



RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL 30 JUIN 2017

Société européenne au capital de 129 594 023,50 euros
Siège social : 10, rue Marcel Dassault – 78140 Vélizy-Villacoublay
322 306 440 RCS Versailles

Sommaire

1 PERSONNE RESPONSABLE	2
1.1 Responsable du Rapport Financier Semestriel	2
1.2 Attestation du Responsable du Rapport Financier Semestriel	2
2 RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE	3
2.1 Présentation résumée de Dassault Systèmes	3
2.2 Facteurs de risques	7
2.3 Présentation générale	7
2.3.1 Principes et présentation de l'information financière	7
2.3.2 Résumé du résultat des opérations au 30 juin 2017	8
2.3.3 Données financières complémentaires non-IFRS	10
2.4 Examen de la situation financière et du résultat des opérations au 30 juin 2017	12
2.4.1 Chiffre d'affaires	12
2.4.2 Charges opérationnelles	14
2.4.3 Résultat opérationnel	16
2.4.4 Produits et (charges) financiers, nets.....	16
2.4.5 Impôt sur le résultat.....	16
2.4.6 Résultat net et résultat net par action diluée.....	17
2.4.7 Évolution des résultats trimestriels.....	17
2.4.8 Flux de trésorerie.....	17
2.5 Parties liées	18
2.6 Evènements importants survenus au cours du premier semestre 2017	18
2.7 Perspectives 2017	19
3 COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2017	20
Comptes de résultat consolidés	20
État du résultat global	21
Bilans consolidés	22
Tableau des flux de trésorerie consolidés.....	23
Tableau de variations des capitaux propres consolidés	24
Note 1 Description des activités du Groupe	26
Note 2 Résumé des principales méthodes comptables	26
Note 3 Effet de la saisonnalité	27
Note 4 Données financières analysées par secteur opérationnel.....	27
Note 5 Ventes de logiciels.....	28
Note 6 Subventions publiques	28
Note 7 Paiements fondés sur des actions	29
Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets.....	30
Note 9 Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets	30
Note 10 Clients et comptes rattachés, nets	31
Note 11 Immobilisations incorporelles et goodwill.....	31
Note 12 Emprunts	32
Note 13 Instruments dérivés	32
Note 14 Capitaux propres	34
Note 15 Tableau des flux de trésorerie consolidés	35
Note 16 Engagements et passifs éventuels	35
4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION FINANCIERE SEMESTRIELLE 2017 ...	36

1 PERSONNE RESPONSABLE

1.1 Responsable du Rapport Financier Semestriel

Bernard Charlès, Vice-président du Conseil d'administration et Directeur Général.

1.2 Attestation du Responsable du Rapport Financier Semestriel

Vélizy-Villacoublay, le 28 Juillet 2017

« J'atteste, à ma connaissance, que les comptes consolidés résumés pour le premier semestre 2017 sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de la Société et de l'ensemble des entreprises comprises dans le périmètre de consolidation, et que le rapport semestriel d'activité présente un tableau fidèle des événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice et de leur incidence sur les comptes semestriels, des principales transactions entre parties liées ainsi qu'une description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice. »

Bernard Charlès

Vice-président du Conseil d'administration et Directeur Général

2 RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE

Dans le présent rapport semestriel d'activité, les mentions « Dassault Systèmes » et « le Groupe » doivent être comprises comme des références à Dassault Systèmes SE et à l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation. « Dassault Systèmes SE » ne vise que la société européenne de droit français tête de groupe.

2.1 Présentation résumée de Dassault Systèmes

Synthèse

Dassault Systèmes, « The **3DEXPERIENCE** Company », a pour mission d'apporter aux entreprises et aux personnes des univers d'expérience 3D (**3DEXPERIENCE**) leur permettant d'imaginer des innovations durables, afin d'harmoniser les produits, la nature et la vie. La plateforme **3DEXPERIENCE** et ses applications sont spécifiquement conçues pour numériser l'intégralité des processus d'innovation des clients, avec des capacités d'analyse, de conception, de simulation, d'ingénierie, de production et de propositions d'expériences produits. La plateforme **3DEXPERIENCE**, dont le lancement remonte à 2014, permet aux responsables des processus d'innovation de se forger une compréhension approfondie de l'environnement des produits des clients, conjuguée avec l'analyse d'informations provenant des réseaux sociaux et de l'utilisation réelle de ces produits. Les entreprises peuvent ensuite modéliser, simuler et optimiser leurs offres afin de l'adapter au mieux à chaque expérience client. Au cours du cycle de vie du produit, ce modèle est enrichi par les données d'utilisation, qui permettent de déterminer l'orientation du prochain cycle d'innovation. Le Groupe dispose actuellement d'un vaste portefeuille d'applications *d'Industry Solution Experiences*, disponibles sur la plateforme **3DEXPERIENCE**.

L'approche par l'expérience définit un cadre pour l'innovation, qui consiste à proposer aux clients des expériences produits innovantes, intuitives et durables. Cette approche incite les entreprises à prendre en compte tous les aspects du parcours expérientiel de leurs clients, ce qui n'est possible que lorsque tous les acteurs du processus d'innovation, du marketing aux ventes, en passant par la conception, l'ingénierie, la production et la chaîne logistique, mènent un travail collaboratif. Ce portefeuille comprend des applications destinées aux secteurs des ressources naturelles, de l'urbanisme, du transport, de la construction, des produits connectés, des biens de consommation, jusqu'aux systèmes biologiques et à la chimie. Depuis sa création en 1981, Dassault Systèmes développe des technologies et des solutions qui accélèrent la transformation numérique de secteurs d'activité allant de l'aéronautique et l'espace aux sciences de la vie. En participant à plus d'une cinquantaine d'initiatives dans le monde, le Groupe contribue à la promotion des technologies et des processus de production les plus avancés. Dassault Systèmes crée de la valeur pour plus de 220 000 clients de toutes tailles et tous secteurs, dans plus de 140 pays.

En se fondant sur la mission du Groupe, sa stratégie commerciale et son portefeuille logiciel, Dassault Systèmes estime disposer actuellement d'un marché adressable d'environ 26 milliards de dollars américains pour les logiciels. Les facteurs de croissance de Dassault Systèmes sont centrés sur les trois domaines suivants : Délivrer de la valeur avec la **3DEXPERIENCE** en se focalisant sur les secteurs industriels et les applications mobiles et cloud ; disposer d'un clair leadership par domaine et créer de la valeur grâce aux marques du Groupe ; améliorer tant l'efficacité que la couverture des clients avec ses réseaux de vente.



Secteurs d'activité

A l'échelle mondiale, la base de clients de Dassault Systèmes comprend des entreprises appartenant aux 12 secteurs d'activité suivants : Transport et Mobilité ; Équipements industriels ; Aéronautique et Défense ; Finance et Services ; Hautes technologies ; Sciences de la vie ; Énergie et Procédés ; Biens de consommation - Distribution ; Ressources naturelles ; Architecture, Ingénierie et Construction ; Produits de Grande consommation - Distribution et Marine et Offshore. Depuis 2012, la stratégie commerciale du Groupe a évolué d'une approche par marques vers une approche par secteur d'activité.

Au cours de l'exercice 2016, la répartition des ventes de logiciels aux utilisateurs finaux selon les principaux secteurs était la suivante : Transport et Mobilité : environ 31 % (32 % en 2015) ; Équipements industriels : environ 16 % (15 % en 2015) ; Aéronautique et Défense : environ 13 % (14 % en 2015) ; Services aux entreprises : environ 10 % (9 % en 2015) ; et les secteurs de diversification ont représenté environ 31 % du chiffre d'affaires logiciels en 2016, contre 30 % environ en 2015 et 28 % en 2014.

Afin d'améliorer sa pénétration de chaque secteur d'activité, le Groupe a entrepris le développement de solutions spécifiques à chacun de ceux-ci, par croissance organique et par acquisition. L'amélioration de l'expertise des équipes dans ces secteurs d'activité se poursuit dans le cadre de partenariats avec des leaders de chaque secteur, des intégrateurs systèmes et grâce à l'apport des équipes de vente directes ainsi que des revendeurs spécialisés.

Plateforme 3DEXPERIENCE et 3DEXPERIENCE Industry Solutions

La plateforme 3DEXPERIENCE

La plateforme 3DEXPERIENCE et ses applications sont spécifiquement conçues pour numériser l'intégralité des processus d'innovation des clients, avec des capacités d'analyse, de conception, de simulation, d'ingénierie et de propositions d'expériences produits. Grâce à une approche fondée sur l'analyse des données, elle permet aux responsables des processus d'innovation de se forger une compréhension approfondie de l'environnement des produits des clients, conjuguée avec l'analyse d'informations provenant des réseaux sociaux et de l'utilisation réelle des produits. Les entreprises peuvent ensuite modéliser, simuler et optimiser leurs offres afin de l'adapter au mieux à chaque expérience client. Au cours du cycle de vie du produit, le modèle est enrichi des données d'utilisation, qui permettent de déterminer l'orientation du prochain cycle d'innovation.

Une interface utilisateur unique – le 3D Compass – facilite la navigation, la recherche et la collaboration au sein de l'environnement de la plateforme 3DEXPERIENCE ; elle donne accès à toutes les disciplines de l'entreprise : ingénierie, fabrication, simulation, vente, marketing, finance, achats et gestion.

Parmi les principaux atouts qui différencient la plateforme 3DEXPERIENCE figurent :

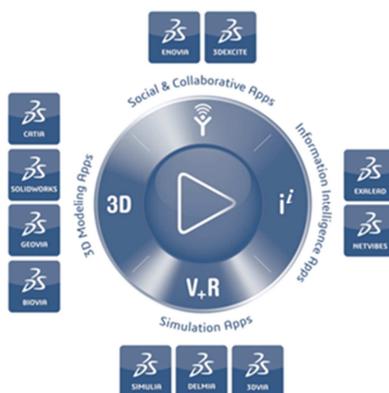
- La continuité numérique : la plateforme 3DEXPERIENCE élimine les cloisonnements qui existent au sein des entreprises, en passant d'un monde statique, gérant des fichiers, à une situation de continuité numérique, où les données en temps réel contribuent au pilotage de l'innovation, des processus et des décisions d'entreprise ;
- Les données au centre de l'innovation : les données sont vitales pour l'innovation produit et constituent aujourd'hui un actif essentiel. Pourtant, ces données sont aujourd'hui stockées dans de nombreux systèmes et ne sont pas aisément disponibles en tant qu'actif de l'entreprise. L'une des possibilités de la plateforme 3DEXPERIENCE consiste en l'indexation des données dans ces différents systèmes, ce qui permet ensuite de leur donner un sens grâce à l'analyse sémantique. Il devient alors possible de créer une nouvelle catégorie d'applications, alimentées par ces données et de réutiliser toutes celles dont dispose l'entreprise. Par ailleurs, ces données ne se limitent pas à celles présentes au sein de l'entreprise : grâce aux technologies et applications de NETVIBES et EXALEAD, les entreprises peuvent extraire de l'internet des informations pertinentes dans le but d'améliorer leur processus d'innovation, leurs produits, leurs marques et leurs expériences consommateurs ;
- Une approche basée sur des modèles : ce type d'approche basée sur des modèles est au cœur de la plateforme 3DEXPERIENCE, essentielle pour assurer l'efficacité du processus d'innovation. Celui-ci nécessite généralement plusieurs modèles présentant des degrés variables de fidélité et une diversité de techniques de simulation. Très en amont du processus, un prototype sommaire est employé pour comprendre les interactions et le comportement des systèmes tandis qu'à un stade ultérieur, alors que la définition du produit gagne en maturité, des modèles de plus grande fidélité sont adoptés pour piloter l'optimisation entre fonctionnalités et coûts, souvent contradictoires. Cette approche par modèles ne se limite pas à la phase de recherche ; elle est aussi employée dans de nombreux domaines au sein de l'entreprise. Par exemple, les planificateurs définissent le modèle de processus et simulent les opérations d'assemblage afin de satisfaire aux contraintes en matière de délais. Les ingénieurs spécialisés dans la maintenance quant à eux créent des modèles fiables pour optimiser la planification de leurs opérations. Un modèle virtuel intégral du produit, de la conception à son fonctionnement, est ainsi élaboré lors de la phase de développement ;
- Virtuel + réel : des modèles virtuels peuvent être corrélés à un comportement réel lors de la vie opérationnelle du produit. Les connaissances acquises grâce à cette corrélation peuvent servir à améliorer la fidélité des modèles virtuels. Toutes les améliorations requises au niveau du produit sont d'abord simulées sur le modèle virtuel, affinées et optimisées, avant d'être intégrées au produit dans le monde réel. En fait, la précision de la simulation peut être considérablement améliorée en connectant le modèle virtuel aux systèmes physiques, également baptisés « *Hardware in the Loop* ». Lorsque les systèmes physiques sont assemblés, ils sont le jumeau du modèle virtuel. Monde réel et monde virtuel se renforcent ainsi mutuellement – en modélisant et en simulant le monde réel de manière virtuelle et en améliorant le modèle virtuel avec des expériences extraites du monde réel.

Voir le paragraphe « Technologie et science » ci-dessous.

Le portefeuille d'applications logicielles 3DEXPERIENCE : répondre aux besoins des communautés d'utilisateurs

Le portefeuille d'applications logicielles 3DEXPERIENCE du Groupe est conçu pour rendre possibles les expériences virtuelles réalistes en 3D ; il se compose d'applications de modélisation 3D, de contenu et de simulation, sociales et collaboratives, et de traitement de l'information. Le Groupe a élargi avec succès son portefeuille d'applications et les a organisées en interne par marque afin de conserver une priorité forte sur la recherche et le développement au service des utilisateurs de ces applications. Toutes les principales marques du Groupe sont des leaders mondiaux dans leurs disciplines respectives.

Le Groupe continue d'étendre les possibilités de ses marques et d'en créer de nouvelles afin de répondre aux besoins d'évolution des utilisateurs actuels et des nouveaux utilisateurs sur son marché adressable élargi. Les investissements de Dassault Systèmes en recherche et développement, ainsi que ses acquisitions ciblées, ont permis au Groupe d'approfondir et d'élargir son offre auprès de ses clients tout en mettant ses actifs importants au service de l'innovation dans d'autres domaines et secteurs cibles. Ces investissements ont permis de développer le portefeuille de marques du Groupe et d'en introduire de nouvelles. Ainsi en 2014 : (i) BIOVIA, qui permet aux scientifiques d'innover dans les domaines de la biologie, de la chimie et des matériaux et (ii) 3DEXCITE, qui aide les entreprises des principaux secteurs d'activité du Groupe et d'autres, à créer des supports marketing à partir de la représentation virtuelle des produits. Les acquisitions réalisées en 2016 ont contribué à renforcer les capacités de simulation multi-dimensions et multi-physiques du Groupe, ainsi que son portefeuille d'applications de gestion de la production.



Histoire et Développement

Dassault Systèmes, « The 3DEXPERIENCE Company », occupe, depuis longtemps, une position de leader dans son secteur du fait de sa capacité à définir et créer de nouveaux marchés, de la conception 3D aux maquettes numériques, jusqu'à la gestion du cycle de vie des produits et, maintenant, la 3DEXPERIENCE. Sur la base du chiffre d'affaires logiciel réalisé avec les utilisateurs finaux (source : CIMdata, mars 2017), Dassault Systèmes est le leader mondial du marché du PLM, c'est-à-dire de la gestion du cycle de vie des produits, position qu'il occupe depuis 1999. Son leadership mondial reflète sa nature profonde de société scientifique qui conjugue la science, la technologie et l'art pour contribuer à la réussite de ses clients et utilisateurs grâce à son offre d'*Industry Solution Experiences*.

La raison d'être de Dassault Systèmes est d'apporter aux entreprises et aux personnes des univers d'expérience 3D (3DEXPERIENCE) leur permettant d'imaginer des innovations durables, capables d'harmoniser les produits, la nature et la vie. Dévoilée en 2012, cette raison d'être a donné naissance à un large portefeuille d'*Industry Solution Experiences* dont les principaux atouts résident dans leur contenu scientifique et leur compréhension approfondie des processus propres à chaque secteur d'activité. Le portefeuille de logiciels du Groupe comprend des applications dans les ressources naturelles, l'urbanisme, le transport, la construction, les produits intelligents, les biens de consommation, jusqu'aux systèmes biologiques et à la chimie.

Simultanément avec le lancement de la 3DEXPERIENCE, Dassault Systèmes a introduit un système de management plus sophistiqué, organisé autour de trois axes : (i) une stratégie visant à couvrir les processus des clients grâce aux secteurs d'activité, les *Industry Solutions Experiences* intégrant le portefeuille d'applications logicielles, de contenus et de services du Groupe ; (ii) un ensemble d'applications spécialisées par domaines et organisées par marques, afin de s'assurer de la satisfaction des utilisateurs finaux ; (iii) une organisation globale, destinée à tirer le meilleur parti de la couverture mondiale de Dassault Systèmes, relayée par douze équipes de gestion basées dans autant de zones géographiques, qui maintiennent une grande proximité avec les clients et les partenaires et procurent sur le plan managérial, la réactivité nécessaire pour les salariés.

Les investissements du Groupe, tant à travers son effort de R&D que dans le cadre d'acquisitions, sont étroitement alignés avec ses objectifs stratégiques. Ses investissements en R&D sont le principal levier d'innovations et d'amélioration de ses produits. Par ailleurs, fort de sa mission élargie et de sa stratégie de *Social Industry Experiences*, le Groupe fait croître son marché adressable selon deux axes : (i) élargir son offre afin de couvrir les domaines produits les plus importants de ses clients sur ses principaux marchés de la conception, de l'ingénierie, de la simulation, de la fabrication, ainsi que de la planification, des opérations, des points de ventes, et de l'expérience produit des utilisateurs finaux, en y ajoutant une connaissance amont des consommateurs ; (ii) étendre la couverture de ses marchés pour répondre aux besoins de secteurs d'activité centrés sur l'interaction des entreprises et des personnes avec la nature (géosphère) et avec les sciences de la vie (biosphère). En conséquence, le Groupe continuera d'évaluer d'éventuels investissements externes qui viendraient compléter et étendre la valeur commerciale qu'il apporte aux secteurs d'activité, à ses clients et aux utilisateurs.

R&D, technologie et science

Dassault Systèmes occupe de longue date une position de leader dans son secteur grâce à son engagement clair et ferme vis-à-vis de l'innovation technologique et à sa capacité à définir et créer de nouveaux marchés, de la conception 3D aux maquettes numériques, jusqu'à la gestion du cycle de vie des produits et la 3DEXPERIENCE.

Les principaux investissements en R&D comprennent les éléments fondamentaux et services de la plateforme business 3DEXPERIENCE ; les technologies de modélisation (3D, ingénierie des systèmes, ressources naturelles et biosystèmes) ; les technologies de simulation réaliste des produits, de leur production et de leur utilisation ; les technologies intelligentes de systèmes d'information (indexation, tableaux de bord et intelligence des données) et de connectivité (pour la collaboration sociale et structurée). Par ailleurs, les travaux de R&D du Groupe sont essentiellement consacrés à procurer des avancées majeures en matière d'expériences utilisateurs et d'élargissement du champ d'application de son portefeuille avec des solutions immersives, de cloud natif et de mobilité.

Vente et distribution

Le Groupe est convaincu que la structure des ventes du Groupe, bien équilibrée entre les réseaux de vente directe et indirecte, et avec l'ajout plus récemment de son organisation par zone géographique et par secteur d'activité, lui ont permis de développer une base de clientèle diversifiée, ainsi que d'étendre et d'approfondir sa présence mondiale.

Plus précisément, Dassault Systèmes dispose d'une base de clientèle diversifiée tant par la taille des entreprises que d'un point de vue géographique ou par le secteur d'activité concerné. La typologie de ses clients va des toutes petites entreprises aux leaders mondiaux. Ils appartiennent aux 12 secteurs d'activité suivants : Transport et Mobilité ; Équipements industriels ; Aéronautique et Défense ; Finance et Services ; Hautes technologies ; Sciences de la vie ; Énergie et Procédés ; Biens de consommation - Distribution ; Ressources naturelles ; Architecture, Ingénierie et Construction ; Produits de grande consommation - Distribution et Marine et Offshore. Ils comprennent également des institutions d'enseignement et des administrations publiques.

Afin d'assurer une couverture vente et distribution de l'ensemble de ses clients, Dassault Systèmes a développé trois réseaux de vente et de distribution, 59 % environ du chiffre d'affaires étant généré en 2016 par les ventes directes et 41 % au travers des deux réseaux indirects du Groupe. Le Groupe poursuit son expansion sélective et approfondit son expertise industrielle ainsi que son savoir-faire dans les domaines et les disciplines couverts par ses trois réseaux de vente. Aucun client ni partenaire commercial du Groupe ne représentait plus de 5 % de son chiffre d'affaires total en 2016 et 2015.

Les trois réseaux de vente et de distribution sont les suivants :

- 3DS Business Transformation : les ventes aux grandes entreprises et aux agences gouvernementales sont en général réalisées par ce réseau. Les ventes directes ont représenté 59 % du chiffre d'affaires total en 2016 et en 2015 ;
- 3DS Value Solutions : les ventes aux petites et moyennes entreprises sont en général réalisées par l'intermédiaire de ce réseau qui dispose d'un vaste ensemble de revendeurs à valeur ajoutée (« VAR ») spécialisés par secteur d'activité. Ce réseau a représenté 21 % du chiffre d'affaires total du Groupe en 2016 et en 2015 ;
- 3DS Professional Channel : ce réseau de vente indirecte est centré sur un marché de volume. Il est constitué d'un réseau mondial de revendeurs et de distributeurs qui procurent aux clients formation, services et support. Les ventes du Groupe par l'intermédiaire de ce réseau ont représenté 20 % de son chiffre d'affaires total en 2016 et en 2015.

En plus de ses trois réseaux de vente, Dassault Systèmes développe des relations avec des intégrateurs systèmes disposant d'une expertise dans certains domaines ou secteurs d'activité.

Dassault Systèmes est de longue date engagé auprès du secteur de l'éducation et ses solutions sont utilisées dans plus de 40 000 établissements d'enseignement à travers le monde. Selon les estimations, 6 millions d'élèves et étudiants ont utilisé les solutions du Groupe. Les étudiants qui sont formés aux outils de Dassault Systèmes sont ainsi bien préparés pour leurs futurs métiers et carrières.

Fort de sa 3DEXPERIENCE, Dassault Systèmes participe à la révolution numérique que connaît l'industrie, mais s'est également engagé à contribuer à transformer le monde de l'éducation et à préparer les talents d'aujourd'hui et de demain. Le Groupe travaille en collaboration avec des enseignants du monde entier pour définir un programme pédagogique innovant et des expériences d'apprentissage selon des méthodes d'enseignement optimisées et des expériences 3D qui contribueront à la formation des ingénieurs de demain. Dassault Systèmes s'est ainsi engagé à contribuer au développement des compétences globales du XXI^e siècle.

Concurrence

Dassault Systèmes s'inscrit dans un environnement hautement concurrentiel. A mesure que le Groupe élargit son marché adressable, en étoffant son portefeuille de produits, diversifiant sa base de clientèle, développant de nouvelles applications et de nouveaux marchés, il est confronté à un niveau accru de compétition. Il s'agit de ses concurrents actuels et d'un ensemble d'entreprises allant de la start-up jusqu'aux plus grandes entreprises technologiques et industrielles de la planète. Dans ce contexte, les concurrents du Groupe sont en compétition avec certaines de ses marques ou sur une partie des secteurs où il opère, mais compte tenu de l'ampleur de ses activités, aucune entreprise n'est en concurrence sur la totalité de l'offre de Dassault Systèmes. Pour plus d'informations, voir le paragraphe 1.4.2.7 « Concurrence » du Document de Référence de Dassault Systèmes pour 2016.

2.2 Facteurs de risques

Les principaux risques et incertitudes auxquels le Groupe pourrait être confronté durant les six mois restants de l'exercice 2017 sont présentés au paragraphe 1.6 « Facteurs de risques » du Document de référence pour 2016, déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 22 mars 2017, étant précisé que certaines informations afférentes aux risques de change et de taux d'intérêt figurant dans ledit Document de référence sont mises à jour dans la Note 13 des comptes semestriels consolidés résumés au 30 juin 2017 figurant au Chapitre 3 du présent rapport.

2.3 Présentation générale

2.3.1 Principes et présentation de l'information financière

Le résumé ci-après présente certains éléments des résultats financiers du Groupe établis conformément au référentiel International Financial Reporting Standards (« IFRS ») pour le premier semestre 2017. Ce résumé, l'information financière complémentaire non-IFRS et les explications plus détaillées qui les accompagnent, doivent être lus conjointement avec les comptes semestriels consolidés résumés et leurs annexes, présentés au chapitre 3 du présent rapport financier semestriel.

Dans le cadre de l'analyse du résultat de ses opérations, le Groupe prend en considération certaines données financières complémentaires non-IFRS : (i) les données non-IFRS liées au chiffre d'affaires excluent l'effet du traitement comptable des produits constatés d'avance des sociétés acquises ; et celles relatives aux charges excluent (ii) l'amortissement des actifs incorporels acquis, (iii) les charges liées à l'attribution d'actions de performance et de stock-options et les charges sociales associées, (iv) certains autres produits et charges opérationnels, nets, (v) certains effets financiers non récurrents, nets et (vi) certains effets fiscaux non récurrents et l'impact des ajustements susmentionnés sur l'impôt sur les résultats. Un rapprochement entre l'information financière complémentaire non-IFRS et les informations extraites des comptes consolidés résumés semestriels du Groupe est présenté ci-dessous au paragraphe 2.3.3 « Information financière complémentaire non-IFRS », et une description de cette information financière complémentaire non-IFRS figure dans le Document de référence du Groupe pour l'exercice 2016 au paragraphe 3.1.1.2.

Lorsque le Groupe estime que cela est utile à la compréhension de l'évolution de son activité, le pourcentage de croissance ou de diminution de certaines données financières est retraité afin d'éliminer l'impact des variations de taux de change, notamment ceux du dollar américain et du yen japonais par rapport à l'euro. Lorsque des éléments d'information sont exprimés ci-après « à taux de change constants », les résultats de l'exercice précédent sont tout d'abord recalculés sur la base des taux de change moyens de l'exercice le plus récent, puis comparés aux résultats de l'exercice le plus récent. Tous les éléments d'information à taux de change constants sont fournis sur une base estimée.

Le chiffre d'affaires trimestriel lié aux nouvelles licences peut évoluer de manière significative, en fonction de la saisonnalité de l'activité et des processus de décision des clients. Le chiffre d'affaires du Groupe est cependant moins sujet à des variations significatives trimestrielles grâce à la part importante de chiffre d'affaires logiciel récurrent qui permet de limiter l'effet de l'évolution des nouvelles licences sur le chiffre d'affaires total et sur le résultat net ; il doit donc être appréhendé comme un facteur de stabilisation.

Une part significative des ventes du Groupe est généralement réalisée au cours du dernier mois de chaque trimestre et, ainsi qu'il est généralement observé dans l'industrie du logiciel, l'activité de vente de licences du Groupe atteint son maximum au cours du mois de décembre. Le chiffre d'affaires des ventes de logiciels, le chiffre d'affaires total, le résultat opérationnel, la marge opérationnelle et le résultat net sont généralement plus élevés au quatrième trimestre de chaque exercice.

Il est néanmoins possible que le chiffre d'affaires trimestriel évolue de façon importante et que, combiné aux impacts des programmes d'investissements du Groupe, cette situation engendre également une variation significative du résultat net trimestriel.

2.3.2 Résumé du résultat des opérations au 30 juin 2017

Le tableau ci-dessous présente le résumé des résultats du Groupe pour les premiers semestres clos les 30 juin 2017 et 2016, ainsi que les taux de croissance enregistrés, ces informations étant également présentées à taux de change constants.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages et des données par action)</i>	IFRS			Non-IFRS		
	S1 2017	Variation	Variation à taux de change constants	S1 2017	Variation	Variation à taux de change constants
Chiffre d'affaires	1 566,2	8,4 %	6 %	1 576,3	8,9 %	7 %
Chiffre d'affaires logiciel	1 388,7	8,4 %	6 %	1 398,8	9,0 %	7 %
Chiffre d'affaires services et autres	177,5	8,4 %	7 %	177,5	8,1 %	7 %
Résultat opérationnel	288,9	1,8 %		444,5	8,2 %	
Marge opérationnelle	18,4 %			28,2 %		
Produits financiers et autres, nets	22,5			(0,2)		
Résultat net dilué par action	0,81	9,5 %		1,15	6,5 %	

<i>Chiffre d'affaires logiciel (en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	IFRS			Non-IFRS		
	S1 2017	Variation	Variation à taux de change constants	S1 2017	Variation	Variation à taux de change constants
Europe	578,1	7,0 %	7 %	584,4	8,0 %	9 %
Amériques	425,7	9,9 %	6 %	428,9	10,4 %	7 %
Asie	384,9	8,8 %	5 %	385,5	8,9 %	5 %

Revue de l'activité du premier semestre 2017

Présentation générale

Avec la **3DEXPERIENCE**, Dassault Systèmes est précurseur dans la prochaine génération de plateforme d'innovation qui donne aux clients des avancées dans l'utilisation des produits, d'expérience clients et de nouveaux business modèles. La plateforme ainsi que les *Industry Solution Experiences* qui ont été introduits se marient parfaitement avec les besoins clients.

Le Groupe couvre maintenant un périmètre beaucoup plus large en termes de départements concernés chez ses clients. Dassault Systèmes estime que la **3DEXPERIENCE** va changer la donne dans le secteur de la numérisation grâce à ce phénomène de plateforme.

Grâce à la **3DEXPERIENCE**, le Groupe est à présent en mesure de répondre à un marché du logiciel beaucoup plus large qu'auparavant – 26 milliards de dollars américains, soit le double du périmètre précédent –, et dispose d'opportunités et de pistes importantes en matière de chiffre d'affaires. Pour chacun de ses clients pris individuellement, le Groupe a les moyens d'étendre ses relations à travers de multiples départements, et d'un point de vue du chiffre d'affaires, il peut doubler son implantation commerciale au sein de ses clients les plus importants et de leur écosystème. L'activité du premier semestre 2017 a largement mis en évidence ses facteurs de croissance.

- Le 25 juillet 2017, Dassault Systèmes et The Boeing Corporation ont annoncé la signature d'un nouvel accord de partenariat étendu. Aux termes de cet accord, Boeing procédera au déploiement des logiciels de Dassault Systèmes au sein de ses divisions Aviation commerciale, Défense et Espace. Boeing adoptera la plateforme **3DEXPERIENCE** de Dassault Systèmes pour la gestion des opérations industrielles et la gestion du cycle de vie des produits et élargira son utilisation des solutions logicielles de la conception de l'entreprise, de la simulation d'ingénierie et de fabrication numérique du Groupe. Boeing installera en plusieurs phases la plateforme **3DEXPERIENCE** et s'appuiera sur les *Industry Solutions Experiences* spécialisées pour l'Aéronautique & Défense, *Winning Program*, *Co-Design to Target*, *Ready for Rate*, *Build to Operate* et *License to Fly*, pour instituer une collaboration numérique complète au sein de toute l'entreprise, comprenant la conception, l'ingénierie, l'analyse des données, la planification de la production et l'exécution sur les chaînes de montage. Cette décision est le résultat d'un processus de sélection au cours duquel a été menée une analyse rigoureuse des capacités fonctionnelles des logiciels, de leurs coûts et des gains pour l'ensemble de la chaîne de valeur.

- Les secteurs d'activité historiques représentent 68 % du chiffre d'affaires logiciel non-IFRS du premier semestre 2017, alors que les secteurs d'activité de diversification représentent 32 %, en hausse par rapport à l'an passé : 31 %. Au sein des secteurs d'activité de base, Transport et Mobilité ainsi qu'Aéronautique et Défense ont progressé légèrement moins que les 7 % de croissance du chiffre d'affaires logiciel du Groupe, tandis qu'Equipements Industriels et Finance et Services ont atteint une croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires logiciel. Equipements Industriels constituent le deuxième plus grand secteur d'activité du Groupe qui continue d'accroître son leadership grâce à SOLIDWORKS et à la 3DEXPERIENCE (données hors effet de change).
- Dans les secteurs d'activité de diversification, le chiffre d'affaires logiciel a connu une croissance à deux chiffres, notamment dans les secteurs suivants : Hautes Technologies, Produits de Grande consommation – Distribution, Architecture, Ingénierie et Construction. Le Groupe a noté une certaine amélioration pour le secteur Ressources naturelles. Au sein des secteurs d'activité de diversification, Energie et Procédés, Marine et Offshore, ainsi que Sciences de la vie ont connu une baisse du chiffre d'affaires logiciel par rapport à la même période de 2016 (données hors effet de change).
- La diversification géographique a également joué un rôle clé dans les facteurs de la croissance. La présence du Groupe continue de s'étendre, notamment grâce aux progrès réalisés dans les pays à forte croissance. Au cours du premier semestre 2017, le chiffre d'affaires logiciel au sein des pays à forte croissance a connu une croissance à deux chiffres à taux de change constants, et représente environ 16 % du chiffre d'affaires logiciel.
- Le Groupe poursuit le développement de son portefeuille, ses ressources et ses services *cloud*. Il détient le portefeuille *cloud* le plus important de son marché. Afin de promouvoir ses ressources et services *cloud*, Dassault Systèmes a acquis au cours du premier semestre 2017 une participation majoritaire dans le capital d'Outscale, fournisseur mondial de services d'infrastructures *cloud* d'entreprise. Créée en France en 2010, la société Outscale a reçu la certification de conformité à la norme de sécurité ISO/CEI 27001:2013 et est spécialisée dans la fourniture de services d'infrastructures *cloud* d'entreprise (IaaS) par l'intermédiaire de ses dix *Datacenters* implantés en Europe, en Amérique du Nord et en Asie. Grâce à cet investissement, Dassault Systèmes contrôle totalement ses ressources ainsi que ses services *cloud*. Le Groupe peut ainsi faire face aux pics d'activité, poursuivre sa diversification, déployer de nouvelles fonctionnalités et proposer à ses clients des solutions *cloud* de haut niveau disponibles sur site, ainsi qu'en environnements privés ou hybrides.

Les perspectives 2017 du Groupe ont été exposées en février dernier – il s'agit d'une année au cours de laquelle Dassault Systèmes poursuit sa progression vers un point d'inflexion en matière d'adoption par les clients de sa plateforme 3DEXPERIENCE. Ainsi, la nouvelle génération de plateforme d'innovation portée par le Groupe connaît un succès grandissant. Compte tenu de la bonne adéquation entre les besoins clients et l'offre du Groupe, il existe de nombreuses opportunités de développement à moyen terme du chiffre d'affaires.

Synthèse des résultats du Groupe sur le premier semestre 2017 (toutes les comparaisons de croissance de chiffre d'affaires sont présentées à taux de change constants)

Chiffre d'affaires : le chiffre d'affaires a progressé de 6 % sur le premier semestre 2017. En données non-IFRS, le chiffre d'affaires a augmenté de 7 % avec une hausse de 7 % des chiffres d'affaires logiciel et des services. Ces données incluent l'effet de plusieurs acquisitions finalisées au cours du second semestre 2016, dont la principale a été Computer Simulation Technology AG (« CST »), l'un des leaders technologiques de la simulation électromagnétique et électronique, acquis le 30 septembre 2016. En excluant l'effet de ces acquisitions, le chiffre d'affaires total et le chiffre d'affaires logiciel ont progressé de 5 %.

Chiffre d'affaires logiciel par zones géographiques : en données non-IFRS, les zones Europe et Amériques ont enregistré les plus fortes progressions, respectivement 9 % et 7 %. La croissance de 5 % de la zone Asie reflète des résultats mitigés selon les pays. La zone Europe représente 41 % du chiffre d'affaires logiciel non-IFRS du premier semestre 2017, la zone Amériques 31 % et la zone Asie 28 %.

Chiffre d'affaires logiciel récurrent : le chiffre d'affaires logiciel récurrent a augmenté de 6 %. En données non-IFRS, il représente 72 % du chiffre d'affaires logiciel, en progression de 6 % hors effet de change grâce à un niveau élevé de souscription de prestations de maintenance sur l'ensemble des réseaux de vente et de distribution.

Chiffre d'affaires des nouvelles licences : le chiffre d'affaires des nouvelles licences a augmenté de 7 %. Il représente 27 % du chiffre d'affaires logiciel. Au cours du premier semestre 2017, les secteurs d'activité historiques et de diversification ont représenté respectivement 63 % et 37 % des ventes de nouvelles licences.

Chiffre d'affaires services et autres : le chiffre d'affaires services et autres a progressé de 7 % porté par la 3DEXPERIENCE et les services dédiés à l'industrie. Le Groupe poursuit son objectif de développer des relations avec des intégrateurs systèmes afin qu'ils participent aux déploiements de la 3DEXPERIENCE.

Résultat opérationnel et marge opérationnelle : le résultat opérationnel est en augmentation de 2 %. En données non-IFRS, la progression est de 8 % pour atteindre 444,5 millions d'euros. La marge opérationnelle non-IFRS s'est établie à 28,2 % en diminution de 20 points de base, conséquence de la progression des investissements en matière de recherche et développement et d'équipes de vente, ainsi que de la dilution relative aux précédentes acquisitions. Ces deux effets sont partiellement compensés par un effet favorable des taux de change.

Bénéfice par action : le résultat net dilué par action a progressé de 9 % pour s'établir à 0,81 euro. En données non-IFRS, il s'établit à 1,15 euro en progression de 6 % ou de 12 % en excluant un effet favorable de 5 centimes lié à une reprise de provision fiscale au premier semestre 2016.

Trésorerie et autres éléments financiers significatifs : la trésorerie nette générée par l'activité a augmenté de 32 % pour atteindre 592,4 millions d'euros au 30 juin 2017 (449,1 millions d'euros au 30 juin 2016). Cette évolution est imputable à l'augmentation du résultat net et à l'amélioration du besoin en fonds de roulement. Au cours du premier semestre 2017, la trésorerie a été principalement utilisée pour le versement de 51,3 millions d'euros de dividendes pour les actionnaires ayant choisi un paiement en numéraire, des rachats d'actions propres à hauteur de 44,8 millions d'euros, des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles pour un montant net de 45,8 millions d'euros et pour procéder à des acquisitions pour 8,0 millions d'euros (montant net de la trésorerie acquise). Le Groupe a par ailleurs reçu 21,8 millions d'euros au titre de l'exercice de stock-options.

Autres éléments financiers : au 30 juin 2017, la position financière nette du Groupe s'établit à 1,82 milliard d'euros contre 1,49 milliard au 31 décembre 2016, reflétant une augmentation de la trésorerie, des équivalents de trésorerie et des placements à court terme s'élevant à 2,82 milliards d'euros et pour procéder à des acquisitions pour 8,0 millions d'euros (montant net de la trésorerie acquise). Le Groupe a par ailleurs reçu 21,8 millions d'euros au titre de l'exercice de stock-options.

Effet de change : au cours du premier semestre 2017, l'évolution des taux de change a eu un impact légèrement positif sur la croissance du chiffre d'affaires et du résultat net par action. Parallèlement, la trésorerie et les équivalents de trésorerie ont été affectés négativement à la fin du deuxième trimestre 2017 par une évolution rapide des principales monnaies étrangères utilisées.

Perspectives 2017

Pour en savoir plus sur les perspectives 2017 du Groupe, voir le paragraphe 2.7 « Perspectives 2017 ».

Pour plus d'informations sur les risques auxquels le Groupe pourrait être exposé au cours des six mois restants de l'année 2017, voir le paragraphe 1.6 « Facteurs de risques » du Document de Référence de Dassault Systèmes déposé auprès de l'AMF le 22 mars 2017, étant précisé que certaines informations afférentes aux risques de change et de taux d'intérêt figurant dans ledit Document de référence sont mises à jour dans la Note 13 des états financiers consolidés du 30 juin 2017, au chapitre 3 du présent rapport financier semestriel.

2.3.3 Données financières complémentaires non-IFRS

Les données complémentaires présentées ci-après comportent des limites inhérentes à leur nature. Ces données ne sont fondées sur aucun ensemble de normes ou de principes comptables et ne doivent pas être considérées comme un substitut aux éléments comptables en normes IFRS. Les données financières complémentaires non-IFRS ne doivent pas être lues indépendamment, mais toujours associées aux éléments de comptes consolidés préparés selon les normes IFRS. En outre, les données financières complémentaires non-IFRS de Dassault Systèmes peuvent ne pas être comparables à d'autres données également intitulées « non-IFRS » et utilisées par d'autres sociétés. Un certain nombre de limitations spécifiques relatives à ces mesures sont détaillées dans le dernier Document de référence du Groupe.

Pour l'évaluation et la communication de ses résultats opérationnels, le Groupe ajoute à ses résultats financiers en normes IFRS des données financières complémentaires non-IFRS. Comme présenté dans le paragraphe 2.3.1 « Principes et présentation de l'information financière », les données financières complémentaires non-IFRS excluent les effets suivants : le traitement comptable des produits constatés d'avance liés aux acquisitions, l'amortissement des actifs incorporels acquis, les charges relatives à l'attribution d'actions de performance et de stock-options et des charges sociales associées, certains autres produits et charges opérationnels, nets, certains éléments financiers non récurrents nets, ainsi que certains effets fiscaux non récurrents et les effets fiscaux des retraitements susmentionnés. Pour cette raison, et en tenant compte des limites d'utilisation décrites dans le Document de référence pour 2016, le Groupe estime que ces données complémentaires non-IFRS fournissent une base pertinente utile à la comparaison entre périodes, et permettent une meilleure compréhension de sa performance financière par les investisseurs.

La direction utilise des données financières complémentaires non-IFRS, associées à son information financière IFRS, pour évaluer sa performance opérationnelle, prendre des décisions opérationnelles, planifier et fixer ses objectifs pour les périodes à venir. En particulier, la rémunération des cadres dirigeants du Groupe est notamment assise sur la performance de son activité mesurée en fonction des données financières complémentaires non-IFRS. Le Groupe estime que les données complémentaires non-IFRS fournissent également aux investisseurs et aux analystes financiers une information pertinente qu'ils utilisent pour comparer la performance opérationnelle du Groupe à ses performances historiques et aux autres sociétés de son secteur, ainsi que pour des besoins de valorisation.

Le tableau ci-après détaille l'information financière complémentaire non-IFRS, les informations financières en normes IFRS correspondantes ainsi qu'un rapprochement entre les données en normes IFRS et les données non-IFRS.

	Semestres clos le 30 juin					Variation		
	2017 IFRS	Retraitements ⁽¹⁾	2017 non- IFRS	2016 IFRS	Retraitements ⁽¹⁾	2016 non- IFRS	IFRS	non- IFRS ⁽²⁾
<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages et des données par action)</i>								
Chiffre d'affaires	1 566,2	10,1	1 576,3	1 445,4	2,1	1 447,5	8 %	9 %
Chiffre d'affaires par activité								
Chiffre d'affaires logiciel	1 388,7	10,1	1 398,8	1 281,6	1,7	1 283,3	8 %	9 %
Chiffre d'affaires services et autres	177,5	-	177,5	163,8	0,4	164,2	8 %	8 %
Chiffre d'affaires par zone géographique								
Europe	653,8	6,3	660,1	612,6	0,6	613,2	7 %	8 %
Amériques	490,7	3,2	493,9	448,2	1,1	449,3	9 %	10 %
Asie	421,7	0,6	422,3	384,6	0,4	385,0	10 %	10 %
Charges opérationnelles	(1 277,3)	145,5	(1 131,8)	(1 161,5)	124,9	(1 036,6)	10 %	9 %
Charge liée à l'attribution d'actions de performance et de stock-options	(54,4)	54,4	-	(34,0)	34,0	-		
Amortissements des actifs incorporels acquis	(80,5)	80,5	-	(77,4)	77,4	-		
Autres produits et charges opérationnels, nets	(10,6)	10,6	-	(13,5)	13,5	-		
Résultat opérationnel	288,9	155,6	444,5	283,9	127,0	410,9	2 %	8 %
Marge opérationnelle	18,4 %		28,2 %	19,6 %		28,4 %		
Produits financiers et autres, nets	22,5	(22,7)	(0,2)	(16,8)	11,8	(5,0)		
Résultat avant impôt sur le résultat	311,4	132,9	444,3	267,1	138,8	405,9	17 %	9 %
Charge d'impôt sur le résultat	(102,1)	(45,8)	(147,9)	(73,5)	(52,6)	(126,1)	39 %	17 %
Part revenant aux minoritaires	(1,3)	-	(1,3)	(2,4)	-	(2,4)		
Résultat net part du Groupe	208,0	87,1	295,1	191,2	86,2	277,4	9 %	6 %
Résultat net dilué par action⁽³⁾	0,81 €	0,34 €	1,15 €	0,74 €	0,34 €	1,08 €	9 %	6 %

(1) Dans le tableau de rapprochement ci-dessus, (i) tous les retraitements des données de chiffre d'affaires IFRS correspondent à l'exclusion du traitement comptable des produits constatés d'avance liés aux acquisitions, (ii) tous les retraitements des données de charges opérationnelles IFRS correspondent à l'exclusion de l'amortissement des actifs incorporels acquis, des coûts d'attribution d'actions de performance et de stock-options et des charges sociales associées (tel que détaillé ci-dessous), et des autres produits et charges opérationnels, nets, (iii) tous les retraitements aux produits (charges) financiers et autres, nets correspondent à l'exclusion de certains éléments financiers non récurrents, nets et (iv) tous les retraitements aux données de résultat net IFRS correspondent à l'impact combiné de ces différents ajustements, plus, en ce qui concerne le résultat net et le résultat net dilué par action, l'impact fiscal des retraitements ci-dessus et certains effets fiscaux non récurrents.

	Exercices clos le 30 juin					
	2017		2017		Exercice 2016	
	IFRS	Retraitements	non-IFRS	2016 IFRS	Retraitements	non-IFRS
<i>(en millions d'euros)</i>						
Coût des ventes de logiciels et des services et autres	(240,2)	2,3	(237,9)	(231,0)	1,4	(229,6)
Frais de recherche et de développement	(305,9)	22,9	(283,0)	(269,2)	13,9	(255,3)
Frais commerciaux	(518,3)	18,1	(500,2)	(460,0)	11,8	(448,2)
Frais généraux et administratifs	(121,8)	11,1	(110,7)	(110,4)	6,9	(103,5)
Coûts d'attribution d'actions de performance et de stock-options		54,4			34,0	

(2) Le pourcentage de variation non-IFRS compare les données non-IFRS pour les deux périodes, Dans le cas où les retraitements relatifs à une donnée ne concernent qu'un des deux semestres, la variation non-IFRS compare la donnée non-IFRS à la donnée IFRS correspondante,

(3) Sur la base d'une moyenne pondérée de 257,1 millions d'actions diluées au titre du premier semestre 2017 et de 257,3 millions d'actions diluées au titre du premier semestre 2016.

2.4 Examen de la situation financière et du résultat des opérations au 30 juin 2017

2.4.1 Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires réalisé par le Groupe provient (i) des redevances de licences de ses logiciels, principale source de chiffre d'affaires, représentant 89 % du chiffre d'affaires total réalisé au cours du premier semestre 2017 ainsi que (ii) des prestations de services et autres qui ont représenté 11 % du chiffre d'affaires total au cours de la même période.

<i>(en millions d'euros à l'exception des pourcentages)</i>	Semestre clos le 30 juin 2017	Variation	Variation à taux de change constants	Semestre clos le 30 juin 2016
Chiffre d'affaires	1 566,2	8,4 %	6 %	1 445,4
Chiffre d'affaires par activité				
Chiffre d'affaires logiciel	1 388,7	8,4 %	6 %	1 281,6
Europe	578,1	7,0 %	7 %	540,5
Amériques	425,7	9,9 %	6 %	387,4
Asie	384,9	8,8 %	5 %	353,7
Chiffre d'affaires services et autres	177,5	8,4 %	7 %	163,8

Les marchés nationaux les plus importants pour le Groupe en termes de chiffre d'affaires, au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2016, étaient les Etats-Unis, l'Allemagne, le Japon, la France et le Royaume-Uni.

Au cours du premier semestre 2017, le chiffre d'affaires a augmenté de 8,4 % et de 6 % à taux de change constant. En données non-IFRS, le chiffre d'affaires est en progression de 7 % à taux de change constants avec une hausse identique de 7 % des chiffres d'affaires logiciel et services et autres. Ces données incluent l'incidence de plusieurs acquisitions finalisées au cours du second semestre 2016, dont la principale a été Computer Simulation Technology AG (« CST »), l'un des leaders technologiques de la simulation électronique et électromagnétique acquis le 30 septembre 2016. En excluant l'effet de ces acquisitions, le chiffre d'affaires total et le chiffre d'affaires logiciel ont progressé de 5 % à taux de change constants.

2.4.1.1 Chiffre d'affaires logiciel

Le chiffre d'affaires logiciel se compose des ventes de nouvelles licences et des autres ventes liées aux logiciels, ainsi que du chiffre d'affaires des licences périodiques et des revenus de la maintenance. Les licences périodiques et la maintenance constituent le « chiffre d'affaires récurrent ».

Les logiciels du Groupe font essentiellement l'objet de contrats de licence selon une ou deux modalités distinctes de paiement : (i) les nouvelles licences pour lesquelles le client paie une redevance initiale ou unique au titre d'une licence perpétuelle ou (ii) les licences périodiques (locations ou abonnements) où, pour maintenir sa licence active, le client paie des redevances périodiques. L'accès au

service de maintenance et aux mises à jour ou améliorations de produits non-spécifiés nécessite le paiement de redevances qui sont comptabilisées dans le chiffre d'affaires maintenance. Les licences périodiques (locations ou abonnements) autorisent le client à bénéficier d'une maintenance corrective et de mises à jour de produits existants, sans redevance supplémentaire. Les mises à jour de produits incluent les améliorations apportées au produit existant, mais ne comprennent pas la fourniture de nouveaux produits. Les autres ventes de logiciels comprennent le chiffre d'affaires lié au développement de produits du Groupe en relation avec le développement de nouvelles fonctionnalités de produits standards demandées par des clients et le rétablissement de la maintenance.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Chiffre d'affaires logiciel		
Nouvelles licences et autres ventes de logiciels	384,8	354,1
Chiffre d'affaires récurrent (Licences périodiques et maintenance)	1 003,9	927,5
Total chiffre d'affaires logiciel	1 388,7	1 281,6
% du chiffre d'affaires	88,7 %	88,7 %

Au cours du premier semestre 2017, le chiffre d'affaires des nouvelles licences a augmenté de 8,5 % et de 7 % à taux de change constants pour s'établir à 379,1 millions d'euros. Les secteurs d'activité historique et de diversification représentent au premier semestre 2017 respectivement 63 % et 37 % du chiffre d'affaires des nouvelles licences. Il représente ainsi 27 % du chiffre d'affaires logiciel. Hors effet de change, la croissance du chiffre d'affaires des nouvelles licences a été la plus importante dans la zone Amériques et en Europe, avec des croissances à deux chiffres des nouvelles licences pour chacune de ces zones : en excluant l'effet des acquisitions, ces croissances sont à un chiffre à un niveau élevé. Les performances, hors effet de change, de la zone Asie sont mitigées, avec une croissance à un chiffre faible des ventes de nouvelles licences.

Au cours du premier semestre 2017, le chiffre d'affaires récurrent représente 72 % du chiffre d'affaires logiciel, en augmentation de 6 % à taux de change constants grâce à un niveau élevé de souscription de prestations de maintenance sur l'ensemble des réseaux de vente et de distribution.

Les autres ventes de logiciels se sont élevées à 5,7 millions d'euros contre 5,2 millions d'euros au cours du premier semestre 2016. Pour les deux périodes, les ventes correspondent principalement à la maintenance.

2.4.1.2 Chiffre d'affaires prestations de services et autres

Le chiffre d'affaires prestations de services et autres comprend historiquement les activités de conseil en méthodologie pour la conception, le déploiement et le support, ainsi que des services de formation et d'ingénierie. En plus, les prestations de services et autres comprennent la production numérique relative au contenu destinée à la visualisation en 3D, à la publicité, à la vente et au marketing.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Chiffre d'affaires prestations de services et autres	177,5	163,8
% du chiffre d'affaires	11,3 %	11,3 %

Le chiffre d'affaires prestations de service et autres a progressé de 8,4 %. En données non-IFRS, le chiffre d'affaires prestations de services et autres s'élève à 177,5 millions d'euros contre 164,2 millions d'euros au 30 juin 2016, soit une augmentation de 8,1 % et d'environ 7 % à taux de change constants. Cette hausse reflète une progression de la 3DEXPERIENCE ainsi que des services pour les solutions logicielles de production au cours du premier semestre 2017.

En données non-IFRS, la marge des prestations de services et autres est passée de 5,6 % au 30 juin 2016 à 9,5 % au 30 juin 2017.

Le Groupe poursuit ses efforts dans le développement de ses relations avec des intégrateurs systèmes et partenaires commerciaux afin de renforcer sa capacité de mise en œuvre des solutions logicielles, ce qui se traduit par une réduction de certains engagements en matière de conseil et de services.

2.4.2 Charges opérationnelles

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Charges opérationnelles	1 277,3	1 161,5
Retraitements [*]	(145,5)	(124,9)
Charges opérationnelles non-IFRS[*]	1 131,8	1 036,6

() Les retraitements et les données de charges opérationnelles non-IFRS qui apparaissent sur le tableau ci-dessus correspondent au retraitement des données financières du Groupe préparées conformément aux normes IFRS à l'exclusion (i) de l'amortissement des actifs incorporels acquis à hauteur de 80,5 millions et 77,4 millions respectivement pour les premiers semestres 2017 et 2016, (ii) des coûts d'attribution d'actions de performance et de stock-options à hauteur de 54,4 millions et 34,0 millions respectivement pour les premiers semestres 2017 et 2016, et (iii) des autres produits et (charges) opérationnels, nets à hauteur de (10,6) millions et (13,5) millions respectivement pour les premiers semestres 2017 et 2016. Afin de rapprocher ces informations financières non-IFRS des informations extraites des comptes consolidés et de leurs annexes, voir le paragraphe 2.3.3 « Information financière complémentaire non-IFRS ».*

Coûts des ventes de logiciels

Le coût des ventes de logiciels inclut principalement les coûts de personnel, les redevances de licences logicielles payées pour les composants de tiers intégrés aux produits du Groupe, l'hébergement et les autres charges liées au *cloud*, ainsi que les autres coûts.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Coût des ventes de logiciels (hors amortissement des actifs incorporels acquis)	78,4	75,2
(% du chiffre d'affaires total)	5,0 %	5,2 %

Le coût des ventes de logiciels (hors amortissement des actifs incorporels acquis) a augmenté de 4,3 %. Le coût des ventes de logiciels non-IFRS a progressé de 3,6 %, soit 2 % à taux de change constants, pour s'établir à 77,3 millions d'euros. Cette hausse provient principalement de l'augmentation des coûts liés au *cloud*, partiellement compensée par des coûts de personnels ainsi que par des coûts de services externes plus faibles.

Coûts des prestations de services

Le coût des prestations de services et autres inclut principalement les frais de personnel et autres coûts liés à l'organisation et à la réalisation des prestations de conseil, aux services de déploiement, à la création de contenu et aux services de formation, moins le support technique fourni aux opérations de vente.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Coût des prestations de services et autres	161,8	155,8
(% du chiffre d'affaires total)	10,3 %	10,8 %

Le coût des prestations de services et autres a augmenté de 3,9 %. En données non-IFRS, le coût des prestations de services et autres s'élevait à 160,6 millions d'euros, en progression de 3,6 % et de 2 % à taux de change constants. Cette hausse résulte des efforts continus du Groupe dans l'amélioration de l'efficacité de l'organisation de ses services.

Dépenses de recherche et développement

Les laboratoires de recherche du Groupe sont basés en Europe (principalement en France, en Allemagne, au Royaume-Uni, aux Pays-Bas et en Pologne), dans la zone Amériques (Etats-Unis et Canada) et en Asie-Pacifique (principalement en Inde, en Malaisie et en Australie).

Les dépenses de R&D comprennent essentiellement les frais de personnel ainsi que les frais de location, d'amortissement et de maintenance du matériel informatique utilisé pour l'activité de R&D, le coût des outils de développement des logiciels et les frais liés aux réseaux informatiques et aux moyens de communication.

Les dépenses de R&D sont comptabilisées en charges au cours de l'exercice pendant lequel ils sont encourus. Le Groupe n'immobilise en général pas ces coûts de R&D. Une petite partie des collaborateurs de R&D fournit aux clients des services de maintenance de logiciels et leur coût est inclus dans le coût des ventes de logiciels.

Les dépenses de R&D sont comptabilisés nets des subventions comptabilisées provenant de divers organismes publics visant à financer certaines activités de R&D (essentiellement les crédits d'impôt recherche en France).

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Dépenses de recherche et développement	305,9	269,2
(% du chiffre d'affaires total)	19,5 %	18,6 %

Au 30 juin 2017, le personnel de R&D représentait 41,8 % de l'effectif total du Groupe.

Au cours du premier semestre 2017, les dépenses de R&D ont augmenté de 13,6 %. De même, les dépenses de R&D non-IFRS ont progressé de 10,8 % et de 10 % hors effet de change, pour s'établir à 283,0 millions d'euros. Cette hausse est la conséquence d'une augmentation des coûts de personnel liée notamment à une croissance des effectifs, et d'une augmentation des coûts liés au *cloud*. Les subventions publiques prises en compte dans les frais de recherche et de développement se sont élevées à 12,9 millions d'euros au cours du premier semestre 2017 contre 13,8 millions d'euros au premier semestre 2016.

Frais commerciaux

Les frais commerciaux du Groupe comprennent principalement les frais de personnel, composés des commissions sur ventes et du personnel d'administration des ventes, les dépenses de marketing et de communication incluant les frais de publicité, les frais de déplacement et les coûts de structure du marketing tels que les ressources informatiques utilisées par les équipes commerciales.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Frais commerciaux	518,3	460,0
(% du chiffre d'affaires total)	33,1 %	31,8 %

Les frais commerciaux ont augmenté de 12,7 %. Ils sont en hausse de 11,6 % en données non-IFRS, soit 10 % hors effet de change, pour s'établir à 500,2 millions d'euros. Cette progression en données tant IFRS que non-IFRS reflète principalement la hausse du coût des ventes.

Frais généraux et administratifs

Les frais généraux et administratifs comprennent principalement les frais de personnel des départements Finance, Ressources Humaines et autres, y compris le département juridique ; les frais professionnels (hors frais liés aux acquisitions) et autres frais externes ; les frais de déplacement ; les coûts d'infrastructure connexes, y compris les ressources informatiques, ainsi que d'autres frais.

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Frais généraux et administratifs	121,8	110,4
(% du chiffre d'affaires total)	7,8 %	7,6 %

Les frais généraux et administratifs ont augmenté de 10,3 %. En données non-IFRS, ils ont progressé de 7,0 % et de 5 % hors effet de change, pour s'établir à 110,7 millions d'euros. Cette progression en données tant IFRS que non-IFRS reflète principalement l'augmentation des effectifs de 12 %.

Amortissements des actifs incorporels acquis

Ce poste comprend principalement l'amortissement de technologies acquises et des relations clients acquises.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Amortissements des actifs incorporels acquis	80,5	77,4

Les amortissements d'actifs incorporels acquis ont augmenté de 4,0 % reflétant les amortissements complémentaires liés aux acquisitions réalisées au cours du second semestre 2016.

Autres produits et charges opérationnels, nets

Les autres produits (et charges) opérationnels, nets comprennent l'impact d'évènements de nature inhabituelle, non fréquente ou de manière générale non récurrente.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Autres produits et (charges) opérationnels, nets	(10,6)	(13,5)

Au cours du premier semestre 2017, les autres charges opérationnelles ont diminué de 2,9 millions d'euros, conséquence d'une baisse de 4,6 millions d'euros des coûts de restructuration, de réorganisation des locaux du Groupe et du dispositif de congé de fin de carrière, cet effet étant partiellement compensé par l'augmentation de 1,7 million d'euros des coûts d'acquisition. Voir la Note 8 aux comptes semestriels consolidés.

2.4.3 Résultat opérationnel

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Résultat opérationnel	288,9	283,9

Le résultat opérationnel a progressé de 1,8 % grâce à l'augmentation du chiffre d'affaires. Le résultat opérationnel non-IFRS est en hausse de 8,2 % pour s'établir à 444,5 millions d'euros sur le premier semestre 2017 contre 410,9 millions d'euros sur le premier semestre 2016, principalement grâce à une hausse du chiffre d'affaires. Au cours du premier semestre 2017, la marge opérationnelle non-IFRS s'élève à 28,2 %, en diminution de 20 points de base. Cette baisse traduit des investissements plus élevés, notamment dans la recherche et le développement, et les ventes, ainsi qu'une dilution liée aux acquisitions, partiellement compensée par des effets de change nets favorables.

2.4.4 Produits et (charges) financiers, nets

Les produits (charges) financiers et autres, nets, incluent (i) les produits et charges d'intérêts, nets ; (ii) les pertes ou gains de change, nets, qui comprennent principalement les pertes ou gains de change réalisés et non réalisés sur les prêts et créances libellés en devises étrangères et (iii) les éléments non récurrents, nets qui se composent principalement des gains et pertes nets sur la vente de placements.

<i>(en millions d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Produits et (charges) financiers, nets	22,5	(16,8)

Les produits et charges financiers, nets du premier semestre 2017 se composent essentiellement des produits et (charges) d'intérêts, nets pour 7,7 millions d'euros (au premier semestre 2016 : (16,0) millions) incluant un impact plus faible que la période précédente de la fin de comptabilisation comme instruments de couverture des swaps de taux d'intérêt, ainsi que des pertes nettes de change pour (5,1) millions d'euros (au premier semestre 2016 : (8,1) millions), et des autres produits et (charges) pour 19,9 millions d'euros liés notamment à l'évaluation à la juste valeur de la précédente participation minoritaire détenue par le Groupe dans Outscale (au premier semestre 2016 : 7,3 millions suite à un gain sur la cession d'une participation). Voir la Note 9 aux comptes semestriels consolidés.

Sur une base non-IFRS, les produits et (charges) financiers, nets s'élèvent à (0,2) million d'euros, contre (5,0) millions d'euros à la même période l'an passé. Cette évolution résulte essentiellement de la progression des produits financiers nets de 1,7 million d'euros et d'une diminution de 3,0 millions d'euros des pertes de change.

2.4.5 Impôt sur le résultat

<i>(en millions d'euros, à l'exception des pourcentages)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Charge d'impôt sur le résultat	102,1	73,5
Taux effectif d'impôt consolidé	32,8 %	27,5 %

L'impôt sur les sociétés a augmenté de 28,6 millions d'euros, soit de 38,9 %. Cette progression résulte de l'augmentation de 16,6 % du résultat avant impôt et de la hausse du taux effectif d'impôt consolidé qui s'établit à 32,8% au 30 juin 2017 contre 27,5 % au

30 juin 2016. La hausse du taux effectif d'impôt consolidé résulte principalement d'une reprise de provision fiscale et d'effets fiscaux favorables liés à des restructurations en 2016.

Sur une base non-IFRS, la charge d'impôt s'élève à 147,9 millions d'euros, représentant une augmentation de 21,8 millions d'euros, soit 17,3 %. Cette progression résulte de l'augmentation de 9,5 % du résultat avant impôt non-IFRS et d'une hausse de taux effectif d'impôt consolidé non-IFRS qui s'établit à 33,3 % au 30 juin 2017 contre 31,1 % au 30 juin 2016, notamment suite à une reprise de provision fiscale en 2016.

2.4.6 Résultat net et résultat net par action diluée

<i>(en millions d'euros, à l'exception des données par action)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Résultat net, part du Groupe	208,0	191,2
Résultat net dilué par action	0,81	0,74
Nombre moyen pondéré d'actions diluées en circulation <i>(en millions)</i>	257,1	257,3

Le résultat net dilué par action a augmenté de 9,5 % pour s'établir à 0,81 euro. En données non-IFRS, le résultat net dilué par action s'établit à 1,15 euro en progression de 6,5 % ou de 12% en excluant un effet favorable de 5 centimes lié à une reprise de provision fiscale au premier semestre 2016. Les effets de change ont eu un impact positif net estimé à 3 points sur la croissance du résultat net par action.

2.4.7 Évolution des résultats trimestriels

Le chiffre d'affaires trimestriel lié aux nouvelles licences peut évoluer de manière significative, en fonction de la saisonnalité de l'activité, des processus de décision des clients et du mix entre les nouvelles licences et les locations.

Le chiffre d'affaires des prestations de services et autres affiche également des variations trimestrielles. Le chiffre d'affaires logiciel du Groupe est cependant moins sujet à des variations significatives trimestrielles grâce à la part importante de chiffre d'affaires logiciel récurrent, qui comprend la maintenance ainsi que les abonnements aux logiciels sur site et sur le *cloud*. Le chiffre d'affaires cumulé de la maintenance et des licences périodiques a représenté 71 % du chiffre d'affaires logiciel IFRS en 2016 et 72 % sur le premier semestre 2017 (72 % sur le premier semestre 2016). Ce niveau significatif du chiffre d'affaires logiciel récurrent a permis et permet encore de limiter l'effet de l'évolution des nouvelles licences sur le chiffre d'affaires et sur le résultat net et doit être appréhendé comme un facteur de stabilisation. Les acquisitions et cessions peuvent également entraîner des variations trimestrielles des différents éléments du chiffre d'affaires.

Les ventes de nouvelles licences se concentrent généralement sur le dernier mois de chaque trimestre et le Groupe enregistre normalement ses plus fortes ventes de nouvelles licences pour l'année au cours du quatrième trimestre clos au 31 décembre. Le chiffre d'affaires des ventes de logiciels, le chiffre d'affaires total, le résultat opérationnel, la marge opérationnelle et le résultat net sont généralement plus élevés au quatrième trimestre de chaque exercice.

En 2016, le chiffre d'affaires total non-IFRS pour les quatrième, troisième, deuxième et premier trimestres a représenté respectivement 28,8 % (28,1 % en 2015), 24,0 % (23,8 % en 2015), 24,6 % (25,2 % en 2015) et 22,6 % (22,9 % en 2015) du chiffre d'affaires total non-IFRS du Groupe pour l'année.

Il est néanmoins possible que le chiffre d'affaires trimestriel évolue de façon importante et que, combiné aux impacts des programmes d'investissements du Groupe, cette situation engendre également une variation significative du résultat net trimestriel.

2.4.8 Flux de trésorerie

La trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme s'élèvent à 2,82 milliards d'euros au 30 juin 2017, contre 2,49 milliards d'euros au 31 décembre 2016. La trésorerie nette du Groupe a augmenté pour s'établir à 1,82 milliard d'euros au 30 juin 2017, contre 1,49 milliard d'euros au 31 décembre 2016, et inclut la trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme, moins la dette à long terme.

Au premier semestre 2017, les principales sources de liquidité du Groupe provenaient de la trésorerie générée par l'activité, à hauteur de 592,4 millions d'euros et étaient constituées à hauteur de 327,2 millions d'euros du résultat net retraité des éléments sans incidence sur la trésorerie, et de 265,2 millions d'euros de variation positive du besoin en fond de roulement. Pendant cette période, la trésorerie générée par les activités opérationnelles a été principalement utilisée pour le versement de dividendes d'un montant total de 51,3 millions d'euros (montant moindre de dividendes versés en numéraire sur le premier semestre 2017 compte tenu de la part plus importante des actionnaires choisissant de recevoir leurs dividendes en actions), des rachats d'actions propres à hauteur de 44,8 millions d'euros, des acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles pour un montant net de 45,8 millions d'euros et enfin, pour procéder à des acquisitions pour 8,0 millions d'euros (montant net de la trésorerie acquise). Le Groupe a par ailleurs reçu 21,8 millions d'euros au titre de l'exercice de stock-options.

Au premier semestre 2016, les principales sources de liquidité du Groupe provenaient de la trésorerie générée par l'activité, à hauteur de 449,1 millions d'euros et étaient constituées à hauteur de 288,0 millions d'euros du résultat net retraité des éléments sans incidence

sur la trésorerie, et de 161,1 millions d'euros de variation positive du besoin en fond de roulement. Pendant cette période, la trésorerie générée par les activités opérationnelles a été principalement utilisée pour le versement de dividendes d'un montant total de 101,9 millions d'euros, pour des rachats d'actions propres à hauteur de 43,3 millions d'euros et pour procéder à des acquisitions pour 11,2 millions d'euros.

L'évolution des taux de change a eu des effets multiples sur le solde de trésorerie et équivalents de trésorerie du Groupe, conduisant à une incidence nette négative de 127,8 millions d'euros au 30 juin 2017, à comparer avec une incidence quasiment neutre de 0,1 million d'euros au 30 juin 2016.

Le Groupe adopte, dans le cadre de la gestion de ses excédents de trésorerie, une politique prudente de placement à court terme. Les règles d'investissement sont définies par la direction financière du Groupe et contrôlées par le service trésorerie de Dassault Systèmes SE.

Voir également le Tableau des flux de trésorerie consolidés des Comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2017.

2.5 Parties liées

Des accords conclus avec des parties liées à Dassault Systèmes ont été identifiés dans le Document de référence de Dassault Systèmes pour 2016, déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 22 mars 2017, au paragraphe 4.1.1 « Comptes consolidés et annexes », Note 26. Il n'y a pas eu de nouveaux accords au cours du premier semestre 2017.

Les accords conclus avec Dassault Aviation, et dont il est fait mention dans ledit Document de référence, se sont poursuivis au cours du premier semestre 2017, sans modification de nature à influencer significativement sur la situation financière ou les résultats de Dassault Systèmes durant le premier semestre 2017.

2.6 Evènements importants survenus au cours du premier semestre 2017

Fait marquant

Le 25 juillet 2017, Dassault Systèmes a annoncé la signature d'un nouvel accord de partenariat étendu avec The Boeing Corporation. Aux termes de cet accord, Boeing procédera au déploiement des logiciels de Dassault Systèmes au sein de ses divisions Aviation commerciale, Défense et Espace. Boeing adoptera la plateforme **3DEXPERIENCE** de Dassault Systèmes pour la gestion des opérations industrielles et la gestion du cycle de vie des produits. Boeing installera en plusieurs phases la plateforme **3DEXPERIENCE** et s'appuiera sur les *Industry Solutions Experiences* spécialisées pour l'Aéronautique & Défense, *Winning Program*, *Co-Design to Target*, *Ready for Rate*, *Build to Operate* et *License to Fly*, pour instituer une collaboration numérique complète au sein de toute l'entreprise, comprenant la conception, l'ingénierie, l'analyse des données, la planification de la production et l'exécution sur les chaînes de montage. Cette décision est le résultat d'un processus de sélection au cours duquel a été menée une analyse rigoureuse des capacités fonctionnelles des logiciels, de leurs coûts et des gains pour l'ensemble de la chaîne de valeur. La plateforme **3DEXPERIENCE** permet de réduire les coûts d'intégration et de support, d'améliorer la productivité, de favoriser l'innovation et d'aider à l'introduction de meilleures pratiques pour offrir un travail standard à travers la chaîne de valeur. La plateforme **3DEXPERIENCE** peut non seulement simuler des produits et des processus, mais aussi identifier et éliminer les risques potentiels et les problèmes de qualité avant la production. La source unique de données de la plateforme dans toutes les applications fournira des informations en temps réel fiables et réalisables et une communication fluide à travers l'ensemble de l'entreprise et de la chaîne d'approvisionnement ainsi que dans toutes les générations de produits.

Autres informations

Le 23 mai 2017, les actionnaires de Dassault Systèmes, réunis en Assemblée générale, ont approuvé, au titre de l'exercice 2016, un dividende de 0,53 euro par action, en augmentation de 12,8 % par rapport à l'exercice précédent. L'Assemblée a accordé aux actionnaires la faculté d'opter pour le paiement de leur dividende en actions nouvelles de Dassault Systèmes SE et/ou en numéraire. Les actionnaires ayant choisi de recevoir leur dividende sous la forme d'actions nouvelles ont représenté environ 61 % des actions Dassault Systèmes. En conséquence, 1 011 090 actions nouvelles ordinaires de Dassault Systèmes ont été créées, ce qui représente 0,39 % du capital social avant prise en compte de l'émission des actions nouvelles et 0,26 % des droits de vote (bruts) calculés sur la base du capital social et des droits de vote au 31 mai 2017. Les nouvelles actions ont été livrées le 26 juin 2017 et admises aux négociations sur le marché réglementé d'Euronext Paris le même jour. Le dividende en numéraire a été mis en paiement à compter du 26 juin 2017 pour un montant global de 51,3 millions d'euros.

2.7 Perspectives 2017

Le Groupe a révisé ses objectifs financiers 2017 conformément à son communiqué de presse sur ses résultats du second trimestre publié le 25 juillet 2017 :

- le Groupe maintient son objectif de croissance du chiffre d'affaires non-IFRS d'environ 6 - 7 %, son objectif de croissance des ventes de nouvelles licences de 8 - 10 % et son objectif de chiffre d'affaires logiciel récurrent de 6 % (données hors effet de change) ;
- le Groupe maintient également son objectif 2017 de marge opérationnelle non-IFRS d'environ 31,5 %, contre 31,2 % pour 2016 ;
- compte tenu de l'appréciation de l'euro par rapport aux principales autres monnaies étrangères utilisées, et des hypothèses relatives à d'autres devises décrites ci-après, Dassault Systèmes diminue ses prévisions de chiffre d'affaires 2017 non-IFRS de 50 millions d'euros à 3,240 – 3,265 milliards d'euros, et de son résultat net dilué par action de 0,06 euro pour le situer dans une fourchette de 2,62 à 2,66 euros représentant une progression de 5 à 7 % ;
- ces objectifs sont fondés sur des hypothèses de taux de change moyen de 1,12 dollar US pour 1,00 euro et de 125,9 JPY pour 1,00 euro pour l'année 2017 avant couverture de changes. Ils prennent en compte les taux de change moyens réels pour le dollar US et pour le yen japonais des premier et deuxième trimestres 2017 et anticipent un taux de change moyen de 1,15 dollar US pour 1,00 euro et de 130 JPY pour 1,00 euro pour les troisième et quatrième trimestres 2017. Les objectifs financiers présentés ci-dessus intègrent également un impact potentiel des autres devises (essentiellement la livre sterling, le won coréen et le yuan chinois) représentant environ 10 % du chiffre d'affaires du Groupe en 2016.

Les objectifs du Groupe sont préparés et communiqués uniquement sur la base de données non-IFRS et font l'objet des précautions détaillées ci-après. Les objectifs non-IFRS décrits ci-dessus ne prennent pas en compte les éléments comptables suivants et sont fondés sur les hypothèses de taux de change pour 2017 présentées ci-dessus : le traitement comptable des produits constatés d'avance estimé à environ 12 millions d'euros, la charge liée à l'attribution d'actions de performance et de stock-options estimée à environ 99 millions d'euros pour 2017, et l'amortissement des actifs incorporels acquis à environ 161 millions d'euros pour 2017. Les objectifs ci-dessus ne prennent pas en compte l'impact des autres produits et charges opérationnels, nets, essentiellement composés de charges liées aux acquisitions et de charges d'intégration et de restructuration, l'impact de certains effets financiers non-récurrents et de certains effets fiscaux non-récurrents liés à des restructurations. Ces estimations n'incluent pas d'éventuelles nouvelles attributions de stock-options ou d'actions de performance, ni de nouvelles acquisitions ou restructurations survenant après le 25 juillet 2017.

Les données figurant ci-dessus comprennent des déclarations sur les objectifs de performances financières à venir de Dassault Systèmes. Ces déclarations de nature prospective se fondent sur les opinions et hypothèses des dirigeants du Groupe à la date du 25 juillet 2017 et impliquent des risques et des incertitudes connus et inconnus.

Les taux de change mentionnés ci-dessus sont des hypothèses de travail : les cours des devises varient et peuvent affecter significativement les résultats de Dassault Systèmes s'ils diffèrent de cette hypothèse.

Les principaux risques et incertitudes auxquels le Groupe pourrait être confronté durant les six mois restants de l'exercice 2017 sont présentés au paragraphe 1.6 « Facteurs de risques » du Document de référence pour 2016, déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 22 mars 2017, à l'exception des risques de change et de taux d'intérêt qui sont mis à jour dans la Note 13 des comptes semestriels consolidés résumés au 30 juin 2017 figurant au chapitre 3 du présent rapport.

3 COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2017

Comptes de résultat consolidés

	Semestres clos les 30 juin		
	Note	2017 (non audité)	2016 (non audité)
<i>(en milliers d'euros, à l'exception des montants par action)</i>			
Nouvelles licences et autres ventes de logiciels		384 826	354 132
Licences périodiques et maintenance		1 003 877	927 421
Ventes de logiciels	5	1 388 703	1 281 553
Prestations de services et autres		177 514	163 814
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES		1 566 217	1 445 367
Coût des ventes de logiciels		(78 368)	(75 222)
Coût des prestations de services et autres		(161 775)	(155 819)
Frais de recherche et de développement		(305 908)	(269 208)
Frais commerciaux		(518 305)	(459 925)
Frais généraux et administratifs		(121 832)	(110 418)
Amortissement des actifs incorporels acquis		(80 485)	(77 371)
Autres produits et charges opérationnels, nets	8	(10 598)	(13 533)
RESULTAT OPERATIONNEL		288 946	283 871
Produits et charges d'intérêts, nets	9	7 689	(16 025)
Autres produits et charges financiers, nets	9	14 789	(785)
RESULTAT AVANT IMPOT SUR LE RESULTAT		311 424	267 061
Charge d'impôt sur le résultat		(102 179)	(73 471)
RESULTAT NET		209 245	193 590
Dont :			
Résultat net, part du Groupe		207 958	191 154
Intérêts minoritaires		1 287	2 436
Résultat par action			
Résultat net de base par action		0,82	0,75
Résultat net dilué par action		0,81	0,74

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

État du résultat global

	Semestres clos les 30 juin		
	Note	2017 (non audité)	2016 (non audité)
<i>(en milliers d'euros)</i>			
RESULTAT NET		209 245	193 590
(Pertes) Gains sur les couvertures de flux de trésorerie	14	5 631	(23 416)
Écarts de conversion		(216 728)	(29 911)
Produit (Charge) d'impôt sur les éléments recyclables		(1 782)	9 068
Autres éléments du résultat global recyclables ultérieurement en résultat net, nets d'impôts		(212 879)	(44 259)
Réévaluations des régimes de retraite à prestations définies		2 295	(18 927)
Produit (Charge) d'impôt sur les éléments non recyclables		(603)	6 212
Autres éléments du résultat global non recyclables ultérieurement en résultat net, nets d'impôts		1 692	(12 715)
AUTRES ELEMENTS DU RESULTAT GLOBAL, NETS D'IMPOTS		(211 187)	(56 974)
TOTAL RESULTAT GLOBAL, NET		(1 942)	136 616
Dont :			
Part revenant au Groupe		(2 748)	135 604
Part revenant aux minoritaires		806	1 012

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Bilans consolidés

<i>(en milliers d'euros)</i>	Note	30 juin 2017 (non audité)	31 décembre 2016 (audité)
Actif			
Trésorerie et équivalents de trésorerie		2 769 228	2 436 701
Placements à court terme		48 154	56 064
Clients et comptes rattachés, nets	10	610 333	820 442
Créances d'impôt sur le résultat		121 369	108 230
Autres actifs courants		142 817	148 999
TOTAL ACTIF COURANT		3 691 901	3 570 436
Immobilisations corporelles, nettes		156 717	135 402
Actifs financiers non courants		157 010	174 824
Impôts différés actifs		129 457	135 886
Immobilisations incorporelles, nettes	11	970 752	1 079 076
Goodwill	11	1 799 831	1 847 442
TOTAL ACTIF NON COURANT		3 213 767	3 372 630
TOTAL ACTIF		6 905 668	6 943 066

(en milliers d'euros)

Passif et capitaux propres

Dettes fournisseurs		137 266	144 860
Personnel et comptes rattachés		305 131	315 796
Produits constatés d'avance		928 665	853 147
Impôt sur le résultat à payer		56 030	27 262
Autres passifs courants		139 812	124 575
TOTAL PASSIF COURANT		1 566 904	1 465 640
Impôts différés passifs		240 548	258 729
Emprunts non courants	12	1 000 000	1 000 000
Autres passifs non courants		304 991	335 866
TOTAL PASSIF NON COURANT		1 545 539	1 594 595
Capital		129 912	128 998
Primes d'émission		609 449	500 098
Actions propres		(264 036)	(222 933)
Réserves consolidées et autres réserves		3 247 390	3 173 639
Autres éléments		68 025	280 423
Total capitaux propres, part du Groupe		3 790 740	3 860 225
Intérêts minoritaires		2 485	22 606
TOTAL CAPITAUX PROPRES	14	3 793 225	3 882 831
TOTAL PASSIF ET CAPITAUX PROPRES		6 905 668	6 943 066

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Tableau des flux de trésorerie consolidés

	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2017 (non audité)	2016 (non audité)
<i>(en milliers d'euros)</i>			
Résultat net		209 245	193 590
Élimination des éléments sans incidence sur la trésorerie	15	117 904	94 386
Variation des actifs et passifs d'exploitation	15	265 237	161 104
Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles		592 386	449 080
Acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles		(45 805)	(18 446)
Acquisitions de placements à court terme		(45 444)	(63 738)
Cessions de placements à court terme		49 110	83 543
Acquisitions de filiales consolidées, nettes de la trésorerie acquise		(7 959)	(11 178)
Autres		6 414	605
Trésorerie nette absorbée par les activités d'investissement		(43 684)	(9 214)
Exercice de stock-options		21 770	10 564
Dividendes versés	14	(51 277)	(101 944)
Rachat d'actions propres	14	(44 812)	(43 288)
Acquisition d'intérêts minoritaires		(14 056)	-
Trésorerie nette absorbée par les activités de financement		(88 375)	(134 668)
Incidence des variations de taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie		(127 800)	109
AUGMENTATION DE LA TRESORERIE ET DES EQUIVALENTS DE TRESORERIE		332 527	305 307
TRESORERIE ET EQUIVALENTS DE TRESORERIE A L'OUVERTURE DE L'EXERCICE		2 436 701	2 280 534
TRESORERIE ET EQUIVALENTS DE TRESORERIE A LA CLOTURE DE L'EXERCICE		2 769 228	2 585 841
Informations complémentaires			
Impôts payés		61 767	163 313
Intérêts payés		5 661	5 552

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

Tableau de variations des capitaux propres consolidés

<i>(en milliers d'euros)</i>	Autres éléments								
	Capital	Primes d'émission	Actions propres	Réserves consolidées et autres réserves	Couvertures de flux de trésorerie	Ecart de conversion	Part du Groupe	Intérêts minoritaires	Total Capitaux propres
Situation au 1^{er} janvier 2016	128 357	454 448	(108 921)	2 797 556	(10 651)	207 742	3 468 531	19 167	3 487 698
Résultat net	-	-	-	191 154	-	-	191 154	2 436	193 590
Autres éléments du résultat global, net	-	-	-	(12 715)	(13 649)	(29 186)	(55 550)	(1 424)	(56 974)
Résultat global, net	-	-	-	178 439	(13 649)	(29 186)	135 604	1 012	136 616
Dividendes	140	19 062	-	(119 287)	-	-	(100 085)	(1 859)	(101 944)
Exercice de stock-options	260	11 090	-	-	-	-	11 350	-	11 350
Transactions sur actions propres	-	-	(43 288)	-	-	-	(43 288)	-	(43 288)
Paiements fondés sur des actions	-	-	-	30 303	-	-	30 303	-	30 303
Autres variations	-	-	-	(141)	-	-	(141)	-	(141)
Situation au 30 juin 2016 (non audité)	128 757	484 600	(152 209)	2 886 870	(24 300)	178 556	3 502 274	18 320	3 520 594
Résultat net	-	-	-	256 038	-	-	256 038	2 579	258 617
Autres éléments du résultat global, net	-	-	-	3 094	24 779	101 388	129 261	1 707	130 968
Résultat global, net	-	-	-	259 132	24 779	101 388	385 299	4 286	389 585
Dividendes	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Exercice de stock-options	241	15 498	-	-	-	-	15 739	-	15 739
Transactions sur actions propres	-	-	(70 724)	(13 247)	-	-	(83 971)	-	(83 971)
Paiements fondés sur des actions	-	-	-	41 461	-	-	41 461	-	41 461
Autres variations	-	-	-	(577)	-	-	(577)	-	(577)
Situation au 1^{er} janvier 2017	128 998	500 098	(222 933)	3 173 639	479	279 944	3 860 225	22 606	3 882 831
Résultat net	-	-	-	207 958	-	-	207 958	1,287	209 245
Autres éléments du résultat global, net	-	-	-	1 692	3 849	(216 247)	(210,706)	(481)	(211 187)
Résultat global, net	-	-	-	209 650	3 849	(216 247)	(2 748)	806	(1 942)
Dividendes	506	82 667	-	(134 450)	-	-	(51 277)	-	(51 277)
Exercice de stock-options	408	26 684	-	-	-	-	27 092	-	27 092
Transactions sur actions propres	-	-	(41 103)	(3 709)	-	-	(44 812)	-	(44 812)
Paiements fondés sur des actions	-	-	-	47 623	-	-	47 623	-	47 623
Transactions avec les intérêts minoritaires	-	-	-	(47 880)	-	-	(47 880)	(20 927)	(68 807)
Autres variations	-	-	-	2 517	-	-	2 517	-	2 517
Situation au 30 juin 2017 (non audité)	129 912	609 449	(264 036)	3 247 390	4 328	63 697	3 790 740	2 485	3 793 225

L'annexe fait partie intégrante des comptes consolidés résumés semestriels.

ANNEXE AUX COMPTES CONSOLIDES RESUMES SEMESTRIELS AU 30 JUIN 2017

Note 1	Description des activités du Groupe	Note 9	Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets
Note 2	Résumé des principales méthodes comptables	Note 10	Clients et comptes rattachés, nets
Note 3	Effet de la saisonnalité	Note 11	Immobilisations incorporelles et goodwill
Note 4	Données financières analysées par secteur opérationnel	Note 12	Emprunts
Note 5	Ventes de logiciels	Note 13	Instruments dérivés
Note 6	Subventions publiques	Note 14	Capitaux propres
Note 7	Paiements fondés sur des actions	Note 15	Tableau des flux de trésorerie consolidés
Note 8	Autres produits et charges opérationnels, nets	Note 16	Engagements et passifs éventuels

Note 1 Description des activités du Groupe

Le « Groupe » fait référence à Dassault Systèmes SE et ses filiales. Le Groupe propose des solutions logicielles et des services conçus pour accompagner les entreprises dans leurs processus d'innovation, de la spécification et la conception d'un nouveau produit, jusqu'à sa fabrication, sa fourniture et sa vente, en passant par son maquettage, sa simulation, et la représentation réaliste de son expérience d'utilisation.

Les clients du Groupe appartiennent aux 12 secteurs d'activité suivants : Transport et Mobilité ; Équipements industriels ; Aéronautique et Défense ; Finance et Services ; Hautes technologies ; Sciences de la vie ; Énergie et Procédés ; Biens de consommation - Distribution ; Ressources naturelles ; Architecture, Ingénierie et Construction ; Produits de grande consommation - Distribution et Marine et Offshore. Afin de répondre aux besoins de ses clients, le Groupe a développé, grâce à la plateforme 3DEXPERIENCE, un vaste portefeuille d'applications logicielles composé d'applications de modélisation 3D, de contenu et de simulation, sociales et collaboratives, et de traitement de l'information.

Dassault Systèmes SE est une société européenne (Societas Europaea) de droit français, dont le siège social est situé au 10, rue Marcel Dassault à Vélizy-Villacoublay, en France. Les titres de Dassault Systèmes SE sont cotés sur Euronext Paris. Ces comptes consolidés résumés semestriels ont été arrêtés par le Conseil d'administration le [24 juillet] 2017.

Note 2 Résumé des principales méthodes comptables

Base de préparation des comptes consolidés résumés semestriels

Ces comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2017 ont été préparés conformément à la norme International Accounting Standard (« IAS ») 34 « Information financière intermédiaire » et, à ce titre, ne comprennent pas toutes les informations requises pour des comptes consolidés annuels. Ils doivent donc être lus conjointement avec les comptes consolidés du Groupe pour l'exercice clos le 31 décembre 2016 qui sont établis conformément au référentiel International Financial Reporting Standards (« IFRS ») tel qu'adopté par l'Union Européenne.

Ces comptes consolidés résumés semestriels sont présentés en milliers d'euros, sauf indication contraire.

Résumé des principales méthodes comptables

Les méthodes comptables appliquées dans ces comptes consolidés résumés semestriels sont identiques à celles utilisées pour la préparation des comptes consolidés pour l'exercice clos le 31 décembre 2016, à l'exception des dispositions spécifiques à l'établissement des comptes intermédiaires :

- La charge d'impôt est calculée en appliquant au résultat avant impôt de la période le taux effectif moyen estimé pour l'exercice retraité des éléments ponctuels du semestre, lesquels sont enregistrés dans la période où ils se sont produits ;
- Sauf évènement particulier ou variation significative des hypothèses actuarielles, les engagements de retraite du semestre sont estimés à partir des études actuarielles réalisées pour la clôture de l'exercice précédent.

Les principales méthodes comptables du Groupe sont décrites dans les notes aux états financiers consolidés annuels de l'exercice clos le 31 décembre 2016.

Le Groupe n'a appliqué par anticipation aucune autre norme, interprétation ou amendement paru au Journal Officiel de l'Union Européenne au 30 juin 2017 :

IFRS 9 – Instruments financiers

La norme IFRS 9 « Instruments financiers », remplace la norme IAS 39 « Instruments financiers : comptabilisation et évaluation » et traite de la classification et de l'évaluation, ainsi que de la dépréciation et la comptabilité de couverture des actifs et passifs financiers.

Le Groupe prévoit d'appliquer la norme IFRS 9 dans ses comptes consolidés à partir du 1er janvier 2018 et finalisera son évaluation détaillée des impacts de sa première application lors du second semestre 2017.

IFRS 15 – Produits des activités ordinaires tirés de contrats avec des clients

IFRS 15 pose les principes de comptabilisation du chiffre d'affaires relatif aux contrats conclus avec des clients. Elle remplace les précédentes normes et interprétations relatives à la reconnaissance du chiffre d'affaires, notamment IAS 18 « Produits des activités ordinaires », IAS 11 « Contrats de construction » et IFRIC 13 « Programmes de fidélisation de la clientèle ». La norme introduit un modèle unique en cinq étapes permettant de déterminer le moment et le montant de revenu à reconnaître au titre du contrat. Elle apporte un guide d'application notamment sur les licences, et des dispositions spécifiques sur les modalités de capitalisation des coûts d'obtention ou de réalisation d'un contrat qui ne sont pas adressés par d'autres normes. La norme requiert la publication en annexe de nouvelles informations qualitatives et quantitatives.

Le Groupe prévoit d'appliquer la norme IFRS 15 dans ses comptes consolidés à partir du 1er janvier 2018 selon la méthode rétrospective modifiée. Selon cette méthode, l'effet de la première application de la norme est comptabilisé dans les capitaux propres au 1er janvier 2018 sans retraitement des périodes comparatives.

Le Groupe continue de mener son analyse approfondie des effets résultants de la première application de la norme. Cette analyse est menée par un comité de pilotage de projet supervisant l'avancée et les résultats des travaux des équipes techniques internationales internes et externes spécialisées en reconnaissance de revenu et des équipes informatiques. Le projet inclut également une mise à jour de ses règles et politiques comptables concernant le chiffre d'affaires et des formations dédiées à déployer au sein du Groupe au cours du second semestre 2017.

Le principal changement concerne les offres groupées de licences et maintenance périodiques, généralement annuelles (Yearly Licence Charge), dont le chiffre d'affaires est actuellement comptabilisé linéairement sur la période contractuelle. Selon les nouveaux critères introduits par la norme IFRS 15, l'offre groupée sera séparée entre deux composantes : la licence et la maintenance. Le chiffre d'affaires issu de la composante licence sera comptabilisé lorsque le contrôle de la licence est transféré au client, alors que le chiffre d'affaires de la composante maintenance sera comptabilisé selon la méthode linéaire sur la durée du contrat. En synthèse, le montant total de chiffre d'affaires issu de chaque offre groupée restera inchangé, seul le rythme de leur comptabilisation au cours de la période contractuelle (généralement annuelle) sera modifié.

Le Groupe procède actuellement à une adaptation de ses systèmes d'information afin de gérer le changement relatif aux offres groupées de licences et maintenance périodiques et de collecter les nouvelles informations quantitatives à produire en annexes.

Le Groupe prévoit de finaliser son analyse technique au cours du second semestre 2017 mais n'anticipe pas d'autre changement significatif sur la base des transactions de son périmètre actuel.

IFRS 16 – Contrats de location

Le 13 janvier 2016, l'IASB a publié une nouvelle norme IFRS 16 sur la comptabilisation des contrats de location. Cette norme représente une évolution majeure dans la comptabilisation des contrats de location et prévoit un modèle unique de comptabilisation chez le preneur qui nécessite de reconnaître les actifs et passifs pour tous les contrats de location à l'exception de ceux d'une durée inférieure à 12 mois ou ceux dont l'actif sous-jacent est de faible valeur. Selon ce modèle, sera comptabilisée en charge opérationnelle, la dotation aux amortissements de l'actif, et, en charge financière, le coût de la dette envers le bailleur, alors que selon les textes en vigueur la charge de loyer est constatée en charge opérationnelle.

Le Groupe prévoit d'appliquer la norme IFRS 16 dans ses comptes consolidés à partir du 1er janvier 2019.

Le Groupe a procédé à l'identification de ses contrats de location et à une évaluation de la dette au titre des loyers sur un ensemble limité d'entités. Il a également déployé un recensement mondial de ses contrats de location afin d'étendre son évaluation à l'ensemble des entités au cours du second semestre 2017.

Le Groupe déterminera les modalités d'application de la nouvelle norme à l'issue de ces phases d'évaluations.

Note 3 Effet de la saisonnalité

L'activité du Groupe est soumise à des fluctuations saisonnières. Historiquement, le niveau des ventes, le résultat opérationnel et le résultat net du Groupe sont généralement plus élevés au quatrième trimestre, ainsi qu'il est généralement observé dans le secteur du logiciel.

Note 4 Données financières analysées par secteur opérationnel

Les secteurs opérationnels sont des composantes du Groupe pour lesquelles des informations financières isolées sont disponibles, et dont les résultats opérationnels sont régulièrement examinés par la direction du Groupe, en vue d'évaluer leurs performances et de décider de l'affectation des ressources. Le Groupe opère sur un secteur opérationnel unique, la vente de solutions logicielles, dont l'objectif est d'offrir aux clients la capacité d'intégrer leurs processus d'innovation depuis la mise au point d'un nouveau concept jusqu'à l'expérimentation réaliste du produit qui en est issu, en passant par toutes les étapes de conception détaillée, de simulation scientifique et de production grâce à la plateforme 3DEXPERIENCE.

La mesure de la performance du secteur opérationnel est fondée sur les données financières complémentaires non-IFRS du Groupe (voir le paragraphe 2.3.3 « Données financières complémentaires non-IFRS »). Les principes comptables appliqués diffèrent de ceux décrits dans la Note 2 Résumé des principales méthodes comptables sur les aspects suivants :

- les indicateurs de chiffre d'affaires et de résultat du secteur opérationnel incluent la totalité du chiffre d'affaires qui aurait été comptabilisé par les sociétés acquises si elles étaient restées indépendantes, mais dont une partie est exclue du chiffre d'affaires du Groupe afin de refléter la juste valeur des obligations assumées ;
- l'indicateur de résultat du secteur opérationnel exclut les charges comptabilisées au titre des paiements fondés sur des actions et les charges sociales associées (voir la Note 7 Paiements fondés sur des actions), l'amortissement des actifs incorporels acquis et les autres produits et charges opérationnels, nets (voir la Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets).

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES DU SECTEUR OPERATIONNEL	1 576 353	1 447 475
Ajustement des produits constatés d'avance liés aux acquisitions	(10 131)	(2 108)
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES	1 566 222	1 445 367

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
RESULTAT DU SECTEUR OPERATIONNEL	444 522	410 842
Ajustement des produits constatés d'avance liés aux acquisitions	(10 131)	(2 108)
Charge au titre des paiements fondés sur des actions et charges sociales associées	(54 356)	(33 959)
Amortissement des actifs incorporels acquis	(80 485)	(77 371)
Autres produits et charges opérationnels, nets	(10 598)	(13 533)
RESULTAT OPERATIONNEL	288 952	283 871

Note 5 Ventes de logiciels

Les ventes de logiciels se décomposent de la façon suivante :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Nouvelles licences	379 132	348 897
Licences périodiques et maintenance	1 003 877	927 421
Autres ventes de logiciels	5 694	5 235
VENTES DE LOGICIELS	1 388 703	1 281 553

La répartition des ventes de logiciels par principale ligne de produit se décompose de la façon suivante :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Logiciel CATIA	486 160	465 479
Logiciel SOLIDWORKS	350 886	303 683
Logiciel ENOVIA	158 049	152 610
Autres logiciels	393 608	359 781
VENTES DE LOGICIELS	1 388 703	1 281 553

Note 6 Subventions publiques

Les subventions reçues des organismes publics sont présentées au compte de résultat consolidé en déduction des frais de recherche et de développement et du coût des prestations de services et autres, comme suit :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Frais de recherche et de développement	12 945	13 796
Coût des prestations de services et autres	366	407
TOTAL SUBVENTIONS PUBLIQUES	13 311	14 203

Note 7 Paiements fondés sur des actions

La charge comptabilisée au titre des paiements fondés sur des actions et des charges sociales associées, est présentée au compte de résultat consolidé comme suit :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Frais de recherche et de développement	(22 990)	(13 946)
Frais commerciaux	(18 116)	(11 713)
Frais généraux et administratifs	(11 085)	(6 933)
Coût des ventes	(2 165)	(1 367)
CHARGE COMPTABILISEE AU TITRE DES PAIEMENTS FONDES SUR DES ACTIONS	(54 356)	(33 959)

Les mouvements relatifs à l'acquisition d'options et d'actions de performance au cours du semestre clos le 30 juin 2017 sont les suivants :

	Nombre d'actions		
	Actions de performance	Stock-options	Total
EN COURS D'ACQUISITION AU 1^{ER} JANVIER 2017	3 378 220	3 373 199	6 751 419
Attribuées	1 101 700	2 050 370	3 152 070
Acquises	-	(670 402)	(670 402)
Annulées	(7 350)	(187 205)	(194 555)
EN COURS D'ACQUISITION AU 30 JUIN 2017	4 472 570	4 565 962	9 038 532

Actions de performance

Dans le cadre de l'autorisation qui lui a été conférée par l'Assemblée générale des actionnaires de Dassault Systèmes SE du 4 septembre 2015, le Conseil d'administration du 23 mai 2017 a attribué 801 700 actions de performance à certains salariés et dirigeants (Plan 2017-A) et 300 000 actions à M. Bernard Charlès, Vice-président du Conseil d'administration et Directeur Général au titre de la démarche d'association progressive au capital de l'entreprise (Plan 2017-B). Ces actions ne seront effectivement acquises qu'à l'expiration d'une période de trois ans, à condition que le critère basé sur la croissance du bénéfice net dilué par actions du Groupe (« BNPA ») ait été atteint et que le bénéficiaire soit encore salarié ou mandataire social du Groupe à l'issue d'une période de présence de deux ans. La condition liée au BNPA (condition accessoire à l'acquisition des actions) repose sur un objectif de croissance entre le BNPA non-IFRS pour l'exercice 2019 hors effets de la variation des taux de change par rapport à celui réalisé pour l'exercice 2016.

La juste valeur moyenne pondérée, à la date d'attribution, des actions de performance attribuées en 2017 était de 43,35 euros. Elle a été déterminée par rapport au cours de l'action du Groupe à la date d'attribution, ajusté pour y inclure la condition d'atteinte du BNPA. La condition accessoire à l'acquisition des actions reposant sur le BNPA a été valorisée au moyen d'un modèle de simulation de type Monte-Carlo. Ce modèle simule la performance du BNPA non-IFRS hors effets de la variation des taux de change de Dassault Systèmes, en prenant en compte un taux de volatilité historique de 9.82 % et une volatilité de (0,12) %.

Stock-options

Dans le cadre de l'autorisation qui lui a été conférée par l'Assemblée générale des actionnaires de Dassault Systèmes SE du 26 mai 2016, le Conseil d'administration du 23 mai 2017 a attribué 2 050 370 options de souscription d'actions Dassault Systèmes à certains salariés, à un prix d'exercice de 82,00 euros (Plan 2017-01).

Ces options ne seront effectivement acquises qu'à l'expiration d'une période d'un à trois ans et à condition que le bénéficiaire soit encore salarié du Groupe à cette date d'acquisition et que certains critères de performance non liés au marché aient été atteints pour les exercices 2017, 2018 et 2019. Elles expirent 10 ans après leur date d'attribution ou à la fin du contrat de travail si elle intervient avant.

La juste valeur moyenne pondérée, à la date d'attribution, des options attribuées en 2017 était de 10,01 euros. Elle a été déterminée au moyen d'un modèle de type Black-Scholes prenant en compte les hypothèses suivantes : une durée de vie moyenne prévue de 6 ans, un taux de volatilité attendu de 19 %, un taux de rendement du dividende de 0,70 % et un taux d'intérêt sans risque moyen de 0,23 %. La volatilité anticipée a été déterminée sur la base d'une combinaison de la volatilité historique des actions du Groupe et d'une volatilité implicite des options du Groupe.

Note 8 Autres produits et charges opérationnels, nets

Le détail des Autres produits et charges opérationnels, nets, est présenté ci-dessous :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Coûts liés au dispositif de congé de fin de carrière ⁽¹⁾	(3 999)	(6 679)
Coûts liés aux déménagements et réorganisations de sites ⁽²⁾	(3 867)	(4 501)
Coûts d'acquisition	(1 852)	(206)
Coûts de restructuration	(880)	(2 147)
AUTRES PRODUITS ET CHARGES OPERATIONNELS, NETS	(10 598)	(13 533)

- (1) En juin 2016, le Groupe a mis en place au sein des entités françaises un dispositif de congé de fin de carrière, sur la base du volontariat et sur une durée de trois ans. Ce dispositif permet aux salariés éligibles de cesser de manière anticipée leur activité professionnelle tout en bénéficiant d'un revenu de remplacement jusqu'à ce qu'ils puissent faire valoir leurs droits à la retraite à taux plein. Ce dispositif constitue un avantage postérieur à l'emploi dont le coût estimé, qui repose notamment sur une hypothèse de taux d'adhésion des salariés éligibles au dispositif, est provisionné en prenant en compte la durée estimée d'activité résiduelle des salariés concernés.
- (2) En 2017, comprend principalement des provisions au titre des loyers des locaux inoccupés, avant la mise en service d'un nouveau bâtiment au 3DS Paris Campus. En 2016, comprend principalement des provisions au titre des loyers des locaux inoccupés, en lien avec la réorganisation des locaux du Groupe en Amérique du Nord.

Note 9 Produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets

Le détail des produits et charges d'intérêts, nets et autres produits et charges financiers, nets pour les semestres clos les 30 juin 2017 et 2016 est présenté ci-dessous :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Produits d'intérêts ⁽¹⁾	11 016	8 939
Charges d'intérêts ⁽²⁾	(3 327)	(24 964)
PRODUITS ET CHARGES D'INTERETS, NETS	7 689	(16 025)
Pertes de change, nettes ⁽³⁾	(5 121)	(8 128)
Autres, nets ⁽⁴⁾	19 910	7 343
AUTRES PRODUITS ET CHARGES FINANCIERS, NETS	14 789	(785)

- (1) Les produits d'intérêts correspondent essentiellement aux intérêts sur la trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme.
- (2) En 2017, comprend principalement une charge d'intérêts financiers de 5,6 millions d'euros sur deux lignes de crédit de 650 et 350 millions d'euros, mises en place en octobre 2015 et juin 2013, respectivement (voir la Note 12 Emprunts). En 2016, comprend principalement une charge d'intérêts financiers de 5,5 millions d'euros sur deux lignes de crédit de 650 et 350 millions d'euros mises en place en octobre 2015 et juin 2013 et l'impact de la cessation de la comptabilité de couverture pour les swaps de taux d'intérêts pour 18,6 millions d'euros compte tenu des perspectives durables de taux d'intérêts négatifs.
- (3) La perte nette des opérations en devises est essentiellement due à la dépréciation du dollar survenu lors du deuxième trimestre 2017, et ringgits malaisiens et livres sterling en 2016.
- (4) En 2017, comprend principalement (i) la cession d'une participation, ainsi que (ii) suite à l'acquisition de Outscale au cours du semestre, la réévaluation à la juste valeur d'une part d'une participation dans Outscale, et d'autre part d'un emprunt convertible qui étaient tous deux précédemment détenus par le Groupe. En 2016, comprend principalement un gain sur la cession d'une participation.

Note 10 Clients et comptes rattachés, nets

Les clients et comptes rattachés sont évalués au coût amorti.

<i>(en milliers d'euros)</i>	30 juin 2017	31 décembre 2016
Clients et comptes rattachés	636 560	843 818
Dépréciation des comptes clients	(26 227)	(23 376)
CLIENTS ET COMPTES RATTACHES, NETS	610 333	820 442

L'échéancier des comptes clients et comptes rattachés, nets est présenté ci-dessous :

<i>(en milliers d'euros)</i>	30 juin 2017	31 décembre 2016
Créances échues à la date de clôture :		
Moins de 3 mois	79 834	84 805
Entre 3 et 6 mois	19 904	18 030
Au-delà de 6 mois	10 721	11 059
CREANCES ECHUES	110 459	113 894
Créances non échues	499 874	706 548
TOTAL CLIENTS ET COMPTES RATTACHES, NETS	610 333	820 442

Note 11 Immobilisations incorporelles et goodwill

Les immobilisations incorporelles sont constituées des éléments suivants :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestre clos le 30 juin 2017			Exercice clos le 31 décembre 2016		
	Valeur brute	Amortissements cumulés	Valeur nette	Valeur brute	Amortissements cumulés	Valeur nette
Logiciels	1 158 593	(614 316)	544 277	1 180 815	(591 839)	588 976
Relations clients	995 624	(586 755)	408 869	1 053 573	(578 716)	474 857
Autres actifs incorporels	37 625	(20 019)	17 606	34 809	(19 566)	15 243
TOTAL	2 191 842	(1 221 090)	970 752	2 269 197	(1 190 121)	1 079 076

L'évolution de la valeur nette des immobilisations incorporelles s'analyse de la façon suivante au 30 juin 2017 :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Logiciels	Relations clients	Autres actifs incorporels	Total
VALEURS NETTES AU 1^{ER} JANVIER 2017	588 976	474 857	15 243	1 079 076
Regroupements d'entreprises	3 598	-	339	3 937
Autres acquisitions	11 710	(3 034)	3 202	11 878
Dotations aux amortissements	(44 427)	(39 504)	(679)	(84 610)
Effet de la conversion	(15 580)	(23 450)	(499)	(39 529)
VALEURS NETTES AU 30 JUIN 2017	544 277	408 869	17 606	970 752

L'évolution du goodwill s'analyse de la façon suivante au 30 juin 2017 :

(en milliers d'euros)

GOODWILL AU 1^{ER} JANVIER 2017	1 847 442
Regroupements d'entreprises	37 796
Effet de la conversion et autres mouvements	(85 407)
GOODWILL AU 30 JUIN 2017	1 799 831

Note 12 Emprunts

En octobre 2015, le Groupe a mis en place une ligne de crédit sur 5 ans, qui peut être prorogée de deux années supplémentaires, pour un montant de 650 millions d'euros. La ligne de crédit a été immédiatement tirée et porte intérêts au taux Euribor 1 mois plus 0,50 % par an. En octobre 2016, le Groupe a prorogé sa maturité d'une année supplémentaire.

En juin 2013, le Groupe a mis en place une ligne de crédit de 350 millions d'euros, qui a été immédiatement tirée. La ligne de crédit a une maturité de 6 ans et porte intérêts à Euribor 1 mois plus 0,55 % par an.

Le tableau ci-dessous présente l'échéancier des paiements contractuels des emprunts au 30 juin 2017 :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Paiements dus par période			
	Total	Moins d'un an	1-3 ans	3-5 ans
Lignes de crédit en euros	1 000 000	-	350 000	650 000

Note 13 Instruments dérivés

La juste valeur des instruments dérivés a été déterminée par des institutions financières sur la base de modèles d'évaluation d'options.

Tous ces instruments ont été contractés dans le cadre de la stratégie de couverture du Groupe et ont une maturité inférieure à 2 ans pour les instruments de couvertures de change et une maturité inférieure à 5 ans pour les swaps de taux d'intérêts. La direction du Groupe estime que le risque de contrepartie relatif à ces instruments est minime car les contreparties sont des institutions financières de premier plan.

Une description des risques de marché auxquels est soumis le Groupe est présentée au paragraphe 1.6.2 « Risques financiers et de marché » de son Document de référence pour 2016.

Risque de change

Le Groupe exerce ses activités à l'international et effectue des opérations dans diverses devises étrangères, principalement le dollar américain et le yen japonais.

Pour gérer son risque de change, le Groupe utilise généralement des contrats de change à terme. À l'exception de certains instruments identifiés ci-dessous, les instruments dérivés détenus par le Groupe sont désignés comptablement comme des instruments de couverture de flux de trésorerie, sont fortement corrélés à l'élément couvert sous-jacent et sont hautement efficaces pour compenser les variations des flux de trésorerie des éléments couverts.

Les tests d'efficacité des contrats de change à terme et des options de change sont réalisés à partir des cours de change à terme et de la valeur à terme de l'élément couvert sous-jacent. Durant les premiers semestres 2017 et 2016, la part inefficace des instruments de couverture de risque de change était nulle.

Aux 30 juin 2017 et 31 décembre 2016, la juste valeur des instruments de couverture du risque de change s'analyse de la façon suivante :

<i>(en milliers d'euros)</i>	30 juin 2017		31 décembre 2016	
	Notionnel	Juste valeur	Notionnel	Juste valeur
Ventes à terme yens japonais/euros ⁽¹⁾	133 542	11 047	162 391	4 066
Ventes à terme euros/roupies indiennes ⁽¹⁾	20 439	751	19 163	1 247
Ventes à terme euros/dollars américains ⁽¹⁾	-	-	51 500	1 581
Ventes à terme dollars américains/roupies indiennes ⁽¹⁾	17 874	1 388	31 673	512
Ventes à yens japonais /dollars américains ⁽¹⁾	25 825	1 214	57 301	4 735
Ventes à terme livres sterling/euros ⁽¹⁾	18 694	410	36 019	75
Swaps de devises dollars canadiens/euros ⁽²⁾	69 827	(364)	72 765	(3 341)
Swaps de devises dollars australiens/euros ⁽²⁾	71 957	850	73 214	(1)
Autres instruments ⁽²⁾	58 570	(424)	70 650	(315)

(1) Instruments financiers destinés à couvrir le risque de change sur les ventes futures budgétées.

(2) Instruments ne qualifiant pas à la comptabilité de couverture. Les changements de juste valeur ont été comptabilisés en Autres produits et charges financiers, nets dans le compte de résultat consolidé. Les swaps de devises sont principalement liés à l'acquisition de Gemcom.

Risque de taux d'intérêts

En octobre 2015, le Groupe a conclu des swaps de taux d'intérêts pour un montant nominal de 650 millions d'euros ayant pour objectif de rendre fixes les flux prévisionnels d'intérêts associés à l'emprunt de 650 millions d'euros en France (voir la Note 12 Emprunts) au taux de 0,72 % d'octobre 2015 à octobre 2020.

En juillet 2013 et octobre 2014, le Groupe a conclu des swaps de taux d'intérêts pour un montant nominal de 350 millions d'euros ayant pour objectif de rendre fixes les flux prévisionnels d'intérêts associés à l'emprunt de 350 millions d'euros en France (voir la Note 12 Emprunts) au taux de 1,48 % de juin 2014 à juin 2018 et au taux de 1,04 % de juin 2018 à juillet 2019.

Les tests d'efficacité sur les swaps de taux d'intérêts sont réalisés à partir des taux d'intérêts à terme. En 2016, les swaps de taux d'intérêts ne satisfaisant plus aux critères d'efficacité requis compte tenu des perspectives durables de taux d'intérêts négatifs, le Groupe a cessé d'appliquer la comptabilité de couverture. Par conséquent, les variations de juste valeur des swaps de taux d'intérêts ont été comptabilisées en produits et charges d'intérêts, net pour un montant de 6,9 millions d'euros au 30 juin 2017 et de (15,8) millions d'euros au 30 juin 2016. Les gains et pertes cumulés comptabilisés en capitaux propres sont recyclés dans le compte de résultat de la période au cours de laquelle l'élément couvert affecte le résultat ((2,8) millions d'euros au 30 juin 2016 et 30 juin 2017).

Aux 30 juin 2017 et 31 décembre 2016, la juste valeur des instruments de couverture du risque de taux s'analyse de la façon suivante :

<i>(en milliers d'euros)</i>	30 juin 2017		31 décembre 2016	
	Notionnel	Juste valeur	Notionnel	Juste valeur
Swaps de taux d'intérêts en euros	1 000 000	(13 478)	1 000 000	(20 332)

Note 14 Capitaux propres

Capitaux propres

Au 30 juin 2017, le capital social de Dassault Systèmes SE est composé de 259 823 811 actions d'une valeur nominale de 0,50 euro chacune, entièrement libérées.

Le tableau suivant présente l'évolution du nombre d'actions en circulation :

<i>(en nombre d'actions)</i>	
ACTIONS EMISES AU 1^{ER} JANVIER 2017	257 996 603
Dividende payé en actions	1 011 090
Exercice de stock-options	816 118
Annulation d'actions propres	-
ACTIONS EMISES AU 30 JUIN 2017	259 823 811
Actions propres au 30 juin 2017	(4 915 743)
ACTIONS EN CIRCULATION AU 30 JUIN 2017	254 908 068

Le Groupe gère son capital avec pour objectif d'assurer le maintien d'une qualité de crédit solide et de ratios de capitaux propres sains, permettant un accès aux marchés de capitaux, et un accroissement de la rentabilité des fonds propres et du résultat par action. Cette politique conduit le Groupe à adapter la structure de ses capitaux propres en fonction des changements d'environnement économique en modifiant, le cas échéant, le taux de distribution ou en émettant ou rachetant des actions du Groupe.

Dividendes

En 2017, l'Assemblée générale des actionnaires a décidé de distribuer un montant de dividendes de 134,5 millions d'euros au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2016, et d'offrir aux actionnaires la faculté d'opter pour le paiement de leur dividende en actions nouvelles de Dassault Systèmes SE. Les actionnaires ayant choisi de recevoir leur dividende, en tout ou en partie, sous la forme d'actions nouvelles ont représenté environ 61 % des actions Dassault Systèmes. En conséquence, 1 011 090 actions nouvelles ordinaires ont été créées. Le dividende en numéraire a été versé pour un montant total de 51,3 millions d'euros.

Programme de rachat d'actions

L'Assemblée générale des actionnaires a autorisé le Conseil d'administration à mettre en œuvre un programme de rachat d'actions propres, dans la limite de 25 000 000 actions Dassault Systèmes. Le prix maximum d'achat autorisé dans le cadre du programme est de 100 euros par action, le montant maximal annuel des fonds destinés au rachat d'actions ne pouvant dépasser 500 millions d'euros.

Par ailleurs, le Groupe a conclu un contrat de liquidité pour une période initiale allant jusqu'au 31 décembre 2016, renouvelable par tacite reconduction par périodes de douze mois. Au 30 juin 2017, 1 053 257 actions ont été achetées, à un cours moyen de 78,39 euros, et 1 007 565 actions ont été vendues, à un cours moyen de 78,26 euros.

Composition des produits et charges comptabilisés en capitaux propres

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Instruments de couverture de flux de trésorerie :		
(Pertes) Gains de l'exercice	1 530	(28 245)
Moins : (Pertes) Gains recyclés dans le compte de résultat de l'exercice	(4 101)	(4 829)
	5 631	(23 416)

Finalisation de l'acquisition de 3DPLM

Le 2 mars 2017, le Groupe a finalisé son acquisition de 3D PLM Software Solutions Limited (3DPLM), sa coentreprise formée en Inde avec Geometric Ltd, portant ainsi sa participation dans le capital de 3DPLM de 42 % à 100 %. Cette transaction avait été conclue en avril 2016 avec Geometric Ltd dans le cadre d'un protocole qui a été soumis à l'accord des actionnaires, à son homologation par la Haute Cour, ainsi qu'à l'approbation d'autres autorités indiennes.

En contrepartie de la cession de leur participation au capital de 3DPLM, les actionnaires de Geometric Ltd ont reçu une action privilégiée d'une valeur de 68 roupies (Rs) de 3DPLM pour chaque action de Geometric Ltd, remboursable pendant une durée de 15 mois, avec un dividende préférentiel de 7 % par an. Au 30 juin 2017, la dette restante liée à l'acquisition de ces parts complémentaires, s'élève à environ 52 millions d'euros et est comptabilisée en autres passifs courants.

3DPLM étant déjà consolidée dans les comptes du Groupe en appliquant la méthode de l'intégration globale cette opération a été traitée comme une transaction entre actionnaires et donc comptabilisée dans les capitaux propres des comptes consolidés résumés semestriels au 30 juin 2017.

Note 15 Tableau des flux de trésorerie consolidés

L'élimination des éléments sans incidence sur la trésorerie comprend les éléments suivants :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Note	Semestres clos les 30 juin	
		2017	2016
Amortissement des immobilisations corporelles		22 862	21 365
Amortissement des immobilisations incorporelles	11	84 610	81 788
Impôts différés		(8 190)	(36 611)
Paiements fondés sur des actions sans contrepartie de trésorerie		47 623	30 303
Autres		(29 001)	(2 459)
ÉLIMINATION DES ELEMENTS SANS INCIDENCE SUR LA TRESORERIE		117 904	94 386

La variation des actifs et passifs d'exploitation comprend les éléments suivants :

<i>(en milliers d'euros)</i>	Semestres clos les 30 juin	
	2017	2016
Diminution des comptes clients et comptes rattachés	181 937	114 958
(Diminution) des dettes fournisseurs	(743)	(6 426)
(Diminution) des dettes liées au personnel et comptes rattachés	(18 343)	(22 919)
Augmentation (Diminution) de la dette d'impôt sur le résultat à payer	13 617	(73 008)
Augmentation des produits constatés d'avance	120 397	145 280
Variation des autres actifs et passifs	(31 628)	3 219
VARIATION DES ACTIFS ET PASSIFS D'EXPLOITATION	265 237	161 104

Note 16 Engagements et passifs éventuels

Litiges et autres procédures

Le Groupe est impliqué dans un certain nombre de litiges et autres procédures, telles que des procédures civiles, commerciales et fiscales, qui sont généralement liés à ses activités courantes.

Ainsi, le Groupe fait l'objet de contrôles et de redressements fiscaux par les autorités fiscales des pays dans lesquels le Groupe exerce ou a exercé une activité. Certains redressements, notamment ceux liés à des financements d'acquisitions, sont contestés par le Groupe qui est convaincu du caractère techniquement justifié des positions qu'il a prises, et continuera à les défendre auprès des administrations fiscales concernées. Dans ce contexte, le Groupe a effectué auprès de l'administration fiscale française des paiements pour un montant total de 123,1 millions d'euros entre 2014 et 2016, au titre de redressements fiscaux qui ont fait l'objet d'une contestation par le Groupe auprès des autorités concernées. En mars 2017, le Groupe a interjeté appel d'un jugement de première instance relatif à ce litige.

Il n'est pas possible d'évaluer de façon certaine le résultat inhérent à ces litiges qui restera, le cas échéant, à la charge du Groupe. Cependant, la direction du Groupe, après consultation de ses avocats et conseillers juridiques et fiscaux, estime que le règlement de ces litiges et autres procédures n'aura pas d'incidence significative sur la situation financière et le résultat des opérations du Groupe.

4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION FINANCIERE SEMESTRIELLE 2017

Aux Actionnaires,

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre assemblée générale et en application de l'article L. 451-1-2 III du Code monétaire et financier, nous avons procédé à :

- l'examen limité des comptes semestriels consolidés résumés de la société Dassault Systèmes SE, relatifs à la période du 1^{er} janvier 2017 au 30 juin 2017, tels qu'ils sont joints au présent rapport ;
- la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité.

Ces comptes semestriels consolidés résumés ont été établis sous la responsabilité du conseil d'administration. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes.

I - Conclusion sur les comptes

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives, obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes semestriels consolidés résumés avec la norme IAS 34 - norme du référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

II - Vérification spécifique

Nous avons également procédé à la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité commentant les comptes semestriels consolidés résumés sur lesquels a porté notre examen limité. Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes semestriels consolidés résumés.

Fait à Neuilly-sur-Seine et Paris- La Défense, le 25 juillet 2017

Les commissaires aux comptes

PricewaterhouseCoopers Audit

ERNST & YOUNG et Autres

Thierry Leroux

Pierre-Antoine Duffaud