement appelé maintenance). Les chiffres d'affaires souscription et support constituent ensemble le « chiffre d'affaires récurrent ».

Nos logiciels font essentiellement l'objet de contrats de licence selon une ou deux modalités distinctes de paiement : (i) les licences pour lesquelles le client paie une redevance initiale ou unique au titre d'une licence perpétuelle ou (ii) les souscriptions pour lesquelles le client paie des redevances périodiques pour maintenir sa licence active. Le chiffre d'affaires de support comprend les redevances périodiques associées à la vente de mises à jour de produits non spécifiées et l'assistance technique. Les licences de souscription autorisent le client à bénéficier d'une maintenance corrective et de mises à jour de produits existants, sans redevance supplémentaire. Les mises à jour de produits incluent les améliorations apportées au produit existant, mais n'englobent pas la fourniture de nouveaux produits. Le chiffre d'affaires des autres ventes de logiciels concerne principalement le développement de fonctionnalités supplémentaires demandées par les clients pour les produits standards et la maintenance.

Les **prestations de services** comprennent principalement les activités de conseil en méthodologie pour la conception, le déploiement et le support, ainsi que des services de formation et d'ingénierie. Les prestations de services comprennent également la production numérique relative au contenu destinée à la visualisation en 3D, à la publicité, à la vente et au marketing.

Semestres clos les 30 juin				
<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	2019	2018	Variation	Variation à taux de change constants
Chiffres d'affaires*	1 920,3	1 646,4	17 %	13 %
Chiffre d'affaires logiciel	1 702,7	1 475,2	15 %	12 %
- Licences et autres ventes logiciel	461,8	396,6	16 %	13 %
- Souscription et support	1 240,9	1 078,6	15 %	11 %
Amériques	514,3	417,7	23 %	15 %
Europe	712,4	631,9	13 %	11 %
Asie	476,0	425,6	12 %	9 %
Prestations de services	217,6	171,2	27 %	23 %

* Les marchés nationaux les plus importants pour le Groupe en termes de chiffre d'affaires, au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2018 et du 1^{er} semestre 2019, étaient les Etats-Unis, l'Allemagne, le Japon, la France et le Royaume-Uni.

Chiffre d'affaires

En IFRS, le chiffre d'affaires a augmenté de 16,6 %, soit 273,9 millions d'euros, grâce à la progression du chiffre d'affaires logiciel de 227,5 millions d'euros et de celle des prestations de services pour 46,4 millions d'euros.

Sur une base non-IFRS, le chiffre d'affaires s'élève à 1,93 milliard d'euros contre 1,65 milliard d'euros au premier semestre 2018 soit une augmentation de 16,8 % et de 13 % à taux de change constants. Cette progression s'appuie sur une croissance à deux chiffres tant du chiffre d'affaires logiciel que des prestations de service. Sur une base organique et à taux de change constants, le chiffre d'affaires a progressé de 9 %.

Chiffre d'affaires logiciel par catégories

En IFRS, le chiffre d'affaires logiciel a progressé de 227,5 millions d'euros, soit 15,4 %. Les licences et autres ventes de logiciel ont augmenté de 65,2 millions d'euros, soit 16,4 %. Le chiffre d'affaires souscription et support a augmenté de 162,3 millions d'euros, soit 15,1 %, porté par la croissance à deux chiffres tant des souscriptions que du support. Le chiffre d'affaires récurrent représente 73 % du chiffre d'affaires total aux premiers semestres 2019 et 2018.

Sur une base non-IFRS, le chiffre d'affaires logiciel s'élève à 1,71 milliard d'euros, en progression de 15,6 % et de 12 % à taux de change constants. Les licences et autres ventes de logiciel s'élèvent à 461,8 millions d'euros en progression de 16,4 % et de 13 % à taux de change constants portée par la croissance à deux chiffres et à taux de change constants d'un nombre important de marques, plus particulièrement CATIA, ENOVIA, SIMULIA et DELMIA. Le chiffre d'affaires non-IFRS souscription et support s'établit à 1,25 milliard d'euros et a progressé de 15,3 % et 12 % à taux de change constants. Le chiffre d'affaires souscription non-IFRS a connu une croissance à deux chiffres porté par les performances de CATIA et d'ENOVIA. Le chiffre d'affaires support non-IFRS a également connu une croissance à deux chiffres, porté par des performances soutenues des réseaux de vente et de distribution, des marques et des zones géographiques.

Sur une base organique et à taux de change constants, le chiffre d'affaires logiciel non-IFRS a progressé de 9 % porté par la progression de 8 % du chiffre d'affaires non-IFRS des licences et autres ventes de logiciel et de 9 % du chiffre d'affaires non-IFRS souscription et support.

Chiffre d'affaires logiciel par zone géographique

Le chiffre d'affaires logiciel de la zone Amériques a progressé de 15 % (en IFRS) et de 16 % (non-IFRS) à taux de change constants, reflétant l'effet cumulé de la contribution d'importants contrats, d'une croissance solide du chiffre d'affaires récurrent ainsi que de l'impact des acquisitions. Le chiffre d'affaires logiciel de la zone Europe a augmenté de 11 % (en IFRS et en non-IFRS, à taux de change constants) avec une croissance notable en Europe du Nord, de l'Ouest et du Sud. Le chiffre d'affaires logiciel de la zone Asie a progressé de 9 % (en IFRS et en non-IFRS, à taux de change constants) porté par les performances en Chine et en Inde. Les zones Amériques et Asie représentent respectivement 30 % et 28 % du chiffre d'affaires du Groupe en IFRS et la zone Europe 42 % au premier semestre 2019.

Prestations de services

En IFRS, les prestations de service augmentent de 27,1 % du fait d'une croissance organique robuste, de la contribution des acquisitions et d'effets de change favorables à hauteur de 4 points de pourcentage.

Sur une base non-IFRS, les prestations de service progressent de 27,8 % pour s'établir à 218,9 millions d'euros contre 171,2 millions d'euros pour le premier semestre 2018. L'augmentation à taux de change constants est de 24 %, avec une croissance organique de 12 % à taux de change constants reflétant la forte croissance des activités de services liés à la 3DEXPERIENCE et de celle de nos services de marketing digital et de production.

2.4.2 Charges opérationnelles

Coûts des ventes de logiciels

Le coût des ventes de logiciels inclut principalement les coûts de personnel, les redevances de licences logicielles payées pour les composants de tiers intégrés aux produits du Groupe, l'hébergement et d'autres coûts liés au *cloud*, ainsi que d'autres charges.

(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Coût des ventes de logiciels (hors amortissement des actifs incorporels acquis)	89,8	79,0
(% du chiffre d'affaires total)	4,7 %	4,8 %

En IFRS, le coût des ventes de logiciels (hors amortissement des actifs incorporels acquis) augmente de 10,8 millions d'euros, soit une progression de 13,6 %. Cette hausse reflète la contribution additionnelle des acquisitions et dans une moindre mesure l'effet négatif des taux de change.

En non-IFRS, le coût des ventes de logiciels progresse de 13,0 % pour atteindre 88,2 millions d'euros, contre 78,1 millions d'euros au 30 juin 2018. Sur une base organique et à taux de change constants, le coût des ventes de logiciels non-IFRS a augmenté de 2 %.

Les effets de change ont impacté négativement la croissance du coût des ventes de logiciels à hauteur de 4 points en IFRS et non-IFRS.

Coûts des prestations de services

Le coût des prestations de services inclut principalement les frais de personnel et autres coûts liés à l'organisation et à la réalisation des prestations de services.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Coût des prestations de services	206,3	161,2
(% du chiffre d'affaires total)	10,7 %	9,8 %

En IFRS, les coûts des prestations de services augmentent de 45,1 millions d'euros soit de 28,0 % principalement du fait d'une augmentation des effectifs et d'autre part du fait des acquisitions. Les effets de change ont eu un impact négatif sur la croissance du coût des prestations de services.

En non-IFRS, les coûts des prestations de services s'élèvent à 204,4 millions d'euros, contre 160,0 millions d'euros au cours du premier semestre 2018 soit une augmentation de 27,7 %. Le coût des prestations de services non-IFRS a progressé de 12 % sur une base organique et à taux de change constants, suite à une augmentation des effectifs et des autres coûts liés à la croissance soutenue des activités de services pour le déploiement de la **3DEXPERIENCE** et à la croissance des autres services.

Les effets de change ont impacté négativement la croissance du coût des prestations de services à hauteur d'environ 4 points de pourcentage en non-IFRS et d'environ 3 points en IFRS.

Dépenses de recherche et développement

Les dépenses de R&D comprennent essentiellement les frais de personnel ainsi que les frais de location, d'amortissement et de maintenance du matériel informatique utilisé pour l'activité de R&D incluant les infrastructures liées au *cloud*, le coût des outils de développement des logiciels et les frais liés aux réseaux informatiques et aux moyens de communication.

Les dépenses de R&D sont comptabilisées en charges au cours de l'exercice pendant lequel elles sont encourues. Nous n'immobilisons pas les coûts de R&D. Une petite partie des collaborateurs de R&D fournit aux clients des services de maintenance de logiciels et leur coût est inclus dans le coût des ventes de logiciels.

Les dépenses de R&D sont comptabilisées nettes des subventions comptabilisées provenant de divers organismes publics visant à financer certaines activités de R&D ainsi que des crédits d'impôt recherche reçus en France.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Dépenses de recherche et développement	357,2	314,0
(% du chiffre d'affaires total)	18,6 %	19,1 %

Au cours du premier semestre 2019, les dépenses de recherche et développement progressent en IFRS de 13,7 %, du fait de l'impact des acquisitions estimé à 5 points de pourcentage, de la croissance des effectifs de R&D et d'un effet négatif de change estimé à 3 points de pourcentage.

En non-IFRS, elles s'élèvent à 322,3 millions d'euros, comparé à 291,0 millions d'euros au cours du premier semestre 2018, soit une croissance de 10,8 %.

Sur une base organique et à taux de change constants, les dépenses de recherche et développement non-IFRS augmentent de 3 %.

Frais commerciaux

Les frais commerciaux du Groupe comprennent principalement les frais de personnel, composés des commissions sur ventes et des coûts du personnel d'administration des ventes, les dépenses de marketing et de communication incluant les frais de publicité, les frais de déplacement et les coûts de structure du marketing tels que les ressources informatiques utilisées par les équipes commerciales.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Frais commerciaux	591,7	515,8
(% du chiffre d'affaires total)	30,8 %	31,3 %

En IFRS, les frais commerciaux augmentent de 75,9 millions d'euros soit de 14,7 %. Cette progression est liée principalement à l'augmentation des dépenses de personnel liées notamment à l'augmentation des effectifs, à l'impact des acquisitions pour 5 points de pourcentage et à un effet de change négatif estimé à 3 points de pourcentage.

En non-IFRS, les frais commerciaux s'élèvent à 568,6 millions d'euros au premier semestre 2019, contre 501,9 millions d'euros au cours du premier semestre 2018, soit une augmentation de 13,3 %. Sur une base organique et à taux de change constants, les frais de vente non-IFRS progressent de 10 % et les dépenses de marketing diminuent.

Les effets de change ont impacté négativement la croissance des frais commerciaux à hauteur de 3 points de pourcentage tant en données IFRS que non-IFRS.

Frais généraux et administratifs

Les frais généraux et administratifs comprennent principalement les frais de personnel des départements Finance, Achats, Ressources Humaines, Juridique et la direction générale ; les frais professionnels et autres frais externes (hors frais liés aux acquisitions) ; les frais de déplacement ; les coûts d'infrastructure, y compris les ressources informatiques.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Frais généraux et administratifs	152,3	139,6
(% du chiffre d'affaires total)	7,9 %	8,5 %

En IFRS, les frais généraux et administratifs sont en augmentation de 12,7 millions d'euros, soit une progression de 9,2 %. Cette hausse est liée principalement à l'impact des acquisitions estimé à 5 points de pourcentage, et à l'impact négatif des effets de change de 2 points de pourcentage.

En non-IFRS, les frais généraux et administratifs s'élèvent à 133,3 millions d'euros au premier semestre 2019, contre 118,4 millions d'euros au premier semestre 2018, soit une augmentation de 12,6 % reflétant principalement l'augmentation des dépenses de personnel. Les frais généraux et administratifs non-IFRS ont augmenté de 5 % sur une base organique et à taux de change constants.

Les effets de change ont impacté négativement la croissance des frais généraux et administratifs en IFRS et en non-IFRS à hauteur de 2 points de pourcentage.

Amortissements des actifs incorporels acquis

Ce poste comprend principalement l'amortissement de technologies acquises et des relations clients acquises.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Amortissements des actifs incorporels acquis	101,0	82,5

En IFRS, les amortissements des actifs incorporels acquis ont progressé de 18,5 millions d'euros soit de 22,5 % au cours du premier semestre 2019 suite à l'effet de plusieurs acquisitions et notamment celle d'IQMS.

Voir les notes 12 et 13 aux Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019.

Autres produits et charges opérationnels, nets

Les autres produits (et charges) opérationnels, nets comprennent l'impact d'événements de nature inhabituelle, non fréquente ou de manière générale non récurrente.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Autres produits et (charges) opérationnels, nets	(24,0)	(6,9)

En IFRS, les autres produits et (charges) opérationnelles s'élèvent à (24,0) millions d'euros au cours du premier semestre 2019. La diminution de 17,1 millions d'euros est principalement imputable à l'augmentation de 16,8 millions d'euros des frais d'acquisition.

Voir la Note 8 aux Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019.

2.4.3 Résultat opérationnel

<i>(en million d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Résultat opérationnel	397,9	347,4

En IFRS, le résultat opérationnel s'est amélioré au cours du premier semestre 2019 de 14,5 % grâce à la progression du chiffre d'affaires et aux effets positifs de change estimés à 5 points de pourcentage. En IFRS, le taux de marge opérationnelle est de 20,7 %, contre 21,1 % au premier semestre 2018.

En non-IFRS, le résultat opérationnel s'élève à 612,6 millions d'euros contre 501,8 millions d'euros au premier semestre 2018, soit une croissance de 22,1 % ou de 17 % à taux de change constants. En non-IFRS, le taux de marge opérationnelle est de 31,8 % pour le premier semestre 2019 contre 30,4 % pour le premier semestre 2018. Nous avons amélioré la marge organique sous-jacente de 220 points de base, ce qui a plus que compensé l'effet dilutif des acquisitions estimé à 120 points de base. Les effets de change ont eu un effet positif de 40 points de base sur la marge opérationnelle non-IFRS.

2.4.4 Produits financiers et autres, nets

Les produits financiers et autres, nets, incluent (i) les produits et charges d'intérêts, nets ; (ii) les pertes ou gains de change, nets, qui comprennent principalement les pertes ou gains de change réalisés et latents sur les prêts et créances libellés en devises étrangères et (iii) les éléments non récurrents, nets.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Produits financiers et autres, nets	5,3	9,1

En IFRS, les produits financiers et autres, nets s'élèvent à 5,3 millions d'euros, contre 9,1 millions d'euros au premier semestre 2018, reflétant principalement la constatation d'une charge d'intérêts complémentaire liée à l'application d'IFRS 16 à compter du 1^{er} janvier 2019. Voir la Note 9 aux Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019.

De même, en non-IFRS, les produits financiers et autres, nets s'élèvent à 4,1 millions d'euros, contre 10,3 millions d'euros au premier semestre 2018, suite principalement à la constatation de charges d'intérêts complémentaires liées à la première application d'IFRS 16 comme indiqué précédemment.

La principale différence entre les produits financiers et autres, nets en IFRS et en non-IFRS correspond sur 2019, à l'exclusion de 1,5 million d'euros de charge d'intérêt relative à la variation de la juste valeur des instruments de couverture du risque de taux.

2.4.5 Impôt sur les sociétés

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin,	
	2019	2018
Charge d'impôt sur le résultat	114,0	91,5
Taux effectif d'impôt consolidé	28,3 %	25,6 %

En IFRS, la charge d'impôt sur le résultat a progressé de 24,7 % conséquence d'une augmentation de 13,1 % du résultat avant impôt et d'une hausse de 2,7 points de pourcentage du taux effectif d'impôt suite à l'impact en 2019 du mécanisme du *BEAT* de l'*US Tax Reform Act*.

En non-IFRS, la charge d'impôt sur le résultat a progressé de 23,2 % pour s'établir à 178,5 millions d'euros contre 144,9 millions d'euros au premier semestre 2018, conséquence d'une augmentation de 20,4 % du résultat avant impôt. En non-IFRS, le taux effectif d'impôt au cours du premier semestre 2019 est de 28,9 %, contre 28,3 % au premier semestre 2018.

2.4.6 Résultat net et résultat net dilué par action

<i>(en millions, à l'exception des données par action)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Résultat net, part du Groupe	294,9	265,5
Résultat net dilué par action	1,13 €	1,02 €
Nombre moyen pondéré d'actions diluées en circulation	260,8	260,0

En IFRS, le résultat net dilué par action s'élève à 1,13 euro, soit une progression de 10,8 % par rapport au premier semestre 2018, liée à l'augmentation du résultat opérationnel de 14,5 % pour partie compensée par la progression du taux effectif d'impôt.

En non-IFRS, le résultat net dilué par action s'élève à 1,69 euro contre 1,41 euro au premier semestre 2018, soit une progression de 19,9 % reflétant principalement la progression de 22,1 % du résultat opérationnel. Le résultat net dilué non-IFRS progresse de 14 % à taux de change constants.

2.4.7 Variabilité des résultats trimestriels

Le chiffre d'affaires trimestriel lié aux licences a évolué de manière significative, et est susceptible d'évoluer de manière significative dans le futur, en fonction de la saisonnalité de l'activité, des processus de décision des clients et du mix entre les licences et les souscriptions. Le chiffre d'affaires des prestations de services affiche également des variations trimestrielles qui traduisent aussi bien les processus de décision des clients que nos propres décisions en matière d'engagements de service à réaliser par nous-mêmes ou par des intégrateurs systèmes avec lesquels nous travaillons.

La norme IFRS 15 est appliquée depuis le 1^{er} janvier 2018. Même si cette mise en œuvre ne devait avoir et n'a eu aucun impact significatif sur nos taux de croissance globaux sur un exercice annuel, elle a eu l'impact attendu en matière de reconnaissance du chiffre d'affaires trimestriel, plus particulièrement sur la partie souscription au sein du chiffre d'affaires logiciel récurrent. De plus, une proportion croissante des souscriptions est contractée ou renouvelée pour plusieurs années et augmente le montant du chiffre d'affaires souscription comptabilisé au cours d'un trimestre donné. Notre chiffre d'affaires logiciel récurrent devrait donc être plus élevé au cours des premier et quatrième trimestres qu'au cours des deuxième et troisième trimestres en excluant l'impact des nouvelles acquisitions. Par conséquent, nous recommandons aux investisseurs de ne pas apporter une attention disproportionnée à l'évolution séquentielle du chiffre d'affaires logiciel récurrent trimestriel.

	1T	2T	3T	4T	1T	2T
	2018	2018	2018	2018	2019	2019
Chiffre d'affaires logiciel récurrent						
<i>(en millions d'euros)</i>						
IFRS 15 (Non-IFRS)	557,9	525,5	527,5	564,4	646,2	602,5

Les ventes de licences se concentrent généralement sur le dernier mois de chaque trimestre et le Groupe enregistre normalement ses plus fortes ventes de licences pour l'année au cours du quatrième trimestre clos au 31 décembre. Par ailleurs, le chiffre d'affaires des ventes de logiciels, le chiffre d'affaires total, le résultat opérationnel, la marge opérationnelle et le résultat net sont généralement plus élevés au quatrième trimestre de chaque exercice.

Les acquisitions et cessions peuvent également entraîner des variations trimestrielles des différents éléments du chiffre d'affaires. De même, des fluctuations rapides des cours de change de devises pourraient également apporter une volatilité entre chaque trimestre sur le chiffre d'affaires, le résultat opérationnel et le bénéfice par action, ainsi que sur leurs taux de croissance respectifs.

Il est néanmoins possible que le chiffre d'affaires trimestriel évolue de façon importante et que, combiné aux impacts des programmes d'investissements du Groupe, cette situation engendre également une variation significative du résultat net trimestriel. Voir le paragraphe 1.7.1.11 « Fluctuations du résultat opérationnel trimestriel du Groupe » sur les facteurs de risques dans notre Document de Référence 2018.

2.4.8 Flux de trésorerie

Nous disposons d'une flexibilité financière significative grâce à notre assise financière solide, avec les principales utilisations de notre trésorerie centrées sur le retour sur investissement pour nos actionnaires sous la forme de dividendes, de rachats d'actions pour minimiser l'effet dilutif des programmes d'actions de performance, ainsi que sur des acquisitions ciblées en lien avec notre mission, notre stratégie et nos objectifs de croissance de notre marché adressable.

Notre position financière nette s'élève à 2,09 milliards d'euros au 30 juin 2019, contre 1,81 milliard d'euros au 31 décembre 2018. Cette évolution s'explique par l'augmentation de 0,28 milliard d'euros de la trésorerie et des équivalents de trésorerie pour s'établir à 3,09 milliards d'euros au 30 juin 2019, contre 2,81 milliards d'euros au 31 décembre 2018, après déduction des lignes de crédit d'un montant de 1,00 milliard d'euros.

Au premier semestre 2019, nos principales sources de liquidité provenaient de la trésorerie générée par l'activité, à hauteur de 893,6 millions d'euros et de l'exercice des stock-options pour 46,0 millions d'euros. Pendant cette période, la trésorerie générée par les activités opérationnelles a été principalement utilisée pour procéder à des acquisitions pour 402,8 millions d'euros (montant net de la trésorerie acquise), pour le versement de dividendes d'un montant total de 168,8 millions d'euros, pour des acquisitions d'immobilisations pour un montant net de 48,2 millions d'euros, ainsi que pour le paiement de dettes de loyer pour 37,3 millions d'euros.

Au premier semestre 2018, nos principales sources de liquidité provenaient de la trésorerie générée par l'activité, à hauteur de 645,5 millions d'euros ainsi que de l'exercice de stock-options pour un montant de 43,7 millions d'euros. Pendant cette période, la trésorerie générée par les activités opérationnelles a été principalement utilisée pour procéder à des acquisitions pour 51,6 millions d'euros (montant net de la trésorerie acquise), pour l'acquisition d'intérêts minoritaires d'un montant de 26,2 millions d'euros, pour le versement de dividendes d'un montant total de 38,0 millions d'euros (pour les actionnaires ayant opté pour un versement en numéraire), pour des acquisitions d'immobilisations pour un montant net de 31,3 millions d'euros, ainsi que pour des rachats d'actions propres à hauteur de 2,3 millions d'euros.

L'évolution des taux de change a eu un impact positif de 9,7 millions d'euros sur notre solde de trésorerie et équivalents de trésorerie au 30 juin 2019 contre un effet positif de 44,8 millions au 30 juin 2018.

Le Groupe adopte, dans le cadre de la gestion de ses excédents de trésorerie, une politique prudente de placement à court terme.

Voir également le Tableau des flux de trésorerie consolidés des Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019.

2.5 Parties liées

Des accords conclus avec des parties liées à Dassault Systèmes ont été identifiés dans le Document de référence au paragraphe 4.1.1 « Comptes consolidés et annexes », Note 26. Il n'y a pas eu de nouvel accord au cours du premier semestre 2019.

Les accords conclus avec Dassault Aviation, et dont il est fait mention dans ledit Document de référence, se sont poursuivis au cours du premier semestre 2019. Il n'y a pas eu de modification de nature à influencer significativement sur la situation financière ou les résultats de Dassault Systèmes durant le premier semestre 2019.

2.6 Evènements importants survenus au cours du premier semestre 2019

Faits marquants

Le 12 juin 2019, Dassault Systèmes et Medidata Solutions Inc. (NASDAQ MDSO), un leader de la transformation numérique pour le développement clinique, et l'intelligence des données commerciales et réelles, et de l'industrie des sciences de la vie, ont annoncé la signature d'un accord définitif aux termes duquel Dassault Systèmes acquerrait Medidata entièrement en numéraire au prix de 92,25 dollars américains par action ordinaire de Medidata, soit une valeur d'entreprise totale de 5,8 milliards de dollars américains. Cette transaction a été approuvée à l'unanimité par les conseils d'administration des deux sociétés. Avec l'acquisition de la société américaine Medidata et de ses solutions cliniques et commerciales, Dassault Systèmes renforcera son positionnement en tant que société scientifique en fournissant à l'industrie des Sciences de la Vie « une plateforme de *business experience* » intégrée, permettant de déployer une approche holistique de la recherche, de la découverte, du développement, des essais cliniques, de la fabrication et de la commercialisation de nouvelles thérapies et technologies de santé.

L'expertise clinique de Medidata et ses solutions *Cloud* permettent le développement et la commercialisation de thérapies plus intelligentes pour plus de 1 300 clients dans le monde, dont des sociétés pharmaceutiques et biotechnologiques, des organismes de recherche sous contrat, des centres et des sites médicaux. Ses solutions permettent d'augmenter l'efficacité et la qualité de l'ensemble des programmes de développement clinique en améliorant la prise de décision, en accélérant l'exécution et la supervision des processus, en limitant le risque opérationnel, en réduisant les coûts et en adaptant les stratégies des essais cliniques. Treize des quinze médicaments les plus vendus en 2018 reposent sur la technologie de Medidata. Dix-huit des vingt-cinq premières sociétés pharmaceutiques et neuf des dix premiers

organismes de recherche sont tous des clients de Medidata. Fondée en 1999, Medidata a son siège social à New York, et 16 autres bureaux dans sept pays, notamment aux États-Unis, au Japon, en Corée et au Royaume-Uni et compte 2 800 employés et consultants. Medidata a clos son exercice financier le 31 décembre 2018 et son chiffre d'affaire s'est élevé à 636 millions de dollars américains.

Le 18 juin 2019, Dassault Systèmes a continué à démontrer son engagement dans les sciences de la vie en faveur de la santé personnalisée en annonçant une participation minoritaire dans le cadre d'une levée de fonds avec d'autres investisseurs dans BioSerenity, une startup spécialisée dans le développement de dispositifs médicaux textiles complets et performants embarquant des capteurs et des services de télésanté en ligne, pour le diagnostic et le suivi des pathologies chroniques.

Fondée en 2014 et basée à Paris, BioSerenity fait partie du 3DEXPERIENCE Lab de Dassault Systèmes et développe des dispositifs médicaux connectés ainsi que des solutions numériques déployées sur les lieux de soin. Ces produits tirent pleinement parti des innovations enregistrées dans le domaine du textile et de l'intelligence artificielle, des résultats signalés par les patients sous forme électronique (méthode ePRO), de l'Internet des objets et du cloud.

Le 11 février 2019, Dassault Systèmes a annoncé la signature d'un accord définitif portant sur l'acquisition d'elecworks, une gamme de logiciels de CAO de conception de projets d'automatisme et d'installations électriques développés par Trace Software International. Dans le cadre de cette transaction, une équipe de 21 professionnels qualifiés ont rejoint Dassault Systèmes. L'acquisition des actifs d'elecworks va permettre à Dassault Systèmes de rationaliser et d'accélérer le développement d'une solution mécatronique intégrée sur la plateforme 3DEXPERIENCE, afin d'aider les utilisateurs de ses applications SOLIDWORKS à relever les défis de conception électrique qui caractérisent le développement des produits intelligents.

Le 6 février 2019, Airbus et Dassault Systèmes ont annoncé la signature d'un accord de partenariat d'une durée de cinq ans portant sur la mise en œuvre conjointe d'applications collaboratives dans les domaines de la conception 3D, de l'ingénierie, de la fabrication, de la simulation et de l'intelligence des données. Dans le cadre de ce protocole, Airbus va déployer la plateforme 3DEXPERIENCE de Dassault Systèmes, pour assurer la continuité numérique, de la conception à l'exploitation, au sein d'un modèle de données unique pour une expérience utilisateur unifiée, faisant de la conception, de la fabrication et des services numériques (DDMS) une réalité dans l'ensemble de ses divisions et la totalité de ses lignes de produits.

En février 2019, Dassault Systèmes a dévoilé la création de 3DEXPERIENCE.WORKS, un nouveau portefeuille d'applications métiers sur la plate-forme 3DEXPERIENCE, adapté aux besoins des clients SOLIDWORKS et des petites et moyennes entreprises. 3DEXPERIENCE.WORKS combine de façon unique la collaboration sociale avec les capacités de conception, de simulation et de fabrication d'ERP dans un environnement numérique unique pour aider les entreprises en croissance à devenir plus inventives, efficaces et réactives dans le contexte actuel de la Renaissance de l'Industrie.

Autres informations

Le 23 mai 2019, les actionnaires de Dassault Systèmes, réunis en Assemblée générale, ont approuvé, au titre de l'exercice 2018, un dividende de 0,65 euro par action, en augmentation de 12 % par rapport à 0,58 euro par action pour l'exercice précédent. Le dividende exclusivement en numéraire a été mis en paiement pour un montant global de 168,8 millions d'euros le 31 mai 2019.

2.7 Perspectives 2019

Nous avons annoncé en date du 6 février 2019 nos objectifs financiers 2019 initiaux. Ils avaient été préparés et communiqués uniquement sur une base non-IFRS lors de la publication de nos résultats financiers annuels 2018 non audités. Nous confirmons notre objectif de croissance du chiffre d'affaires non-IFRS à taux de change constants d'environ 10 % à 11 % pour l'exercice 2019, avant prise en compte de l'acquisition en cours de Medidata Solutions, Inc. En fonction de notre visibilité, et compte tenu des effets de change plus favorables qu'attendus observés au cours des premier et deuxième trimestres, ainsi que de l'évolution de nos hypothèses de change pour le dollar US pour le troisième trimestre, nous mettons à jour nos prévisions de chiffre d'affaires de BNPA non-IFRS pour 2019.

Nos objectifs font l'objet d'estimations et de précautions détaillées ci-dessous et sont susceptibles d'être revus en fonction des évolutions des conditions de marché et des taux de change en 2019 ainsi que pour refléter les effets de toute nouvelle acquisition, incluant l'acquisition de Medidata Solutions, Inc.

Nos objectifs financiers 2019 révisés, qui sont préparés et communiqués uniquement sur une base non-IFRS, sont présentés en conformité avec IFRS 15 et IFRS 16 pour 2019 et en conformité avec IFRS 15 pour 2018 :

- Objectif de croissance du chiffre d'affaires non-IFRS à taux de change constants d'environ 10 % à 11 % pour l'exercice 2019, soit 3,88 à 3,91 milliards d'euros, sur la base des hypothèses de taux de change 2019 du dollar US et du yen japonais présentées ci-dessous, et de l'impact potentiel des autres devises (essentiellement la livre sterling, le won coréen et le yuan chinois) qui représentaient environ 18 % du chiffre d'affaires du Groupe en 2018 ;
- Marge opérationnelle non-IFRS 2019 d'environ 32,5 %, comparée à 31,9 % en 2018, reflétant une amélioration organique de la marge opérationnelle à taux de change constants, qui devrait plus que compenser l'effet dilutif des acquisitions achevées et incluses dans nos objectifs financiers ;
- Résultat par action non-IFRS 2019 d'environ 3,45 à 3,50 euros, soit un objectif de croissance d'environ 11 % à 12 % ;

Les objectifs sont fondés sur des hypothèses de taux de change moyen de 1,15 dollar US pour 1,00 euro pour 2019 et de 127,1 yens pour 1,00 euro pour 2019.

Les objectifs non-IFRS 2019 énoncés ci-dessus ne prennent pas en compte les éléments comptables suivants et sont estimés sur la base des hypothèses de taux de change 2019 indiquées précédemment : le traitement comptable des produits constatés d'avance, estimé à environ 10 millions d'euros, les charges relatives à l'attribution d'actions de performance et de stock-options, incluant les charges sociales liées, estimées à environ 125 millions d'euros pour 2019 et l'amortissement d'actifs intangibles d'environ 200 millions d'euros. En outre, les objectifs ci-dessus ne prennent pas non plus en compte l'impact des autres produits et charges opérationnels nets, essentiellement composés de charges liées aux acquisitions, de charges d'intégration et de restructuration, de pertes de valeur du goodwill et des autres actifs incorporels acquis ; l'impact de certains effets financiers non récurrents ; l'impact de certains effets fiscaux non récurrents ; et l'impact fiscal de ces ajustements non-IFRS. Enfin, ces estimations n'incluent pas d'éventuelles nouvelles attributions de stock-options ou d'actions de performance, ni de nouvelles acquisitions ou restructurations survenant après le 30 juin 2019.

Nous avons fixé le 13 juin 2014 un objectif à moyen terme de notre BNPA non-IFRS à environ 3,50 euros en 2019. Depuis 2014, notre marché cible a plus que doublé et le marché adressable du logiciel a presque triplé. Lors de notre « Capital Markets Day » en juin 2018, nous avons annoncé que notre croissance organique nous permettait d'envisager un BNPA non-IFRS à environ 3,30 euros avec une liste d'acquisitions pouvant contribuer à hauteur de 0,20 euro. Sur la base de nos objectifs 2019 actualisés d'un BNPA non-IFRS compris entre 3,45 et 3,50 euros, nous sommes bien positionnés pour atteindre notre objectif de 3,50€ de BNPA non-IFRS sur la période 2014-2019.

Lors de notre « Capital Markets Day 2018 », nous avons présenté un plan 2018-2023 ayant pour objectif de doubler notre BNPA non-IFRS avec un objectif d'environ 6,00 euros, répartis entre environ 5,00 euros de croissance organique et environ 1,00 euro provenant d'acquisitions potentielles et de nos initiatives Marketplace. Les principaux moteurs de croissance de notre chiffre d'affaires sont déjà à l'œuvre et comprennent le cycle des logiciels 3DEXPERIENCE, le développement de notre présence mondiale qui apporte diversification et équilibre entre les secteurs d'activité et les zones géographiques et de nouvelles opportunités d'utilisation du *cloud*. De nouvelles initiatives viennent également soutenir nos principaux moteurs de croissance, comme nos activités *Marketplace* et des acquisitions potentielles qui sont en lien fort avec notre raison d'être.

Les taux de change mentionnés ci-dessus sont des hypothèses de travail : les cours des devises varient et peuvent affecter significativement les résultats de Dassault Systèmes s'ils diffèrent de cette hypothèse.

Les données figurant ci-dessus comprennent des déclarations sur les objectifs de performances financières à venir de Dassault Systèmes. Ces déclarations de nature prospective se fondent sur les opinions et hypothèses des dirigeants du Groupe à la date du présent Rapport semestriel et impliquent des risques et des incertitudes connus et inconnus. Les principaux risques et incertitudes auxquels le Groupe pourrait être confronté durant les six mois restants de l'exercice 2019 sont présentés au paragraphe 1.7 « Facteurs de risques » du Document de référence pour 2018, à l'exception des risques de change et de taux d'intérêt qui sont mis à jour dans la Note 15 des Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2019 figurant au chapitre 3 du présent Rapport semestriel.

3 COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2019

Compte de résultat consolidé

<i>(en millions d'euros, à l'exception des montants par action)</i>	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2019 (non audité)	2018* (non audité)
Licences et autres ventes de logiciels		461,8	396,6
Souscription et support		1 240,9	1 078,6
Ventes de logiciels	5	1 702,7	1 475,2
Prestations de services		217,6	171,2
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES		1 920,3	1 646,4
Coût des ventes de logiciels		(89,8)	(79,0)
Coût des prestations de services		(206,3)	(161,2)
Frais de recherche et de développement		(357,2)	(314,0)
Frais commerciaux		(591,7)	(515,8)
Frais généraux et administratifs		(152,3)	(139,6)
Amortissement des actifs incorporels acquis		(101,0)	(82,5)
Autres produits et charges opérationnels, nets	8	(24,0)	(6,9)
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL		397,9	347,4
Produits et charges d'intérêts, nets	9	5,7	8,2
Autres produits et charges financiers, nets	9	(0,4)	1,0
RÉSULTAT AVANT IMPÔT SUR LE RÉSULTAT		403,3	356,6
Charge d'impôt sur le résultat		(114,0)	(91,5)
RÉSULTAT NET		289,3	265,1
Dont :			
Résultat net, part du Groupe		294,9	265,5
Intérêts minoritaires		(5,6)	(0,4)
Résultat par action			
Résultat net de base par action		1,14	1,03
Résultat net dilué par action		1,13	1,02

*Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

État du résultat global

<i>(en millions d'euros)</i>	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2019 (non audité)	2018* (non audité)
RÉSULTAT NET		289,3	265,1
Charge latente sur les couvertures de flux de trésorerie	16	(19,6)	(9,8)
Écarts de conversion		24,9	73,6
Charge d'impôt sur les éléments recyclables		6,2	3,4
Autres éléments du résultat global susceptibles d'être recyclés ultérieurement en résultat net, nets d'impôts		11,5	67,3
Réévaluations des régimes de retraite à prestations définies		(23,4)	1,2
Produit (Charge) d'impôt sur les éléments non recyclables		7,0	(0,2)
Autres éléments du résultat global non recyclables ultérieurement en résultat net, nets d'impôts		(16,4)	1,1
AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL, NETS D'IMPOTS		(4,9)	68,3
TOTAL RÉSULTAT GLOBAL, NET		284,3	333,4
Dont :			
Part revenant au Groupe		289,3	333,8
Part revenant aux minoritaires		(5,0)	(0,4)

*Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Bilan consolidé

<i>(en millions d'euros)</i>	Note	30 juin 2019 (non audité)	31 décembre 2018* (audité)
Actif			
Trésorerie et équivalents de trésorerie		3 092,8	2 809,3
Placements à court terme		0,6	0,6
Clients et comptes rattachés, nets	10	810,3	1 044,1
Actifs sur contrats		40,3	26,5
Créances d'impôt sur le résultat		63,9	136,3
Autres actifs courants		164,0	185,0
TOTAL ACTIF COURANT		4 171,8	4 201,8
Immobilisations corporelles, nettes	11	563,1	178,2
Actifs financiers non courants		182,6	167,5
Impôts différés actifs		192,1	164,2
Immobilisations incorporelles, nettes	13	1 259,4	1 137,8
Goodwill	13	2 354,4	2 124,5
TOTAL ACTIF NON COURANT		4 551,6	3 772,2
TOTAL ACTIF		8 723,5	7 974,0
Passif et capitaux propres			
<i>(en millions d'euros)</i>			
Passif et capitaux propres			
Dettes fournisseurs		163,8	161,7
Personnel et comptes rattachés		383,1	399,9
Passifs sur contrats - Produits constatés d'avance		1 019,9	907,5
Emprunts courants	14	350,0	350,0
Impôt sur le résultat à payer		24,5	37,3
Autres passifs courants		215,8	166,4
TOTAL PASSIF COURANT		2 157,2	2 022,8
Impôts différés passifs		287,5	262,8
Emprunts non courants	14	650,0	650,0
Autres passifs non courants		773,4	412,6
TOTAL PASSIF NON COURANT		1 710,9	1 325,4
Capital		131,8	131,4
Primes d'émission		829,5	766,3
Actions propres		(308,9)	(353,8)
Réserves consolidées et autres réserves		4 136,4	4 003,5
Autres éléments		9,0	14,6
Total capitaux propres, part du Groupe		4 797,9	4 561,9
Intérêts minoritaires		57,6	63,9
TOTAL CAPITAUX PROPRES	16	4 855,4	4 625,9
TOTAL PASSIF ET CAPITAUX PROPRES		8 723,5	7 974,0

*Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Tableau des flux de trésorerie consolidés

<i>(en millions d'euros)</i>	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2019 (non audité)	2018* (non audité)
Résultat net		289,3	265,1
Élimination des éléments sans incidence sur la trésorerie	17	218,0	148,3
Variation des actifs et passifs d'exploitation	17	386,3	232,1
Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles		893,6	645,5
Acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles	11, 13	(48,2)	(31,3)
Acquisitions de placements à court terme		-	(41,6)
Cessions de placements à court terme		-	42,3
Acquisitions de filiales consolidées, nettes de la trésorerie acquise	12	(402,8)	(51,6)
Autres		(17,1)	(1,5)
Trésorerie nette absorbée par les activités d'investissement		(468,1)	(83,7)
Exercice de stock-options		46,0	43,7
Dividendes versés	16	(168,8)	(38,0)
Rachat d'actions propres	16	9,2	(2,3)
Acquisition d'intérêts minoritaires		-	(26,2)
Remboursement des passifs de loyers		(37,3)	-
Remboursement d'emprunts		(0,8)	-
Trésorerie nette absorbée par les activités de financement		(151,7)	(22,8)
Incidence des variations de taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie		9,7	44,8
AUGMENTATION DE LA TRÉSORERIE ET DES ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE		283,5	583,8
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE À L'OUVERTURE DE L'EXERCICE		2 809,3	2 459,4
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE À LA CLOTURE DE L'EXERCICE		3 092,8	3 043,2
Informations complémentaires			
Impôts payés		20,8	81,0
Intérêts payés		12,4	6,9

*Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Tableau de variations des capitaux propres consolidés

(en millions d'euros)	Note	Capital	Primes d'émission	Actions propres	Réserves consolidées et autres réserves	Autres éléments	Part du Groupe	Intérêts minoritaires	Total Capitaux propres
SITUATION AU 31 DECEMBRE 2017*		130,5	645,8	(312,3)	3 628,6	(98,4)	3 994,2	1,9	3 996,0
Ajustements liés à la première application d'IFRS 15 (nets d'impôts)		-	-	-	80,4	-	80,4	-	80,4
Situation ajustée au 1^{er} janvier 2018		130,5	645,8	(312,3)	3 709,1	(98,4)	4 074,6	1,9	4 076,4
Résultat net		-	-	-	265,5	-	265,5	(0,4)	265,1
Autres éléments du résultat global, net		-	-	-	-	68,3	68,3	-	68,3
RÉSULTAT GLOBAL, NET		-	-	-	265,5	68,3	333,8	(0,4)	333,4
Dividendes		0,5	111,8	-	(150,4)	-	(38,0)	-	(38,0)
Exercice de stock-options		0,6	49,1	-	-	-	49,7	-	49,7
Transactions sur actions propres		(0,4)	(59,3)	162,6	(105,3)	-	(2,3)	-	(2,3)
Paievements fondés sur des actions		-	-	-	34,7	-	34,7	-	34,7
Autres variations		-	-	-	28,5	-	28,5	-	28,5
SITUATION AU 30 JUIN 2018 (NON AUDITE)		131,2	747,4	(149,7)	3 782,1	(30,0)	4 481,1	1,5	4 482,5
SITUATION AU 31 DECEMBRE 2018*		131,4	766,3	(353,8)	4 003,5	14,6	4 561,9	63,9	4 625,9
Ajustements liés à la première application d'IFRS 16 (nets d'impôts)	2	-	-	-	(36,0)	-	(36,0)	-	(36,0)
Situation ajustée au 1^{er} janvier 2019		131,4	766,3	(353,8)	3 967,5	14,6	4 526,9	63,9	4 589,9
Résultat net		-	-	-	294,9	-	294,9	(5,6)	289,3
Autres éléments du résultat global, net		-	-	-	-	(5,6)	(5,6)	0,7	(4,9)
RÉSULTAT GLOBAL, NET		-	-	-	294,9	(5,6)	289,3	(5,0)	284,3
Dividendes	16	-	-	-	(168,8)	-	(168,8)	-	(168,8)
Exercice de stock-options		0,4	63,2	-	-	-	63,7	-	63,7
Transactions sur actions propres		-	-	44,9	(35,7)	-	9,2	-	9,2
Paievements fondés sur des actions	7	-	-	-	49,3	-	49,3	-	49,3
Transactions avec les intérêts minoritaires		-	-	-	(1,0)	-	(1,0)	(1,9)	(2,8)
Autres variations		-	-	-	30,2	-	30,2	0,4	30,6
SITUATION AU 30 JUIN 2019 (NON AUDITE)		131,8	829,5	(308,9)	4 136,4	9,0	4 797,9	57,6	4 855,4

*Le Groupe a appliqué les normes IFRS 15 et IFRS 16 pour la première fois respectivement aux 1^{er} janvier 2018 et 1^{er} janvier 2019. Conformément aux méthodes de transition retenues, l'information comparative n'a pas été retraitée.

Détail des variations des capitaux propres liées aux autres éléments du résultat global

(en millions d'euros)	Actifs financiers disponibles à la vente	Couvertures de flux de trésorerie	Écarts de conversion	Gains et pertes actuariels	Total Part du Groupe	Total Intérêts minoritaires	Total autres éléments du résultat global
SITUATION AU 31 DECEMBRE 2017	3,4	5,2	(57,3)	(49,7)	(98,4)	(1,5)	(99,8)
Variations	-	(6,3)	73,6	1,1	68,3	-	68,3
SITUATION AU 30 JUIN 2018 (NON AUDITE)	3,4	(1,1)	16,3	(48,6)	(30,0)	(1,5)	(31,5)
SITUATION AU 31 DECEMBRE 2018	3,4	(2,5)	67,9	(54,2)	14,6	0,9	15,5
Variations	-	(13,4)	24,2	(16,4)	(5,6)	0,7	(4,9)
SITUATION AU 30 JUIN 2019 (NON AUDITE)	3,4	(15,9)	92,1	(70,6)	9,0	1,6	10,6

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

ANNEXE AUX COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2019

Note 1	Description des activités du Groupe	Note 11	Immobilisations corporelles
Note 2	Résumé des principales méthodes comptables	Note 12	Regroupements d'entreprises
Note 3	Effet de la saisonnalité	Note 13	Immobilisations incorporelles et goodwill
Note 4	Données financières analysées par secteur opérationnel	Note 14	Emprunts
Note 5	Ventes de logiciels	Note 15	Instruments dérivés
Note 6	Subventions publiques	Note 16	Capitaux propres
Note 7	Paiements fondés sur des actions	Note 17	Tableau des flux de trésorerie consolidés
Note 8	Autres produits et charges opérationnels, nets	Note 18	Engagements et passifs éventuels
Note 9	Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets	Note 19	Evénements postérieurs à la clôture
Note 10	Clients et comptes rattachés		

Note 1 Description des activités du Groupe

Le « Groupe » fait référence à Dassault Systèmes SE et ses filiales. Le Groupe propose des solutions logicielles et des services conçus pour accompagner les entreprises dans leurs processus d'innovation, de spécification et de conception d'un nouveau produit, jusqu'à sa fabrication et sa vente, en passant par son maquettage, sa simulation, et la représentation réaliste en 3D de son expérience d'utilisation.

En 2019, les clients du Groupe comprennent des entreprises de 11 secteurs d'activité dont les secteurs historiques regroupent : Transport et Mobilité, Équipements Industriels, Aéronautique et Défense et une partie de Finance et logistique. Les industries de diversification comprennent les entreprises des secteurs Hautes technologies, Santé, Energie et matériaux, Maison et mode, Construction, Villes et territoires, Produits de grande consommation et distribution, Marine et offshore et une partie de Finance et logistique. Afin de répondre aux besoins de ses clients, le Groupe a développé, grâce à la plateforme 3DEXPERIENCE, un vaste portefeuille d'applications logicielles composé d'applications de modélisation 3D, de contenu et de simulation, sociales et collaboratives, et de traitement de l'information.

Dassault Systèmes SE est une société européenne (*Societas Europaea*) de droit français, dont le siège social est situé au 10, rue Marcel Dassault à Vélizy-Villacoublay, en France. Les titres de Dassault Systèmes SE sont cotés sur Euronext Paris. Ces comptes consolidés résumés semestriels ont été arrêtés par le Conseil d'administration le 23 juillet 2019.

Note 2 Résumé des principales méthodes comptables

Les comptes consolidés résumés du premier semestre 2019 sont établis en conformité avec la norme comptable internationale IAS 34 "Information financière intermédiaire", telle qu'adoptée par l'Union Européenne (UE) et publiée par l'International Accounting Standard Board (IASB).

Les méthodes comptables appliquées dans ces comptes consolidés résumés semestriels sont identiques à celles utilisées pour la préparation des comptes consolidés pour l'exercice clos le 31 décembre 2018, à l'exception de celles décrites dans le paragraphe « Evolution du référentiel comptable » et des dispositions spécifiques à l'établissement des comptes intermédiaires prévues par la norme IAS 34.

Le Groupe n'a appliqué par anticipation aucune norme, interprétation ou amendement paru au Journal Officiel de l'UE au 30 juin 2019.

Les normes, amendements de normes et interprétations publiés par l'IASB et non encore approuvés par l'UE n'ont pas d'impact significatif sur les comptes consolidés résumés du premier semestre 2019.

Les comptes consolidés résumés semestriels sont présentés en millions d'euros, sauf mention contraire. Certains totaux peuvent présenter des écarts d'arrondis.

Evolution du référentiel comptable

Les changements de méthodes comptables de la période concernant principalement l'adoption de la norme IFRS 16. Ces changements sont décrits ci-après.

Les autres nouvelles normes, interprétations et amendements d'application obligatoire pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2019 n'ont pas eu d'incidence sur les comptes consolidés du Groupe.

IFRS 16 – Contrats de location

Le 13 janvier 2016, l'IASB a publié la norme IFRS 16 sur la comptabilisation des contrats de location. Cette norme prévoit un modèle unique de comptabilisation chez le preneur qui nécessite de reconnaître les actifs et passifs issus de contrats de location. Selon ce modèle, est comptabilisée en charge opérationnelle, la dotation aux amortissements de l'actif, et, en charge financière, le coût de la dette envers le bailleur, alors que selon les textes en vigueur jusqu'à l'exercice clos le 31 décembre 2018, la charge de loyer était constatée en charge opérationnelle.

Le Groupe applique la norme IFRS 16 dans ses comptes consolidés à partir du 1^{er} janvier 2019 selon la méthode rétrospective simplifiée. Selon cette méthode, l'effet de la première application de la norme est comptabilisé dans les capitaux propres consolidés au 1^{er} janvier 2019 sans retraitement des périodes comparatives.

Au 1^{er} janvier 2019, le Groupe a comptabilisé un nouvel actif relatif aux droits d'utilisation des actifs loués, essentiellement ses bureaux et des véhicules, pour un montant de 390,7 millions d'euros et un nouveau passif, correspondant aux passifs de loyers pour un montant de 475,7 millions d'euros.

Le Groupe a choisi d'utiliser les deux exemptions permises par la norme en continuant de constater une charge de loyer opérationnelle pour les contrats d'une durée inférieure à 12 mois ou ceux dont l'actif sous-jacent est de faible valeur.

De plus, dans le cadre de la méthode rétrospective simplifiée, le Groupe a choisi d'une part, de ne pas retraiter les contrats de location immobilière dont la durée résiduelle était inférieure à 12 mois et d'autre part, de ne pas prendre en compte les coûts directs initiaux dans l'évaluation des droits d'utilisation des actifs loués.

Pour déterminer les passifs de loyers, le Groupe a actualisé les paiements de loyers futurs en utilisant ses taux d'emprunt marginaux au 1^{er} janvier 2019. Le taux moyen pondéré appliqué est de 2,99%.

Le tableau suivant résume le passage entre les engagements hors bilan au titre des contrats de location simple présenté au 31 décembre 2018 selon IAS 17 et les passifs de loyers enregistré au bilan au 1^{er} janvier 2019 selon IFRS 16.

(en millions d'euros)	1^{er} janvier 2019
Engagement au titre des contrats de location simple tel que publié dans les états financiers consolidés au 31 décembre 2018	469,0
Exemptions liées aux :	
Baux de courte durée	(5,6)
Baux ayant des actifs de faible valeur	(2,4)
Options d'extension et de résiliation raisonnablement sûres d'être exercées	82,9
Actualisation au taux d'emprunt marginal au 1 ^{er} janvier 2019	(68,0)
Crédit baux tels que reconnus dans les états financiers consolidés au 31 décembre 2018	5,0
PASSIFS DE LOYERS AU 1^{ER} JANVIER 2019	480,7

L'ajustement des capitaux propres consolidés est le suivant :

(en millions d'euros)	Impact de l'adoption IFRS 16 au 1^{er} janvier 2019
RESERVES CONSOLIDEES	
Impact brut	(46,9)
Impact de l'impôt	10,9
Impact net au 1^{er} janvier 2019	(36,0)

Les tableaux suivants résument les impacts de l'adoption d'IFRS 16 sur le bilan consolidé du Groupe au 1^{er} janvier 2019 pour chacun des postes concernés. Les postes ou agrégats inchangés par la nouvelle norme ne sont pas présentés.

	1 ^{er} janvier 2019		
(en millions d'euros)	Publié	Ajustements	Avec adoption d'IFRS 16
Actif			
TOTAL ACTIF COURANT	4 201,8	(17,6)	4 184,2
Dont Autres actifs courants	185,0	(17,6)	167,4
TOTAL ACTIF NON COURANT	3 772,2	407,7	4 179,9
Dont Droit d'utilisation des actifs loués	-	390,7	390,7
Dont Impôts différés actifs	164,2	17,0	181,2
TOTAL ACTIF	7 974,0	390,1	8 364,1
Passif et capitaux propres			
TOTAL PASSIF COURANT	2 022,8	57,8	2 080,6
Dont Autres passifs courants	163,3	(13,6)	149,7
Dont Passifs de loyers courants	3,1	71,3	74,4
TOTAL PASSIF NON COURANT	1 325,4	368,3	1 693,7
Dont Impôts différés passifs	262,8	6,1	268,9
Dont Autres passifs non courants	410,7	(42,2)	368,5
Dont Passifs de loyers non courants	1,9	404,4	406,3
TOTAL CAPITAUX PROPRES	4 625,9	(36,0)	4 589,9
Dont Réserves consolidées et autres réserves	3 949,3	(36,0)	3 913,3
TOTAL PASSIF ET CAPITAUX PROPRES	7 974,0	390,1	8 364,1

Modifications des méthodes comptables relatives à IFRS 16

Conformément à la norme IFRS 16, les contrats de location sont enregistrés en immobilisations corporelles au titre d'un droit d'utilisation de l'actif loué. Ces contrats sont comptabilisés au commencement du contrat pour la valeur actualisée des paiements minimaux au titre de la location en contrepartie d'un passif, correspondant aux passifs de loyers dûs au bailleur.

Ces immobilisations sont amorties de façon linéaire sur la durée du contrat de location qui correspond à la période non résiliable de chaque contrat sauf si le Groupe est raisonnablement certain d'exercer les options de renouvellement prévues contractuellement.

Selon ce modèle, est comptabilisée en charge opérationnelle, la dotation aux amortissements de l'actif, et, en charge financière, le coût de la dette envers le bailleur : voir la note 9 « Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets ».

Note 3 Effet de la saisonnalité

L'activité du Groupe est soumise à des fluctuations saisonnières. Historiquement, le niveau des ventes, le résultat opérationnel et le résultat net du Groupe sont généralement plus élevés au quatrième trimestre, ainsi qu'il est généralement observé dans le secteur du logiciel.

Note 4 Données financières analysées par secteur opérationnel

Les secteurs opérationnels sont des composantes du Groupe pour lesquelles des informations financières isolées sont disponibles, et dont les résultats opérationnels sont régulièrement examinés par la direction du Groupe, en vue d'évaluer leurs performances et de décider de l'affectation des ressources. Le Groupe opère sur un secteur opérationnel unique, la vente de solutions logicielles, dont l'objectif est d'offrir aux clients la capacité d'intégrer leurs processus d'innovation depuis la mise au point d'un nouveau concept jusqu'à l'expérimentation réaliste du produit qui en est issu, en passant par toutes les étapes de conception détaillée, de simulation scientifique et de production grâce à la plateforme **3DEXPERIENCE**.

La mesure de la performance du secteur opérationnel est fondée sur les données financières complémentaires non-IFRS du Groupe (voir le paragraphe 2.3.2 « Données financières complémentaires non-IFRS »). Les principes comptables appliqués diffèrent de ceux décrits dans la Note 2 Résumé des principales méthodes comptables sur les aspects suivants :

- Les indicateurs de chiffre d'affaires et de résultat du secteur opérationnel incluent la totalité du chiffre d'affaires qui aurait été comptabilisé par les sociétés acquises si elles étaient restées indépendantes, mais dont une partie est exclue du chiffre d'affaires du Groupe afin de refléter la juste valeur des obligations assumées ;
- L'indicateur de résultat du secteur opérationnel exclut les charges comptabilisées au titre des paiements fondés sur des actions et les charges sociales associées (voir la Note 7 Paiements fondés sur des actions), l'amortissement des actifs incorporels acquis et les autres produits et charges opérationnels, nets (voir la Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets).

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018*
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES DU SECTEUR OPÉRATIONNEL	1 929,4	1 651,3
Ajustement des produits constatés d'avance liés aux acquisitions	(9,1)	(4,8)
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES PUBLIE	1 920,3	1 646,4

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018*
RÉSULTAT DU SECTEUR OPÉRATIONNEL	612,6	501,8
Ajustement des produits constatés d'avance liés aux acquisitions	(9,1)	(4,8)
Charge au titre des paiements fondés sur des actions et charges sociales associées	(80,5)	(60,2)
Amortissement des actifs incorporels acquis	(101,0)	(82,5)
Autres produits et charges opérationnels, nets	(24,0)	(6,9)
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL PUBLIE	397,9	347,4

* Les données comparatives 2018 sont présentées en IFRS 15.

Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

Note 5 Ventes de logiciels

Les ventes de logiciels se décomposent de la façon suivante :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Licences	457,4	394,4
Souscription et support ⁽¹⁾	1 240,9	1 078,6
Autres ventes de logiciels	4,4	2,2
VENTES DE LOGICIELS	1 702,7	1 475,2

(1) En 2019, obligations de prestations remplies à un moment précis pour 217,4 millions d'euros et obligations de prestations délivrées progressivement pour 1 023,6 millions d'euros, contre respectivement 175,9 millions d'euros et 902,7 millions d'euros en 2018.

La répartition des ventes de logiciels par principale ligne de produit se décompose de la façon suivante :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Logiciel CATIA	550,5	500,6
Logiciel SOLIDWORKS	394,2	355,7
Logiciel ENOVIA	189,4	162,0
Autres logiciels	568,5	456,9
VENTES DE LOGICIELS	1 702,7	1 475,2

Note 6 Subventions publiques

Les subventions reçues des organismes publics sont présentées au compte de résultat consolidé en déduction des frais de recherche et de développement et des autres coûts, comme suit :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Frais de recherche et de développement	12,2	14,5
Autres coûts	3,1	0,5
TOTAL SUBVENTIONS PUBLIQUES	15,3	15,0

Note 7 Paiements fondés sur des actions

La charge comptabilisée au titre des paiements fondés sur des actions et des charges sociales associées, est présentée au compte de résultat consolidé comme suit :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Frais de recherche et de développement	(34,9)	(23,1)
Frais commerciaux	(23,1)	(13,9)
Frais généraux et administratifs	(19,0)	(21,1)
Coût des ventes	(3,5)	(2,1)
CHARGE COMPTABILISÉE AU TITRE DES PAIEMENTS FONDÉS SUR DES ACTIONS	(80,5)	(60,2)

Les mouvements relatifs à l'acquisition d'options et d'actions de performance au cours du semestre clos le 30 juin 2019 sont les suivants :

	Nombre d'actions		
	Actions de performance	Stock-options	Total
EN COURS D'ACQUISITION AU 31 DECEMBRE 2018	3 408 480	3 615 957	7 024 437
Acquises	(502 500)	(1 646 698)	(2 149 198)
Annulées	(7 650)	(169 310)	(176 960)
EN COURS D'ACQUISITION AU 30 JUIN 2019	2 898 330	1 799 949	4 698 279

Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets

Le détail des autres produits et charges opérationnels, nets, est présenté ci-dessous :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Coûts d'acquisition et autres ⁽¹⁾	(18,9)	(2,1)
Coûts liés au dispositif de congé de fin de carrière sur la base du volontariat ⁽²⁾	(3,7)	(1,9)
Coûts de restructuration	(0,6)	(2,0)
Coûts liés aux déménagements et réorganisations de sites	(0,8)	(0,9)
AUTRES PRODUITS ET CHARGES OPÉRATIONNELS, NETS	(24,0)	(6,9)

(1) En 2019, comprend principalement les coûts directs encourus dans le cadre du processus d'acquisition de Medidata Solutions, Inc.

(2) En juin 2016, le Groupe a mis en place au sein des entités françaises un dispositif de congé de fin de carrière, sur la base du volontariat et sur une durée de trois ans. Ce dispositif permet aux salariés éligibles de cesser de manière anticipée leur activité professionnelle tout en bénéficiant d'un revenu de remplacement jusqu'à ce qu'ils puissent faire valoir leurs droits à la retraite à taux plein. Ce dispositif constitue un avantage postérieur à l'emploi dont le coût estimé, qui repose notamment sur une hypothèse de taux d'adhésion des salariés éligibles au dispositif, est provisionné en prenant en compte la durée estimée d'activité résiduelle des salariés concernés. La charge enregistrée en 2019 intègre la prolongation du dispositif jusqu'à fin 2019.

Note 9 Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets

Le détail des produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets pour les semestres clos les 30 juin 2019 et 2018 est présenté ci-dessous :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018*
Produits d'intérêts ⁽¹⁾	17,7	17,0
Charges d'intérêts ⁽²⁾	(12,0)	(8,9)
PRODUITS ET CHARGES D'INTÉRÊTS, NETS	5,7	8,2
Gains (pertes) de change, nets	(0,3)	0,1
Autres, nets	(0,1)	0,9
AUTRES PRODUITS ET CHARGES FINANCIERS, NETS	(0,4)	1,0

(1) Les produits d'intérêts correspondent essentiellement aux intérêts sur la trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme.

(2) Comprend d'une part une charge d'intérêts financiers de 6,0 millions d'euros en 2019 et 6,8 millions en 2018 sur deux lignes de crédit de 650 et 350 millions d'euros, mises en place en octobre 2015 et juin 2013, respectivement (voir la Note 14 Emprunts) et d'autre part une charge d'intérêts liée à IFRS 16 de 7,1 millions d'euros en 2019.

*Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

Note 10 Clients et comptes rattachés

Les clients et comptes rattachés et les autres actifs courants sont évalués au coût amorti.

<i>(en millions d'euros)</i>	31 décembre 2018	
	30 juin 2019	2018
Clients et comptes rattachés	845,8	1 064,4
Dépréciation des comptes clients	(35,5)	(20,3)
CLIENTS ET COMPTES RATTACHÉS, NETS	810,3	1 044,1

L'échéancier des comptes clients et comptes rattachés, nets, est présenté ci-dessous :

<i>(en millions d'euros)</i>	31 décembre 2018	
	30 juin 2019	2018
Créances échues à la date de clôture :		
À moins de 3 mois	97,8	89,4
Entre 3 et 6 mois	31,3	21,3
Au-delà de 6 mois	11,4	13,4
CRÉANCES ÉCHUES	140,5	124,1
Créances non échues	669,8	920,0
CLIENTS ET COMPTES RATTACHÉS, NETS	810,3	1 044,1

Note 11 Immobilisations corporelles

Les immobilisations corporelles sont constituées des éléments suivants :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestre clos le 30 juin 2019			Exercice clos le 31 décembre 2018 ⁽¹⁾		
	Valeur brute	Amortissements cumulés	Valeur nette	Valeur brute	Amortissements cumulés	Valeur nette
Droits d'utilisation des actifs loués	410,3	(43,4)	366,9	-	-	-
Matériel informatique	265,4	(164,1)	101,4	257,1	(160,4)	96,8
Mobilier et matériel de bureau	58,2	(43,8)	14,4	55,6	(41,1)	14,5
Aménagements	139,7	(73,0)	66,7	130,9	(68,2)	62,7
Constructions et terrains	18,6	(4,9)	13,8	6,5	(2,3)	4,2
TOTAL	892,2	(329,1)	563,1	450,1	(271,9)	178,2

(1) Le Groupe a appliqué la norme IFRS 16 pour la première fois au 1^{er} janvier 2019. Conformément à la méthode de transition retenue, l'information comparative n'a pas été retraitée.

L'évolution de la valeur nette des immobilisations corporelles s'analyse de la façon suivante au 30 juin 2019 :

<i>(en millions d'euros)</i>	Droits d'utilisation des actifs loués	Matériel informatique	Mobilier et matériel de bureau	Aménagements	Constructions et terrains	Total
VALEURS NETTES AU 31 DECEMBRE 2018	-	96,8	14,5	62,7	4,2	178,2
Première application d'IFRS 16 ^(*)	391,8	-	-	(1,1)	-	390,7
VALEURS NETTES AJUSTEES AU 1^{ER} JANVIER 2019	391,8	96,8	14,5	61,6	4,2	568,9
Acquisitions	7,8	29,6	2,0	10,6	0,0	50,1
Regroupements d'entreprise	1,6	0,9	0,3	0,1	9,8	12,7
Autres mouvements	-	(5,8)	-	-	-	(5,8)
Dotations aux amortissements	(35,8)	(20,5)	(2,6)	(6,1)	(0,3)	(65,3)
Effet de la conversion	1,4	0,4	0,1	0,4	-	2,4
VALEURS NETTES AU 30 JUIN 2019	366,9	101,4	14,4	66,7	13,8	563,1

(*) Les droits d'utilisation des actifs loués concernent des bureaux pour 382,4 millions d'euros et des véhicules pour 9,4 millions d'euros.

Note 12 Regroupements d'entreprises

Acquisitions 2019

IQMS

Le 3 janvier 2019, le Groupe a finalisé l'acquisition de 100 % du capital d'IQMS, éditeur de progiciels de gestion industrielle (ERP), pour un prix d'acquisition de 379,0 millions d'euros.

L'allocation préliminaire du prix d'acquisition fait ressortir un goodwill de 206,5 millions d'euros.

Autres acquisitions

Le Groupe a finalisé les acquisitions de 100 % du capital d'Argosim le 9 janvier 2019 et des activités technologiques de Trace Software International le 29 mars 2019 pour un prix total de 20,3 millions d'euros.

Un montant de 5,2 millions d'euros a été enregistré en goodwill au titre de ces transactions.

Allocation des prix d'acquisition

Les valeurs estimées des actifs acquis et des passifs repris dans le cadre des acquisitions présentées ci-dessous sont provisoires. Le Groupe attend des compléments d'information nécessaires pour finaliser la détermination de ces justes valeurs et les montants provisoires présentés sont susceptibles de changer. Le Groupe prévoit de finaliser l'évaluation et de terminer l'allocation du prix d'acquisition dès que possible et en tout état de cause dans un délai maximum d'un an après la date d'acquisition.

Les prix d'acquisition de IQMS et des autres acquisitions ont été alloués aux actifs et passifs identifiables sur la base des justes valeurs estimées de la manière suivante :

<i>(en millions d'euros)</i>	IQMS	Autres acquisitions	Total
Trésorerie et équivalents de trésorerie	7,4	0,3	7,8
Clients et comptes rattachés	18,2	0,4	18,6
Autres actifs	14,9	0,2	15,1
Actifs incorporels acquis ⁽¹⁾	197,9	16,7	214,6
Passifs sur contrats ⁽²⁾	(12,6)	(0,1)	(12,7)
Autres passifs	(14,1)	(1,3)	(15,4)
Impôts différés, nets	(39,3)	(1,1)	(40,4)
TOTAL ACTIF NET ACQUIS À LA JUSTE VALEUR	172,5	15,1	187,6
Goodwill	206,5	5,2	211,7
TOTAL PRIX D'ACQUISITION	379,0	20,3	399,3

⁽¹⁾ Le détail des actifs incorporels amortissables inclus dans la juste valeur des actifs et passifs identifiables est le suivant :

<i>(en millions d'euros)</i>	IQMS	Autres acquisitions	Total
Logiciels	122,8	16,0	138,8
Relations clients	75,1	0,7	75,8
ACTIFS INCORPORELS ACQUIS	197,9	16,7	214,6

⁽²⁾ La valeur nette comptable des passifs sur contrats a été diminuée pour refléter la juste valeur des obligations assumées. Par conséquent, environ 6,8 millions d'euros de chiffre d'affaires qui auraient été comptabilisés par ces entités si elles n'avaient pas été acquises par le Groupe ne seront pas reconnus dans les résultats consolidés des opérations du Groupe.

Les données financières non auditées présentées dans le tableau ci-dessous récapitulent les résultats consolidés des opérations du Groupe pour le premier semestre 2019 comme si les acquisitions avaient eu lieu au début de l'exercice. Ces données ont un caractère informatif et ne prétendent pas être indicatives des résultats qui pourraient être réalisés dans le futur. Elles reflètent l'impact des ajustements pour réduire les produits constatés d'avance à la juste valeur des obligations associées, ainsi que la charge additionnelle d'amortissement des actifs incorporels acquis, et les effets fiscaux associés, en supposant que les ajustements de juste valeur ont été appliqués dès le début de l'exercice.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestre clos le 30 juin 2019 <i>(non audité)</i>
Chiffre d'affaires	1 921,5
Résultat net	289,2

Par ailleurs, la contribution des activités acquises au chiffre d'affaires et au résultat net consolidé du Groupe depuis les dates d'acquisition, jusqu'au 30 juin 2019, est présentée dans le tableau ci-dessous :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestre clos le 30 juin 2019 <i>(non audité)</i>
Chiffre d'affaires	21,4
Résultat net	(11,4)

Note 13 Immobilisations incorporelles et Goodwill

Les immobilisations incorporelles sont constituées des éléments suivants :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestre clos le 30 juin 2019			Exercice clos le 31 décembre 2018		
	Valeur brute	Amortissements et pertes de valeur		Valeur brute	Amortissements et pertes de valeur	
		cumulés ⁽¹⁾	Valeur nette		cumulés ⁽¹⁾	Valeur nette
Logiciels	1 544,9	(819,4)	725,5	1 394,9	(753,4)	641,5
Relations clients	1 268,8	(748,5)	520,3	1 184,0	(701,4)	482,6
Autres actifs incorporels	32,9	(19,2)	13,7	32,2	(18,5)	13,7
TOTAL	2 846,6	(1 587,1)	1 259,4	2 611,1	(1 473,3)	1 137,8

(1) incluant (7,0) millions d'euros de perte de valeur de technologies logiciels acquises constatée au 31 décembre 2018.

L'évolution de la valeur nette des immobilisations incorporelles s'analyse de la façon suivante au 30 juin 2019 :

<i>(en millions d'euros)</i>	Logiciels	Relations clients	Autres actifs incorporels	Total
VALEURS NETTES AU 31 DECEMBRE 2018	641,5	482,6	13,7	1 137,8
Regroupements d'entreprises	139,4	75,1	-	214,5
Autres acquisitions	5,8	0,1	0,2	6,0
Dotations aux amortissements et pertes de valeur	(63,1)	(41,9)	(0,5)	(105,5)
Effet de la conversion et autres mouvements	1,8	4,4	0,4	6,7
VALEURS NETTES AU 30 JUIN 2019	725,5	520,3	13,7	1 259,4

L'évolution du goodwill s'analyse de la façon suivante au 30 juin 2019 :

<i>(en millions d'euros)</i>	
GOODWILL AU 31 DECEMBRE 2018	2 124,5
Regroupements d'entreprises	215,6
Effet de la conversion et autres mouvements	14,2
GOODWILL AU 30 JUIN 2019	2 354,4

Note 14 Emprunts

En octobre 2015, le Groupe a mis en place une nouvelle ligne de crédit sur 5 ans, qui peut être prorogée de deux années supplémentaires, pour un montant de 650 millions d'euros. La ligne de crédit a été immédiatement tirée et porte intérêts au taux Euribor 1 mois plus 0,50 % par an. En octobre 2016 puis en octobre 2017, le Groupe a prorogé sa maturité d'une année supplémentaire, portant la nouvelle date d'échéance en octobre 2022.

En juin 2013, le Groupe a mis en place une ligne de crédit de 350 millions d'euros. La ligne de crédit a été immédiatement tirée et porte intérêts à Euribor 1 mois plus 0,55 % par an. En juillet 2014, la maturité de la ligne de crédit a été prorogée jusqu'au 25 juillet 2019.

Le tableau ci-dessous présente l'échéancier des paiements contractuels des emprunts au 30 juin 2019 :

<i>(en millions d'euros)</i>	Paiements dus par période			
	Total	Moins d'un an	1-3 ans	3-5 ans
Lignes de crédit en devise euro	1 000,0	350,0	-	650,0

Note 15 Instruments dérivés et gestion des risques de change et de taux d'intérêts

La juste valeur des instruments dérivés a été déterminée par des institutions financières sur la base de modèles d'évaluation d'options.

Ces instruments ont été souscrits dans le cadre de la stratégie de couverture du Groupe et ont une maturité inférieure à deux ans pour les instruments de couvertures de change et une maturité inférieure à deux ans également pour les swaps de taux d'intérêts. La direction du Groupe estime que le risque de contrepartie relatif à ces instruments est minime car les contreparties sont des institutions financières de premier plan.

Une description des risques de marché auxquels est soumis le Groupe est présentée au paragraphe 1.7.2 « Risques financiers et de marché » de son Document de référence pour 2018.

Risque de change

Le Groupe exerce ses activités à l'international et effectue des opérations dans diverses devises étrangères, principalement le dollar américain et le yen japonais.

Le Groupe couvre généralement les risques de change liés aux produits et charges générés par son activité courante et prévisible. Le Groupe peut également couvrir des risques de change ponctuels liés à des opérations réalisées, par exemple, dans le cadre des acquisitions en devises. Les activités de couverture du Groupe sont en général effectuées et gérées par Dassault Systèmes SE pour son propre compte et pour le compte de ses filiales. Dassault Systèmes SE peut cependant, dans certains cas, autoriser une filiale à se couvrir directement.

Dans le cadre du financement de l'acquisition future des titres de Medidata Solutions, Inc. en dollars américains, le Groupe s'est couvert sur le risque euro/dollar par l'intermédiaire d'instruments à terme contingents à la réalisation de l'acquisition. La mise en place de ces couvertures a été réalisée auprès de quatre banques, pour un montant total de 4,2 milliards de dollars américains avec une date d'échéance possible jusqu'au 13 janvier 2020.

Aux 30 juin 2019 et 31 décembre 2018, la juste valeur des instruments de couverture du risque de change s'analyse de la façon suivante :

<i>(en millions d'euros)</i>	30 juin 2019		31 décembre 2018	
	Notionnel	Juste valeur	Notionnel	Juste valeur
Ventes à terme yens japonais/euros ⁽¹⁾	176,5	(5,0)	135,9	(4,3)
Ventes à terme euros/roupies indiennes ⁽¹⁾	29,8	1,8	24,9	1,3
Ventes à terme euros/dollars américains ⁽¹⁾	-	-	41,0	(0,2)
Ventes à terme dollars américains/roupies indiennes ⁽¹⁾	25,8	0,6	21,2	-
Ventes à terme yens japonais/dollars américains ⁽¹⁾	113,2	(0,1)	78,8	0,2
Ventes à terme livre sterling/euros ⁽¹⁾	35,6	0,5	27,5	0,4
Swaps de devises dollars canadiens/euros ⁽²⁾	-	-	66,2	3,3
Swaps de devises dollars australiens/euros ⁽²⁾	65,8	7,0	65,9	6,9
Ventes à terme contingentes dollars américains / euros ⁽³⁾	3 673,1	(20,0)	-	-
Autres instruments ⁽²⁾	32,4	-	49,2	(0,3)

(1) Instruments financiers destinés à couvrir le risque de change sur des flux de redevances futures budgétées.

(2) Essentiellement instruments ne qualifiant pas à la comptabilité de couverture. Les changements de juste valeur ont été comptabilisés en Autres produits et charges financiers, nets dans le compte de résultat consolidé. Les swaps de devises sont principalement liés à l'acquisition de Gemcom.

(3) Instruments financiers destinés à couvrir le risque de change sur le prix d'acquisition des titres Medidata Solutions, Inc.

Risque de taux d'intérêts

À l'exception de leurs effets sur le contexte économique global dont l'évaluation est très difficile à quantifier, le Groupe estime que son activité et son résultat avant résultat financier n'ont pas été affectés de manière significative par les évolutions des taux d'intérêts en 2019 et qu'il devrait en être de même dans le futur. L'exposition du Groupe au risque de taux d'intérêts se traduit principalement par un risque de minoration du résultat financier.

En octobre 2015, le Groupe a conclu des swaps de taux d'intérêts pour un montant nominal de 650 millions d'euros ayant pour objectif de rendre fixes les flux prévisionnels d'intérêts associés à l'emprunt de 650 millions d'euros en France (voir la Note 14 Emprunts) au taux de 0,72 % d'octobre 2015 à octobre 2020.

En juillet 2013 et octobre 2014, le Groupe a conclu des swaps de taux d'intérêts pour un montant nominal de 350 millions d'euros rendant fixes les flux prévisionnels d'intérêts associés à l'emprunt de 350 millions d'euros en France (voir la Note 14 Emprunts) au taux de 1,48 % de juin 2014 à juin 2018 et au taux de 1,04 % de juin 2018 à juillet 2019.

Les tests d'efficacité sur les swaps de taux d'intérêts sont réalisés à partir des taux d'intérêts à terme. En 2016, les swaps de taux d'intérêts ne satisfaisant plus aux critères d'efficacité requis compte tenu des perspectives durables de taux d'intérêts négatifs, le Groupe a cessé d'appliquer la comptabilité de couverture. Par conséquent, les variations de juste valeur des swaps de taux d'intérêts ont été comptabilisées en produits et charges d'intérêts, net pour un montant de 1,5 millions d'euros au 30 juin 2019 et 2018. Les gains et pertes cumulés comptabilisés en capitaux propres sont recyclés dans le compte de résultat de la période au cours de laquelle l'élément couvert affecte le résultat (non matériel au 30 juin 2019 et (2,0) millions d'euros au 30 juin 2018).

Aux 30 juin 2019 et 31 décembre 2018, la juste valeur des instruments de couverture du risque de taux s'analyse de la façon suivante :

<i>(en millions d'euros)</i>	30 juin 2019		31 décembre 2018	
	Notionnel	Juste valeur	Notionnel	Juste valeur
Swaps de taux d'intérêts en euros	1 000,0	(6,6)	1 000,0	(8,1)

Note 16 Capitaux propres

Capitaux propres

Au 30 juin 2019, le capital social de Dassault Systèmes SE est composé de 263 589 346 actions d'une valeur nominale de 0,50 euro chacune, entièrement libérées.

Le tableau suivant présente l'évolution du nombre d'actions en circulation :

<i>(en nombre d'actions)</i>	
ACTIONS ÉMISES AU 31 DECEMBRE 2018	262 732 941
Exercice de stock-options	856 405
ACTIONS ÉMISES AU 30 JUIN 2019	263 589 346
Actions propres au 30 juin 2019	(3 545 042)
ACTIONS EN CIRCULATION AU 30 JUIN 2019	260 044 304

Le Groupe gère son capital avec pour objectif d'assurer le maintien d'une qualité de crédit solide et de ratios de capitaux propres sains, permettant un accès aux marchés de capitaux, et un accroissement de la rentabilité des fonds propres et du résultat par action. Cette politique conduit le Groupe à adapter la structure de ses capitaux propres en fonction des changements d'environnement économique en modifiant, le cas échéant, le taux de distribution ou en émettant ou rachetant des actions du Groupe.

Dividendes

En 2019, l'Assemblée générale des actionnaires a décidé de distribuer un montant de dividendes de 168,8 millions d'euros au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2018.

Programme de rachat d'actions

L'Assemblée générale des actionnaires a autorisé le Conseil d'administration à mettre en œuvre un programme de rachat d'actions propres, dans la limite de 10 000 000 actions Dassault Systèmes. Le prix maximum d'achat autorisé dans le cadre du programme est de 180 euros par action, le montant maximal annuel des fonds destinés au rachat d'actions ne pouvant dépasser 600 millions d'euros.

Par ailleurs, le Groupe a conclu un contrat de liquidité pour une période initiale allant jusqu'au 31 décembre 2015, renouvelable par tacite reconduction par périodes de douze mois. Au 30 juin 2019, 734 151 actions ont été achetées, à un cours moyen de 127,80 euros, et 810 981 actions ont été vendues, à un cours moyen de 126,98 euros.

Composition des produits et charges comptabilisés en capitaux propres

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
INSTRUMENTS DE COUVERTURE DE FLUX DE TRÉSORERIE :		
(Pertes) Gains de l'exercice	(22,2)	(7,5)
Moins : (Pertes) Gains recyclés dans le compte de résultat de l'exercice	(2,5)	2,2
	(19,6)	(9,8)

Note 17 Tableau des flux de trésorerie consolidés

L'élimination des éléments sans incidence sur la trésorerie comprend les éléments suivants :

<i>(en millions d'euros)</i>	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2019	2018
Amortissement des immobilisations corporelles	11	65,3	28,2
Amortissement des immobilisations incorporelles	13	105,5	87,0
Paiements fondés sur des actions sans contrepartie de trésorerie		49,3	34,7
Impôts différés		(10,9)	(8,4)
Autres		8,8	6,7
ÉLIMINATION DES ÉLÉMENTS SANS INCIDENCE SUR LA TRÉSORERIE		218,0	148,3

La variation des actifs et passifs d'exploitation comprend les éléments suivants :

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2019	2018
Diminution des comptes clients et comptes rattachés et actifs sur contrats	252,9	190,5
Augmentation (Diminution) des dettes fournisseurs	4,3	(14,2)
(Diminution) des dettes liées au personnel et comptes rattachés	(25,2)	(5,6)
Augmentation (Diminution) de la dette d'impôt sur le résultat à payer	60,4	(25,1)
Augmentation des passifs sur contrats – Augmentation des produits constatés d'avance	88,3	105,6
Variation des autres actifs et passifs	5,7	(19,1)
VARIATION DES ACTIFS ET PASSIFS D'EXPLOITATION	386,3	232,1

Note 18 Engagements et passifs éventuels

Engagement d'acquisition de Medidata Solutions, Inc.

Le 12 juin 2019, le Groupe a annoncé la signature d'un accord définitif aux termes duquel Dassault Systèmes acquiert Medidata Solutions, Inc. (« Medidata »), entièrement en numéraire, au prix de 92,25 dollars américain par action ordinaire de Medidata, soit une valeur d'entreprise totale de 5,8 milliards de dollars américain. Medidata est un leader de la transformation numérique pour le développement clinique, et l'intelligence des données commerciales et réelles, et de l'industrie des sciences de la vie. Cette transaction a été approuvée à l'unanimité par les Conseils d'Administration des deux sociétés. La finalisation de l'acquisition est sujette à certaines autorisations réglementaires, à l'approbation de la majorité des actionnaires de Medidata et à d'autres conditions de réalisation usuelles.

Les engagements de financement reçus dans le cadre de cette opération se décomposent en 3 milliards d'euros de prêt-relais qui devraient par la suite être refinancés par une émission obligataire, 1 milliard d'euros sous forme d'un crédit syndiqué bancaire et d'un emprunt sous forme d'une ligne de crédit renouvelable de 750 millions d'euros. Ces engagements de financement reçus sont conditionnés à la finalisation de l'acquisition.

Litiges et autres procédures

Le Groupe est impliqué dans un certain nombre de litiges et autres procédures, telles que des procédures civiles, commerciales et fiscales, qui sont généralement liés à ses activités courantes.

Ainsi, le Groupe fait l'objet de contrôles et de redressements fiscaux par les autorités fiscales des pays dans lesquels le Groupe exerce ou a exercé une activité. Certains redressements, notamment ceux liés à des financements d'acquisitions, sont contestés par le Groupe qui est convaincu du caractère techniquement justifié des positions qu'il a prises, et continuera à les défendre auprès des administrations fiscales concernées. Dans ce contexte, le Groupe a effectué auprès de l'administration fiscale française des paiements pour un montant total de 123,1 millions d'euros entre 2014 et 2016, au titre de redressements fiscaux qui ont fait l'objet d'une contestation par le Groupe auprès des autorités concernées. En juin 2019, le Groupe s'est pourvu en cassation devant le Conseil d'Etat suite à la décision de la Cour d'appel relative à ce litige au cours du deuxième trimestre 2019.

Il n'est pas possible d'évaluer de façon certaine l'issue de ces litiges et notamment, le cas échéant, la charge du Groupe qui en résultera. Cependant, la direction du Groupe, après consultation de ses avocats, estime que le règlement de ces litiges et autres procédures n'aura pas d'incidence significative sur la situation financière et le résultat des opérations du Groupe.

Note 19 Evènements postérieurs à la clôture

Actions de performance

Dans le cadre de l'autorisation qui lui a été conférée par l'Assemblée générale des actionnaires de Dassault Systèmes SE du 22 mai 2018, le Conseil d'administration du 1^{er} juillet 2019 a attribué 307 615 actions de performance à certains salariés du Groupe (Plan 2019-A2), étant rappelé que le 25 septembre 2018, 496 700 actions de performance 2019-A avaient déjà été attribuées par anticipation. Aucun des bénéficiaires du Plan 2019-A ne sont bénéficiaires du Plan 2019-A2. Les actions du Plan 2019-A2 seront effectivement acquises le 23 mai 2022. Elles seront livrées à cette date si le bénéficiaire est encore salarié ou mandataire social du Groupe à l'issue d'une période de présence finissant le 23 mai 2021 et à condition que le critère basé sur la croissance du bénéfice net dilué par actions du Groupe (« BNPA ») non-IFRS ait été rempli. Ce critère, condition accessoire à l'acquisition des actions, repose sur l'atteinte d'un objectif de croissance du BNPA non-IFRS pour l'exercice 2021 hors effets de la variation des taux de change par rapport à celui réalisé pour l'exercice 2018.

Il est précisé que, le 1^{er} juillet 2019, Bernard Charlès, Vice-président du conseil d'administration et Directeur général, n'a bénéficié d'aucune allocation spécifique, sachant que le 25 septembre 2018, 300 000 actions 2019-B lui avaient été attribuées par anticipation, et ce au titre de la démarche de son association progressive au capital de l'entreprise.

Stock-options

Dans le cadre de l'autorisation qui lui a été conférée par l'Assemblée générale des actionnaires de Dassault Systèmes SE du 23 mai 2019, le Conseil d'administration du 1^{er} juillet 2019 a attribué 1 632 374 options de souscription d'actions Dassault Systèmes à certains salariés du Groupe, à un prix d'exercice de 140,00 euros (Plan 2019-01).

4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION FINANCIERE SEMESTRIELLE 2019

Aux actionnaires,

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre assemblée générale et en application de l'article L. 451-1-2 III du Code monétaire et financier, nous avons procédé à :

- l'examen limité des comptes semestriels consolidés résumés de la société Dassault Systèmes SE, relatifs à la période du 1^{er} janvier 2019 au 30 juin 2019, tels qu'ils sont joints au présent rapport ;
- la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité.

Ces comptes semestriels consolidés résumés ont été établis sous la responsabilité du conseil d'administration. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes.

I - Conclusion sur les comptes

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives, obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes semestriels consolidés résumés avec la norme IAS 34 - norme du référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

Sans remettre en cause la conclusion exprimée ci-dessus, nous attirons votre attention sur le paragraphe « Evolution du référentiel comptable » de la note 2 de l'annexe des comptes consolidés résumés semestriels qui expose les impacts de l'application au 1^{er} janvier 2019 de la norme IFRS 16 « Contrats de location ».

II - Vérification spécifique

Nous avons également procédé à la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité commentant les comptes semestriels consolidés résumés sur lesquels a porté notre examen limité. Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes semestriels consolidés résumés.

Fait à Neuilly-sur-Seine et Paris-La Défense, le 24 juillet 2019

Les commissaires aux comptes

PricewaterhouseCoopers Audit

Thierry Leroux

ERNST & YOUNG et Autres

Nour-Eddine Zanouda